

## Zwischenbericht 3/2013

# Kennzahlen

in Mio. EUR	2013					2012 <sup>1</sup>		31.12.
	1.1.– 30.6.	1.7.– 30.9.	+/- Vorjahr	1.1.– 30.9.	+/- Vorjahr	1.7.– 30.9.	1.1.– 30.9.	
<b>Ergebnis</b>								
Gebuchte Bruttoprämie	7.226,7	3.311,2	-2,8 %	10.537,9	+2,3 %	3.407,5	10.296,0	
Verdiente Nettoprämie	6.191,5	2.925,8	-6,7 %	9.117,3	+1,8 %	3.134,2	8.959,0	
Versicherungstechnisches Ergebnis	-5,5	-43,2		-48,7		-39,7	-52,9	
Kapitalanlageergebnis	689,0	364,2	-27,1 %	1.053,2	-12,9 %	499,3	1.208,8	
Operatives Ergebnis (EBIT)	670,7	291,0	-30,7 %	961,6	-5,4 %	419,6	1.016,8	
Konzernergebnis	407,7	205,5	-22,6 %	613,2	-8,6 %	265,5	670,8	
<b>Bilanz</b>								
Haftendes Kapital	8.467,5			8.630,2	-3,5 %			8.947,2
Eigenkapital der Aktionäre der Hannover Rück SE	5.595,4			5.756,5	-4,6 %			6.032,5
Anteile nicht beherrschender Gesellschafter	636,5			636,8	-6,6 %			681,7
Hybridkapital	2.235,6			2.236,9	+0,2 %			2.233,0
Kapitalanlagen (ohne Depotforderungen)	31.609,8			31.824,4	-0,2 %			31.874,4
Bilanzsumme	55.157,1			54.866,3	+0,1 %			54.811,7
<b>Aktie</b>								
Ergebnis je Aktie (unverwässert und verwässert) in EUR	3,38	1,70	-22,6 %	5,08	-8,6 %	2,20	5,56	
Buchwert je Aktie in EUR	46,40			47,73	-4,6 %		48,97	50,02
Aktienkurs zum Quartalsende in EUR	55,32			54,36	-7,8 %		49,725	58,96
Marktkapitalisierung zum Ende der Periode	6.671,4			6.555,7	-7,8 %		5.996,7	7.110,4
<b>Kennzahlen</b>								
Kombinierte Schaden- / Kostenquote der Schaden-Rückversicherung <sup>2</sup>	94,4 %	96,3 %		95,0 %		95,8 %	96,5 %	
Großschäden in Prozent der verdienten Nettoprämie der Schaden-Rückversicherung <sup>3</sup>	7,6 %	11,1 %		8,8 %		3,5 %	3,8 %	
Selbstbehalt	90,0 %	86,4 %		88,9 %		89,4 %	89,7 %	
Kapitalanlagerendite (ohne Depotforderungen)	3,2 %	3,6 %		3,3 %		5,3 %	4,3 %	
EBIT-Marge <sup>4</sup>	10,8 %	9,9 %		10,5 %		13,4 %	11,3 %	
Eigenkapitalrendite	14,0 %	14,5 %		13,9 %		18,7 %	16,5 %	

<sup>1</sup> Angepasst gemäß IAS 8

<sup>2</sup> Einschließlich Depotzinsen

<sup>3</sup> Nettoanteil des Hannover Rück-Konzerns für Naturkatastrophen sowie sonstige Großschäden über 10 Mio. EUR brutto in Prozent der verdienten Nettoprämie

<sup>4</sup> Operatives Ergebnis (EBIT) / verdiente Nettoprämie



Ulrich Wallin  
Vorsitzender  
des Vorstands

## Verehrte Aktionäre, sehr geehrte Damen und Herren,

nach einem insgesamt sehr erfreulichen Verlauf im ersten Halbjahr hat sich unser Geschäft auch im dritten Quartal zufriedenstellend entwickelt. Mit einem Konzernergebnis von 613 Millionen Euro für die neun Monate des laufenden Jahres sind wir auf gutem Kurs, unser Gesamtziel für 2013 erreichen zu können. Ausschlaggebend für die positive Entwicklung war auch im dritten Quartal ein gutes versicherungstechnisches Ergebnis in der Schaden-Rückversicherung. Eine leicht verbesserte Profitabilität zeigte in diesem Quartal die Personen-Rückversicherung. Auch wenn das australische Invaliditätsgeschäft im dritten Quartal hinter den Erwartungen zurückblieb, zeigt das übrige Geschäft weiterhin gute Ergebnisse. Aufgrund des anhaltend niedrigen Zinsniveaus gingen die Erträge aus den Kapitalanlagen zwar zurück, dennoch liegt das Kapitalanlageergebnis angesichts des herausfordernden Umfelds im Rahmen unserer Erwartungen.

Nachfolgend möchte ich Ihnen eine detailliertere Erläuterung zur bisherigen Entwicklung unserer beiden Geschäftsfelder sowie unserer Kapitalanlagen geben:

In der Schaden-Rückversicherung haben wir in den ersten neun Monaten des Jahres ein sehr gutes Ergebnis erzielen können. Obwohl das Kapitalanlageergebnis getrieben durch die anhaltend niedrigen Zinsen erwartungsgemäß stark gesunken ist, konnten wir aufgrund der deutlich verbesserten versicherungstechnischen Ergebnisse das ebenfalls sehr gute Vorjahresergebnis nochmals steigern. So stieg das operative Ergebnis (EBIT) um 5 Prozent auf 805 Millionen Euro, entsprechend einer EBIT-Marge von 15,8 Prozent, die ganz deutlich oberhalb unseres strategischen Ziels liegt. Angesichts des sich verschärfenden Wettbewerbsdrucks in der Schaden-Rückversicherung konnten wir dieses Ergebnis aufgrund unserer selektiven Zeichnungspolitik erreichen, nach der wir nur das Geschäft zeichnen, das unseren Margenanforderungen genügt. Dies hat allerdings auch dazu geführt, dass sich unser Prämienwachstum verringert hat und währungskursbereinigt in den ersten neun Monaten nur noch 2,8 Prozent betragen hat. Dieses verlangsamte Wachstum ist unserem Zyklusmanagement geschuldet, wonach wir Geschäft, das nach unseren Analysen nicht ausreichend tarifiert ist, aufgeben, auch wenn dies in einzelnen Bereichen zu einer Reduzierung unserer Marktanteile führt.

Dennoch sind wir überzeugt, dass wir mittel- und langfristig in unserem Geschäftsbereich Schaden-Rückversicherung profitabel wachsen können. Ausschlaggebend hierfür ist unser Wettbewerbsvorteil aufgrund unserer niedrigen Verwaltungskosten sowie unserer langfristigen Geschäftsbeziehungen zu unseren Kunden. Hinzu kommen unsere exzellenten Ratings der relevanten Agenturen. Auf diese Weise sind wir in Bezug auf die bestehenden Wachstumschancen in den Schwellenmärkten in Asien und Lateinamerika sowie insbesondere in den Spezialbranchen in den etablierten Märkten sehr gut positioniert.

Im dritten Quartal standen in der Schaden-Rückversicherung Erneuerungen vornehmlich in Nordamerika, Australien und Neuseeland an. Insgesamt zeigten die Entwicklungen der Konditionen ein heterogenes Bild. Die Vertragserneuerung in Australien und Neuseeland verlief insgesamt zufriedenstellend. Gleiches gilt für die Erneuerungen im US-amerikanischen Bereich, soweit es sich nicht um modellierbares Naturkatastrophen-Rückversicherungsgeschäft gehandelt hat. Letzteres geriet unter einen ganz erheblichen Wettbewerbsdruck, der zu recht substantiellen Ratenreduzierungen geführt hat. Dies wurde insbesondere durch die sogenannte alternative Kapazität hervorgerufen, bei der Finanzinvestoren entweder in Katastrophenanleihen oder andere besicherte Rückversicherungsprodukte investieren. Da wir im Bereich der US-amerikanischen Naturkatastrophen-Rückversicherung jedoch bezogen auf unsere Marktanteile insgesamt unterproportional vertreten sind, verlief für Ihre Hannover Rück die Vertragserneuerung im dritten Quartal dennoch zufriedenstellend. Wir konnten unser Prämienvolumen leicht erhöhen.

Verehrte Aktionäre, wenn wir uns die Entwicklung der Großschäden im dritten Quartal anschauen, verlief zwar die Hurrikansaison in Nordamerika und der Karibik erneut unauffällig, allerdings kam es in unserem Heimatmarkt zu einer Häufung von Naturkatastrophen. Nach der schweren Überschwemmung im zweiten Quartal waren mehrere lokale Hagelschläge zu verzeichnen. Insgesamt wird der Marktschaden für diese Naturereignisse auf rund fünf Milliarden Euro geschätzt. Trotz der Belastungen, die auch Ihr Unternehmen aus diesen Ereignissen zu tragen hat, blieb die Großschadenbelastung zum 30. September 2013 mit 447 Millionen Euro im Rahmen unseres Erwartungswertes. Vor diesem Hintergrund konnten wir eine gute kombinierte Schaden-/Kostenquote von 95,0 Prozent erzielen.

Im Geschäftsfeld Personen-Rückversicherung konnten wir in den ersten neun Monaten ein währungskursbereinigtes Bruttoprämienwachstum von 7,4 Prozent erzielen. Aufgrund verringerter Prämieinnahmen im Bereich der Vorzugsrenten aus Großbritannien hat sich das Wachstum zwar verlangsamt, dennoch sehen wir auch weiterhin attraktive Wachstumsmöglichkeiten im Bereich der Personen-Rückversicherung. Dies bezieht sich insbesondere auf die Schwellenmärkte in Asien und Südamerika, wo wir durch die Unterstützung unserer Kunden bei der Produktentwicklung sowie bei der automatisierten Risikoprüfung im Vertrieb gute Wachstumschancen sehen. Darüber hinaus konnten wir in dem Bereich des US-amerikanischen Mortalitätsgeschäfts sowie des wesentlichen britischen Langlebigkeitsgeschäfts in den ersten neun Monaten des Jahres ein substantielles, profitables Wachstum erzielen. Wir gehen davon aus, diese Entwicklung auch in Zukunft weiter fortführen zu können.

Die Ergebnisse unseres Geschäftsfelds Personen-Rückversicherung blieben allerdings deutlich hinter unseren Erwartungen. Der Grund hierfür liegt in den ganz erheblichen Belastungen, die wir aus dem australischen Invaliditätsgeschäft zu verkraften haben. Der größere Teil entfällt hierbei auf die Rückversicherung individueller Berufsunfähigkeitsdeckungen (DI), deren Verlauf sich weiter verschlechtert hat, sodass Reserveverstärkungen notwendig wurden. Da wir dieses Geschäft bereits seit 2009 ganz weitgehend nicht mehr zeichnen, reduziert sich unsere Exponierung hier erfreulicherweise mit jedem neuen Jahr. Ein kleinerer Teil der negativen Ergebnisse bezieht sich zudem auf die Gruppendeckungen australischer Pensionsfonds (Superannuation Funds). Bei diesem Geschäft werden die Konditionen jedoch im dreijährigen Rhythmus angesichts der aufgetretenen Schadenerfahrung adjustiert, sodass wir davon ausgehen dürfen, dieses Geschäft bereits in den kommenden Jahren wieder profitabel gestalten zu können. Dass wir trotz der erheblichen Belastungen aus dem australischen Invaliditätsgeschäft dennoch einen Nettogewinn von 136 Millionen Euro erzielen konnten, zeugt davon, dass unser Personen-Rückversicherungsgeschäft mittlerweile in der Lage ist, auch solche negativen Entwicklungen zu absorbieren. Erfreulicherweise konnten wir in Bezug auf das Bestandsmanagement der schwierigen Zeichnungsjahre vor 2005 unseres US-amerikanischen Mortalitätsgeschäfts bereits erste Erfolge erzielen. Die Belastung daraus konnten wir so ganz erheblich reduzieren.

Angesichts eines weiterhin herausfordernden und volatilen Kapitalmarktumfelds kommt der Werterhaltung der selbstverwalteten Kapitalanlagen und der Stabilität der Rendite eine besonders hohe Bedeutung zu. Deshalb richten wir unser Portefeuille an den Grundsätzen eines ausgewogenen Risiko-/Ertragsverhältnisses und einer breiten Diversifikation aus. Basierend auf einem risikoarmen Kapitalanlagemix reflektieren unsere Kapitalanlagen sowohl Währungen als auch die Laufzeiten unserer Verbindlichkeiten.

Im Berichtszeitraum setzten sich bei insgesamt weiterhin niedrigem Zinsniveau die schon zum Ende des zweiten Quartals beobachteten Renditeanstiege insbesondere bei Staatsanleihen guter Bonität fort. Dies konnte durch sich einengende Risikoaufschläge bei halbstaatlichen und Unternehmensanleihen nicht vollständig kompensiert werden. Insgesamt führte dies zu einem teilweisen Abschmelzen der Bewertungsreserven und zusammen mit der Auszahlung der Dividende im zweiten Quartal zu einer leichten Reduzierung des Eigenkapitals Ihrer Gesellschaft. Die annualisierte Eigenkapitalrendite liegt mit einem Wert von 13,9 Prozent deutlich über unserem Mindestziel von 750 Basispunkten oberhalb des risikofreien Zinses. Angesichts des anhaltend niedrigen Zinsniveaus lagen die ordentlichen Kapitalanlageerträge zum 30. September 2013 erwartungsgemäß unter denen der Vergleichsperiode. Das außerordentliche Kapitalanlageergebnis ist im Vergleich zum Vorjahr ebenfalls zurückgegangen. Dies liegt im Wesentlichen am Ergebnis aus den unrealisierten Gewinnen und Verlusten, aber auch daran, dass wir im Vorjahr verstärkt Gewinne realisiert hatten.

Verehrte Aktionäre, mit den vorliegenden Ergebnissen zum 30. September 2013 haben wir eine gute Grundlage geschaffen, den angepeilten Nachsteuergewinn in einer Größenordnung von 800 Millionen Euro für 2013 erreichen zu können. Wie Sie wissen, geben wir diese Prognose immer unter der Maßgabe, dass die Großschadenbelastung den Erwartungswert für das Gesamtjahr von rund 625 Millionen Euro nicht wesentlich übersteigt und es zu keinen unvorhergesehenen negativen Entwicklungen an den Kapitalmärkten kommt.

Für Ihr Vertrauen in die Hannover Rück danke ich Ihnen – auch im Namen meiner Vorstandskollegen – sehr herzlich. Auch in Zukunft wird es unser oberstes Ziel sein, Ihre Gesellschaft verantwortungsvoll und sicher in eine profitable Zukunft zu führen.

Mit freundlichen Grüßen



Ulrich Wallin  
Vorsitzender des Vorstands

# Lagebericht



Geschäftsverlauf	5
Schaden-Rückversicherung	5
Personen-Rückversicherung	6
Kapitalanlagen	7
Risikobericht	9
Ausblick	19

## Geschäftsverlauf

Mit dem Verlauf unseres Geschäfts im dritten Quartal sind wir zufrieden. Die Marktbedingungen für uns als Rückversicherer mit guter Finanzkraft sind nach wie vor gut. Auch wenn es in einigen Segmenten oder Regionen einen deutlicheren Wettbewerb gibt, sind die Preise in der Schaden-Rückversicherung überwiegend risikoadäquat. In der Personen-Rückversicherung bietet sich uns ausreichendes Potenzial, um profitabel wachsen zu können. Beide Geschäftsfelder haben zu dem guten Ergebnis beigetragen. Die Großschadensituation war im dritten Quartal durch einige Naturkatastrophen geprägt, insbesondere in Deutschland und Kanada. Die Hurrikansaison in den USA und der Karibik hingegen verlief bisher ohne nennenswerte Belastungen für die (Rück-)Versicherungswirtschaft. Insgesamt blieb die Großschadenbelastung zum 30. September 2013 im Rahmen unseres Erwartungswerts.

Die gebuchte Bruttoprämie für das Gesamtgeschäft erhöhte sich zum 30. September 2013 um 2,3 % auf 10,5 Mrd. EUR (Vorjahr: 10,3 Mrd. EUR). Bei konstanten Währungskursen hätte das Wachstum 4,7 % betragen. Der Selbstbehalt reduzierte sich leicht auf 88,9 % (89,7 %). Die Nettoprämie stieg um 1,8 % auf 9,1 Mrd. EUR (9,0 Mrd. EUR). Bei konstanten Währungskursen wäre die verdiente Nettoprämie um 4,2 % gewachsen.

Die Entwicklung der Kapitalanlagen verlief erwartungsgemäß: Der Bestand unserer selbstverwalteten Kapitalanlagen blieb mit 31,8 Mrd. EUR stabil (31. Dezember 2012: 31,9 Mrd. EUR).

## Schaden-Rückversicherung

Die Vertragserneuerungsrunde in der Schaden-Rückversicherung zum 1. Juli 2013 war in einigen Segmenten von einem stärkeren Wettbewerbsdruck als noch zu Beginn des Jahres gekennzeichnet. Betroffen war vor allem das US-Sachkatsrophengeschäft. Die anhaltend guten Ergebnisse der Versicherer sowie die zusätzlichen Kapazitäten aus dem Markt für Katastrophenanleihen führten zu entsprechenden Ratenreduzierungen. Gleichwohl blieb das Rateniveau in den meisten Fällen noch risikoadäquat. Für uns ist die Reduktion der Margen bei US-Katastrophendeckungen allerdings von begrenzter Auswirkung, da unser Marktanteil in diesem Segment unterdurchschnittlich ist. Zwar zeigten sich Teile des übrigen US-Sachgeschäfts ebenfalls wettbewerbsintensiver als noch in den vorangegangenen Erneuerungsrunden dieses Jahres, gleichwohl sind wir mit der Ratenentwicklung überwiegend zufrieden. Im privaten Sachgeschäft setzen sich die Ratenerhöhungen sowohl in der Erst- als auch Rückversicherung weiter fort, sodass dieses Geschäftsfeld nunmehr auf einem guten Weg zu mehr Profitabilität ist. Auch im kommerziellen Sachgeschäft konnten wir moderate Ratenerhöhungen erzielen. Unser Prämienvolumen im US-Sachgeschäft stieg insgesamt leicht an und befindet sich nun auf einem historischen Höchststand.

Infolge des anhaltend niedrigen Zinsniveaus lagen die ordentlichen Kapitalanlageerträge ohne Depotzinserträge mit 781,1 Mio. EUR erwartungsgemäß unter dem Niveau der Vergleichsperiode (822,0 Mio. EUR). Die sich hieraus ergebende annualisierte Jahresrendite beläuft sich auf 3,3 % (3,7 %). Das Depotzinsergebnis stieg auf 267,6 Mio. EUR (247,6 Mio. EUR).

Abschreibungen fielen in der Berichtsperiode wiederum nur in einem sehr geringen Maße an. Das Kapitalanlageergebnis aus selbstverwalteten Anlagen blieb angesichts der schwierigen Bedingungen an den Kapitalmärkten und aufgrund des Wegfalls verschiedener positiver Sondereffekte des Vorjahres unter dem der Vergleichsperiode. Es betrug zum 30. September 2013 785,6 Mio. EUR (961,2 Mio. EUR).

Das operative Ergebnis (EBIT) zum 30. September 2013 in Höhe von 961,6 Mio. EUR (1,0 Mrd. EUR) ist zufriedenstellend. Der Konzernüberschuss ging gegenüber der Vorjahresperiode um 8,6 % auf 613,2 Mio. EUR (670,8 Mio. EUR) zurück. Das Ergebnis je Aktie betrug 5,08 EUR (5,56 EUR).

Das Eigenkapital der Hannover Rück ging auf 5,8 Mrd. EUR (31. Dezember 2012: 6,0 Mrd. EUR) zurück. Der Rückgang resultiert im Wesentlichen aus der Dividendenzahlung und dem Rückgang der stillen Reserven aufgrund der Markttrenditeentwicklung. Der Buchwert je Aktie betrug 47,73 EUR (31. Dezember 2012: 50,02 EUR). Die annualisierte Eigenkapitalrendite erreichte 13,9 % (16,5 %).

Im Haftpflichtgeschäft verbesserten sich die Raten auf Erstversicherungsseite in allen Sparten. Diese Entwicklung hat sich jedoch auf Rückversicherungsseite nicht im gleichen Maße fortgesetzt, da die Kunden angesichts guter Ergebnisse mehr Geschäft im Selbstbehalt halten.

Mit den Ergebnissen der Vertragserneuerungen zum 1. Juli 2013 in Australien und Neuseeland sind wir zufrieden. Die Modellanpassung seitens des Naturkatastrophenmodellierers AIR für bislang nicht ausreichend eingepreiste Nebengefahren wurde in das Underwriting integriert und zog Preisaufschläge nach sich. Nach den hohen Großschadenbelastungen in den Jahren 2010 und 2011 zeigte sich das Preisniveau im letzten Jahr sehr attraktiv. Nun gerieten die Preise angesichts neuer, aber auch etablierter Wettbewerber und aufgrund der weitgehenden Schadenfreiheit im Vorjahr unter Druck. Im Bereich des Naturkatastrophen-XL-Geschäfts reduzierten sich die Raten leicht, blieben jedoch auf einem Niveau, auf dem wir technisch auskömmliche Margen erzielen konnten. Im Vergleich zu den Sachsparten gerieten die Haftpflichtsparten unter stärkeren Wettbewerbsdruck. In den meisten Rückversicherungsprogrammen konnten wir unsere gewünschten

Preisvorstellungen durchsetzen. Trotz einer selektiven Zeichnungspolitik haben wir unser Prämienvolumen erhöht.

Die Bruttoprämie für unser Geschäftsfeld Schaden-Rückversicherung erhöhte sich gegenüber der Vergleichsperiode leicht um 1,0 % auf 6,0 Mrd. EUR (5,9 Mrd. EUR). Bei konstanten Währungskursen, insbesondere gegenüber dem US-Dollar, hätte das Wachstum 2,8 % betragen. Der Selbstbehalt ging mit 89,1 % nur leicht zurück (89,9 %). Die verdiente Nettoprämie stieg um 1,5 % auf 5,1 Mrd. EUR (5,0 Mrd. EUR). Währungsbereinigt betrug das Wachstum der verdienten Nettoprämie 3,3 %.

Nachdem bereits das zweite Quartal großschadenintensiv war, gab es auch im dritten Quartal eine Reihe von Naturkatastrophen und weiteren Großschäden. Der größte Einzelschaden, Hagelschlag „Andreas“, resultierte aus unserem Heimatmarkt und führte zu einem geschätzten Marktschaden von mindestens 2,5 Mrd. EUR. Für die Hannover Rück ergibt sich hieraus

eine Nettobelastung von 64,0 Mio. EUR. Insgesamt beläuft sich die Großschadenbelastung zum 30. September 2013 auf 446,7 Mio. EUR. Dies ist zwar deutlich höher als der Wert der Vergleichsperiode (193,0 Mio. EUR), dennoch liegt die Belastung im Rahmen unseres Schadenerwartungswerts für die ersten neun Monate.

Das versicherungstechnische Ergebnis zum 30. September 2013 für die gesamte Schaden-Rückversicherung stieg erfreulich auf 243,4 Mio. EUR (169,7 Mio. EUR). Die kombinierte Schaden-/Kostenquote für die neun Monate des laufenden Jahres stellt sich mit 95,0 % (96,5 %) sehr positiv dar.

Das operative Ergebnis (EBIT) in der Schaden-Rückversicherung stieg zum 30. September 2013 erfreulich um 5,0 % auf 804,6 Mio. EUR (766,0 Mio. EUR). Das Konzernergebnis erhöhte sich auf 534,4 Mio. EUR (524,8 Mio. EUR); dies entspricht einer Steigerung um 1,8 %. Das Ergebnis je Aktie betrug 4,43 EUR (4,35 EUR).

#### Kennzahlen zur Schaden-Rückversicherung

in Mio. EUR	2013					2012	
	1.1. – 30.6.	1.7. – 30.9.	+/- Vorjahr	1.1. – 30.9.	+/- Vorjahr	1.7. – 30.9.	1.1. – 30.9.
Gebuchte Bruttoprämie	4.097,1	1.859,4	+2,3 %	5.956,4	+1,0 %	1.817,3	5.897,0
Verdiente Nettoprämie	3.403,9	1.689,3	-1,4 %	5.093,2	+1,5 %	1.714,1	5.017,5
Versicherungstechnisches Ergebnis	183,6	59,9	-15,1 %	243,4	+43,4 %	70,5	169,7
Kapitalanlageergebnis	363,1	214,9	-26,4 %	578,0	-17,7 %	292,0	702,1
Operatives Ergebnis (EBIT)	549,1	255,5	-23,9 %	804,6	+5,0 %	335,7	766,0
Konzernergebnis	362,1	172,3	-21,5 %	534,4	+1,8 %	219,3	524,8
Ergebnis je Aktie in EUR	3,00	1,43	-21,5 %	4,43	+1,8 %	1,82	4,35
Kombinierte Schaden-/Kostenquote <sup>1</sup>	94,4 %	96,3 %		95,0 %		95,8 %	96,5 %
EBIT-Marge <sup>2</sup>	16,1 %	15,1 %		15,8 %		19,6 %	15,3 %
Selbstbehalt	90,2 %	86,7 %		89,1 %		89,4 %	89,9 %

<sup>1</sup> Einschließlich Depotzinsen

<sup>2</sup> Operatives Ergebnis (EBIT)/verdiente Nettoprämie

## Personen-Rückversicherung

Das wirtschaftliche Umfeld in der internationalen Personen-Rückversicherung zeigte sich im dritten Quartal 2013 im Wesentlichen unverändert. Insbesondere Lebensversicherer sehen sich weiterhin mit geringen Anlagerenditen und entsprechend sinkenden Kapitalanlageerträgen konfrontiert. Neben diesen schwierigen Bedingungen an den Kapitalmärkten – wo Rückversicherung in begrenztem Rahmen finanzielle Entlastung leisten kann – profitiert der Personen-Rückversicherungsmarkt besonders in Schwellenländern wie China und Indien sowie in Südamerika von einer steigenden Versicherungsdichte in der wachsenden Mittelschicht. Daneben werden in etablierten Märkten – wie in den USA, Deutschland, Frankreich oder auch Skandinavien – Rückversicherungslösungen zur Kapital- und Solvenzoptimierung vermehrt nachgefragt.

Im vergangenen Quartal ist das Personen-Rückversicherungsgeschäft durch das australische Invaliditätsgeschäft beeinträchtigt worden. Diesem standen positive Effekte aus dem US-amerikanischen Mortalitätsgeschäft gegenüber, die die Belastungen allerdings nicht komplett ausgleichen konnten. Mit der Entwicklung der übrigen Personen-Rückversicherung sind wir jedoch zufrieden.

Spürbar ist die weltweit steigende Nachfrage nach finanzorientierten Rückversicherungsprodukten. Unsere Kunden zeigen großes Interesse an Möglichkeiten zur Solvenzoptimierung sowie Unterstützung bei Neugeschäftsfinanzierungen.



Zum 30. September 2013 beliefen sich die Bruttoprämieeinnahmen in der Personen-Rückversicherung auf 4,6 Mrd. EUR (4,4 Mrd. EUR). Im Vergleich zum Vorjahreszeitraum entspricht dies einem Wachstum von 4,1 %, beziehungsweise 7,4 %, konstante Währungskurse vorausgesetzt. Der Selbstbehalt ging leicht zurück und beträgt 88,5 % (89,3 %). Die verdiente Nettoprämie stieg im Berichtszeitraum um 2,1 % auf 4,0 Mrd. EUR (3,9 Mrd. EUR). Währungsbereinigt betrug das Wachstum 5,4 %.

Das EBIT zum 30. September 2013 ging auf 143,4 Mio. EUR (233,3 Mio. EUR) zurück. Die EBIT-Marge für die Reporting-Kategorien Mortality und Morbidity spiegelt den verschlechterten Verlauf des australischen Invaliditätsgeschäfts wider und erreicht mit 2,8 % den Zielwert von 6 % nicht. Die Kategorien Financial Solutions und Longevity übertrafen mit einer EBIT-Marge von 4,6 % den vorgegebenen Zielwert von 2 %. Der Konzernüberschuss belief sich auf 136,0 Mio. EUR (188,6 Mio. EUR). Das Ergebnis je Aktie betrug 1,13 EUR (1,56 EUR).

#### Kennzahlen zur Personen-Rückversicherung

in Mio. EUR	2013				2012 <sup>1</sup>		
	1.1.–30.6.	1.7.–30.9.	+/- Vorjahr	1.1.–30.9.	+/- Vorjahr	1.7.–30.9.	1.1.–30.9.
Gebuchte Bruttoprämie	3.129,7	1.451,9	-8,7 %	4.581,6	+4,1 %	1.590,5	4.399,3
Verdiente Nettoprämie	2.787,3	1.236,3	-12,9 %	4.023,7	+2,1 %	1.420,1	3.941,5
Kapitalanlageergebnis	315,6	144,9	-27,8 %	460,5	-5,5 %	200,8	487,2
Operatives Ergebnis (EBIT)	111,4	32,0	-58,9 %	143,4	-38,5 %	77,8	233,3
Konzernergebnis	83,8	52,1	-13,9 %	136,0	-27,9 %	60,5	188,6
Ergebnis je Aktie in EUR	0,70	0,43	-13,9 %	1,13	-27,9 %	0,50	1,56
Selbstbehalt	89,6 %	86,1 %		88,5 %		89,4 %	89,3 %
EBIT-Marge <sup>2</sup>	4,0 %	2,6 %		3,6 %		5,5 %	5,9 %

<sup>1</sup> Angepasst gemäß IAS 8

<sup>2</sup> Operatives Ergebnis (EBIT)/verdiente Nettoprämie

## Kapitalanlagen

Während das Renditeniveau sowohl bei US-Staatsanleihen als auch bei deutschen, französischen und britischen Staatsanleihen im Verlauf des ersten Halbjahres lange Zeit weitestgehend unverändert blieb, waren ab Mitte Juni bei Anleihen dieser Länder, insbesondere bei mittel- und langfristigen Laufzeiten, teils deutliche Renditeanstiege zu verzeichnen. Diese reduzierten zwar die unrealisierten Gewinne unseres Staatsanleiheportefolles, sorgten aber andererseits im weiterhin vergleichsweise niedrigen Zinsumfeld auch für eine gewisse Entspannung bei der Wiederanlage. Bei den im Fokus stehenden Staaten mit höheren Risikoaufschlägen ergab sich ein uneinheitliches Bild: Während sich spanische Anleihen weiter erholten, verzeichneten hingegen portugiesische Staatsanleihen vor allem im mittleren Laufzeitenbereich Renditeanstiege. Dies war teilweise auch bei irischen Staatsanleihen zu beobachten. Andere Laufzeiten konnten hier allerdings auch von Renditerückgängen profitieren. Italienische Staatsanleihen zeigten sich weitgehend unverändert.

Die Risikoaufschläge bei europäischen und US-Unternehmensanleihen zeigten in den meisten Bonitätsklassen teils merkliche Rückgänge. Dies wirkt sich einerseits positiv auf die unrealisierten Gewinne aus, verlangt andererseits aber bei Neuinvestitionen auch verstärkt die Überprüfung eines ausgewogenen Risiko-Ertrags-Verhältnisses. Bei Unternehmensanleihen aus Schwellenländern waren hingegen teilweise Ausweitungen der Risikoaufschläge zu verzeichnen. In Summe

reduzierten sich die unrealisierten Gewinne unserer festverzinslichen Wertpapiere auf 912,2 Mio. EUR (1.714,6 Mio. EUR). Der Bestand unserer selbstverwalteten Kapitalanlagen blieb mit 31,8 Mrd. EUR (31,9 Mrd. EUR) stabil.

Die ordentlichen Kapitalanlageerträge ohne Depotzins-erträge lagen in Folge des anhaltend niedrigen Zinsniveaus mit 781,1 Mio. EUR unter dem Niveau der Vergleichsperiode (822,0 Mio. EUR). Dieser vergleichsweise moderate Rückgang ist hauptsächlich auf den gestiegenen durchschnittlichen Kapitalanlagebestand, aber auch auf den deutlichen Aufbau der Anlageklasse der Unternehmensanleihen in den vergangenen zwei Jahren zurückzuführen. Das Depotzinsergebnis stieg auf 267,6 Mio. EUR (247,6 Mio. EUR).

Abschreibungen waren insgesamt in Höhe von lediglich 13,7 Mio. EUR (16,3 Mio. EUR) vorzunehmen. Davon entfielen 3,5 Mio. EUR (5,3 Mio. EUR) auf den Bereich der alternativen Kapitalanlagen; festverzinsliche Wertpapiere oder Aktien waren nicht als wertgemindert zu betrachten (0,3 Mio. EUR bzw. 2,2 Mio. EUR). Die planmäßigen Abschreibungen auf direkt gehaltene Immobilien haben sich auf 10,1 Mio. EUR (7,9 Mio. EUR) erhöht und spiegeln unser weiter gestiegenes Engagement in diesem Bereich wider. Den Abschreibungen standen Zuschreibungen in Höhe von 0,3 Mio. EUR (0,9 Mio. EUR) gegenüber.

## Kapitalanlageergebnis

in Mio. EUR	2013					2012	
	1.1.–30.6.	1.7.–30.9.	+/- Vorjahr	1.1.–30.9.	+/- Vorjahr	1.7.–30.9.	1.1.–30.9.
Ordentliche Kapitalanlageerträge	503,6	277,5	-4,3 %	781,1	-5,0 %	290,0	822,0
Ergebnis aus Anteilen an assoziierten Unternehmen	6,2	3,6	+91,3 %	9,8	+84,6 %	1,9	5,3
Realisierte Gewinne/Verluste	84,5	12,9	-84,4 %	97,4	-35,3 %	82,6	150,5
Zuschreibungen	0,3	–		0,3	-69,6 %	0,3	0,9
Abschreibungen auf Wertpapiere <sup>1</sup>	8,4	5,2	+38,0 %	13,7	-16,4 %	3,8	16,3
Unrealisierte Gewinne/Verluste <sup>2</sup>	-37,5	18,7	-67,8 %	-18,8	-130,8 %	58,1	61,0
Kapitalanlageaufwendungen	47,2	23,3	+10,8 %	70,5	+13,4 %	21,0	62,2
<b>Nettoerträge aus selbst-verwalteten Kapitalanlagen</b>	<b>501,4</b>	<b>284,1</b>	<b>-30,4 %</b>	<b>785,6</b>	<b>-18,3 %</b>	<b>408,0</b>	<b>961,2</b>
Depotzinserträge und -aufwendungen	187,5	80,1	-12,3 %	267,6	+8,1 %	91,3	247,6
<b>Kapitalanlageergebnis</b>	<b>689,0</b>	<b>364,2</b>	<b>-27,1 %</b>	<b>1.053,2</b>	<b>-12,9 %</b>	<b>499,3</b>	<b>1.208,8</b>

<sup>1</sup> Inklusive planmäßiger und außerplanmäßiger Abschreibungen auf Immobilien

<sup>2</sup> Erfolgswirksam zum Zeitwert bewerteter Bestand und Handelsbestand

Für das Kreditrisiko spezieller Lebensrückversicherungsverträge (ModCo), bei denen Wertpapierdepots von Zedenten in unserem Namen gehalten werden, bilanzieren wir ein Derivat, aus dessen Wertentwicklung sich im Berichtszeitraum erfolgswirksame unrealisierte Gewinne in Höhe von 5,2 Mio. EUR (45,8 Mio. EUR) ergeben haben. Aus den im Jahr 2010 zur Absicherung eines Teils der Inflationsrisiken unserer versicherungstechnischen Schadenreserven abgeschlossenen Inflation Swaps ergaben sich im bisherigen Jahresverlauf erfolgswirksame unrealisierte Verluste von 27,4 Mio. EUR. Diesen standen im Vorjahr unrealisierte Gewinne in Höhe von 11,4 Mio. EUR gegenüber. Ihre Marktwertveränderungen sind als Derivat gemäß IAS 39 erfolgswirksam zu bilanzieren. Wirtschaftlich gehen wir bei diesen beiden Positionen von einer neutralen Entwicklung aus, sodass die Volatilität, zu der es in einzelnen Quartalen kommen kann, nichts über den eigentlichen Geschäftsverlauf aussagt. Insgesamt beliefen sich die unrealisierten Verluste unserer erfolgswirksam zum Zeitwert bewerteten Bestände auf 18,8 Mio. EUR. Diesen standen in der Vorperiode noch unrealisierte Gewinne in Höhe von 61,0 Mio. EUR gegenüber.

Das saldierte Ergebnis aus dem Verkauf von Kapitalanlagen betrug 97,4 Mio. EUR (150,5 Mio. EUR) und ist hauptsächlich auf Umschichtungen innerhalb unserer festverzinslichen Wertpapiere im Zuge der laufenden Portfeuillepflege zurückzuführen.

Unser Kapitalanlageergebnis lag aufgrund des Rückgangs der ordentlichen und unrealisierten Erträge sowie angesichts geringerer Realisierungen – in der Vergleichsperiode hatten wir Opportunitäten im Bereich der Immobilien wahrgenommen – zwar unter dem des Vorjahres, es ist jedoch angesichts des weiterhin schwierigen Kapitalmarktumfelds immer noch erfreulich. Es betrug im Berichtszeitraum 785,6 Mio. EUR (961,2 Mio. EUR). Für unsere selbstverwalteten Kapitalanlagen ergibt sich eine annualisierte Durchschnittsrendite (inklusive der Effekte aus Derivaten) von 3,3 %. Ohne die unrealisierten Effekte aus den ModCo-Derivaten und unseren Inflation Swaps beträgt der Wert annualisiert 3,4 % und erreicht damit unser Ziel für das gesamte Jahr.

## Prinzipien für den Umgang mit Chancen und Risiken

Es ist unser Ziel, unsere Position als eine der führenden, weltweit tätigen und überdurchschnittlich erfolgreichen Rückversicherungsgruppen zu festigen und weiter auszubauen. Um dies zu erreichen, gehen wir vielfältige Risiken ein, die einerseits Gewinnmöglichkeiten eröffnen, aber andererseits auch nachteilige Auswirkungen für das Unternehmen haben können. Unser Ziel ist es, Chancen optimal zu nutzen und dabei die mit unserer Geschäftstätigkeit verbundenen Risiken angemessen zu kontrollieren und zu steuern. Durch unsere globale Ausrichtung und die Tätigkeit in allen Sparten der Rückversicherung erzielen wir einen weitgehenden Risikoausgleich. Insbesondere die Diversifikation zwischen unseren Geschäftsfeldern Schaden- und Personen-Rückversicherung ermöglicht uns einen effektiven Einsatz unseres Kapitals. Als Spezialist für Rückversicherung betreiben wir zudem in ausgewählten Marktnischen Erstversicherungsgeschäft als Ergänzung zu unseren klassischen Rückversicherungsaktivitäten. Für alle Segmente sind die versicherungstechnischen Ergebnisse sowie die Kapitalanlage der Prämienzahlungen von materieller Bedeutung. Elementar für die Übernahme von Risiken sind die Vorgaben und Entscheidungen des Vorstands zum Risikoappetit der Hannover Rück. Die aus der Unternehmensstrategie abgeleitete Risikostrategie ist die Basis unseres Umgangs mit Chancen und Risiken. Wir nutzen unsere Chancen nur unter Abwägung der damit verbundenen Risiken. Die Risikostrategie sowie die daraus abgeleiteten Richtlinien, zum Beispiel die Rahmenrichtlinie Risikomanagement oder das zentrale Limit und Schwellenwertsystem, überprüfen wir regelmäßig. Dadurch stellen wir die Aktualität unserer Annahmen und damit unseres Risikomanagements sicher. Die Operationalisierung der Unternehmensstrategie erfolgt dabei mehrstufig und die Umsetzung mündet letztlich in Richtlinien, wie zum Beispiel den Zeichnungsrichtlinien unserer Marktbereiche.

Chancen für die Hannover Rück sind unter anderem durch die bevorstehende Einführung risikobasierter Solvenzsysteme, wie etwa Solvency II in Europa, zu erwarten. Unabhängig vom Einführungszeitpunkt von Solvency II auf europäischer Ebene sind risikobasierte nationale Regelungen bereits in Kraft und weitere werden voraussichtlich folgen. Wir verfolgen bereits seit Langem einen risikobasierten, wertorientierten Managementansatz, wie er unter Solvency II auch aufsichtsrechtlich gefordert wird und haben mit der Vorbereitung auf die Anforderungen von Solvency II früh begonnen. Wir sehen Solvency II als Chance zur Konvergenz internationaler aufsichtsrechtlicher und unternehmensinterner Ansätze und sind gut gerüstet, die Märkte mit maßgeschneiderten Produkten versorgen zu können. Eine verstärkte Nachfrage nach Rückversicherungsdeckungen ist darüber hinaus durch inhaltliche Anpassungen der auch von uns genutzten Naturkatastrophensimulationsmodelle oder durch das starke Wachstum in verschiedenen Märkten zu erwarten. Die Mindestkapitalanforderungen unter Solvency II werden für die Hannover Rück selbst voraussichtlich keine Hürde darstellen, da unsere internen Kapitalisierungsziele (Sicherheitsniveau 99,97 %) weit über die aufsichtsrechtlichen Anforderungen hinausgehen (Sicherheitsniveau 99,5 %). Von unserer Einheit Business Opportunity Management werden Geschäftsideen und -chancen systematisch mit dem Ziel analysiert, neues Geschäft zu generieren und so nachhaltiges Wachstum der Hannover Rück auch in den kommenden Jahren zu erzielen. Dies wird ergänzt durch Initiativen wie unserem Zukunftsradar, einer systematischen Analyse relevanter Zukunftsfaktoren. Für alle Aktivitäten und Entscheidungen beachten wir neben den Gewinnzielen verstärkt auch Nachhaltigkeitsaspekte. Im Rahmen unserer Nachhaltigkeitsstrategie haben wir die aus unserer Sicht wichtigsten Themenfelder definiert.

## Funktionen innerhalb des Risikomanagementsystems

In unserem Risikomanagementsystem wirken die einzelnen Gremien und Funktionen zusammen. Deren Rollen und Aufgaben sind klar definiert.

### Zentrale Elemente des Risikomanagementsystems

Gremium bzw. Funktion	Wesentliche Aufgabe im Risikomanagement
Aufsichtsrat	<ul style="list-style-type: none"> <li>Beratung und Überwachung des Vorstands bei der Leitung des Unternehmens, u. a. auch im Hinblick auf das Risikomanagement, auf Basis der Geschäftsordnung des Aufsichtsrats</li> </ul>
Vorstand	<ul style="list-style-type: none"> <li>Gesamtverantwortung für das konzernweite Risikomanagement</li> <li>Verantwortung für die Funktionsfähigkeit des Risikomanagements</li> <li>Festlegung der Risikostrategie</li> </ul>
Risikoausschuss	<ul style="list-style-type: none"> <li>Operatives Risikomanagement, Überwachungs- und Koordinationsgremium</li> <li>Implementierung und Sicherstellung einer konzernweit einheitlichen Risikomanagementkultur</li> </ul>
Chief Risk Officer	<ul style="list-style-type: none"> <li>Verantwortung für die konzern- und geschäftsfeldübergreifende Risikoüberwachung (systematische Identifikation und Bewertung, Kontrolle/Überwachung und Berichterstattung von Risiken) aller aus Konzernsicht wesentlichen Risiken (versicherungstechnische Risiken der Personen- und Schaden-Rückversicherung, Marktrisiken, Kreditrisiken, operationale Risiken sowie sonstige Risiken)</li> </ul>
Group Risk Management	<ul style="list-style-type: none"> <li>Konzern- und geschäftsfeldübergreifende Risikoüberwachung aller aus Unternehmenssicht wesentlichen Risiken</li> <li>Methodenkompetenz für die Entwicklung von Prozessen und Verfahren zur Risikoanalyse, -bewertung und -steuerung sowie für die Risikolimitierung und -berichterstattung</li> </ul>
Geschäftsbereiche <sup>1</sup>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Risikosteuerung; originäre Risikoverantwortung für die Risikoidentifikation und -bewertung auf Bereichsebene auf Basis der Leitlinien des Group Risk Managements</li> <li>Einrichtung und Überwachung des internen Kontrollsystems (IKS) des Bereichs</li> </ul>
Interne Revision	<ul style="list-style-type: none"> <li>Prozessunabhängige und konzernweite Überwachung im Auftrag des Vorstands</li> </ul>

<sup>1</sup> Markt- und Servicebereiche innerhalb der Geschäftsfelder der Schaden-, Personen-Rückversicherung und Kapitalanlagen

## Quantitative und qualitative Methoden des Risikomanagements

Den qualitativen und quantitativen Elementen unseres Risikomanagements kommt insgesamt eine entscheidende Bedeutung zu. Im Interesse unserer Aktionäre und Kunden ist es unser Ziel, ein angemessenes Verhältnis von Risiken und Eigenmitteln sicherzustellen.

Unser quantitatives Risikomanagement bildet ein einheitliches Rahmenwerk zur Bewertung und Steuerung aller das Unternehmen betreffenden Risiken und unserer Kapitalposition. Das interne Kapitalmodell ist dabei das zentrale Instrument. Das interne Kapitalmodell der Hannover Rück ist ein stochastisches Unternehmensmodell. Anhand vorgegebener Wahrscheinlichkeitsverteilungen wird eine große Anzahl von Szenarien für versicherungstechnische Risiken, Gegenparteiausfälle, Kapitalmarktbedingungen und andere Geschäftsereignisse erzeugt und deren Auswirkung auf die finanzielle Situation des Unternehmens ermittelt. Zentrale Größe bei der Risiko- und Unternehmenssteuerung sind die ökonomischen Eigenmittel, die auf Basis marktkonsistenter Bewertungsprinzipien ermittelt werden und in vielen Aspekten der voraussichtlichen zukünftigen Unternehmensbewertung unter Solvency II entsprechen. Das interne Kapitalmodell erfasst alle quantifizierbaren Risiken und unterteilt diese in versicherungstechnische Risiken, Marktrisiken, Kreditrisiken und operationale Risiken. Die Risiken

werden in der Risikolandkarte der Hannover Rück geführt und weiter gegliedert, etwa in Zinsrisiken, Katastrophenrisiken und Reserverisiken. Zwischen den Risiken bestehen Abhängigkeiten, die die Hannover Rück zur angemessenen Ermittlung des Kapitalisierungsziels berücksichtigt. Das Modell ermöglicht, die einzelnen Risiken in konsistenter Weise zu messen und zu aggregieren sowie das Zusammenspiel der Risiken zu analysieren. Schließlich sind wir in der Lage zu überprüfen, ob die verfügbaren ökonomischen Eigenmittel die für den Geschäftsbetrieb benötigten Eigenmittel überdecken.

Qualitative Methoden und Verfahren sind elementar für unser internes Risikosteuerungs- und Kontrollsystem sowie für mögliche künftige Anforderungen an die Risiko- und Solvabilitätsbeurteilung (Own Risk and Solvency Assessment/ORSA). Die systematische Risikoidentifikation, -analyse, -bewertung, -steuerung und -überwachung sowie die Risikoberichterstattung sind wesentlich für die Wirksamkeit des Risikomanagements insgesamt. Nur durch eine frühzeitige Berücksichtigung von Risiken wird der Fortbestand der Hannover Rück sichergestellt. Das etablierte System unterliegt – wie auch die Unternehmens- und die Risikostrategie – einem permanenten Zyklus der Planung, Tätigkeit, Kontrolle und Verbesserung. Die Rahmenrichtlinie Risikomanagement beschreibt die bestehenden

Elemente des eingerichteten Risikomanagementsystems. Ihr Ziel ist es, homogene Standards für das Risikomanagement zu etablieren. Die Rahmenrichtlinie definiert unter anderem die wesentlichen Aufgaben, Rechte und Verantwortlichkeiten, organisatorische Rahmenbedingungen und den Risikokontrollprozess. Außerdem regelt sie die Grundsätze für die Beurteilung neuer Produkte unter Risikogesichtspunkten sowie die Risikoberichterstattung. Durch die interne Risikoberichterstattung wird eine systematische und zeitnahe unternehmensinterne Kommunikation über alle wesentlichen Risiken sichergestellt. Die Risikoberichterstattung umfasst unter anderem den Auslastungsgrad von definierten Limiten und Schwellenwerten, wesentliche Kennzahlen, Expertenschätzungen sowie eine zusammenfassende Darstellung der Risikolage. Ergänzend

zur Regelberichterstattung erfolgt, falls erforderlich, eine interne Sofortberichterstattung über wesentliche und plötzlich auftretende Risiken bei Limitüberschreitungen. Die Kriterien für diese Berichterstattung sind ebenfalls in der Rahmenrichtlinie Risikomanagement festgelegt. Im zentralen Limit- und Schwellenwertsystem für die wesentlichen Risiken sind die Spitzenkennzahlen für die Steuerung und Überwachung definiert. Durch die Festlegung geeigneter Limite und Schwellenwerte für die quantitativ messbaren wesentlichen Risiken wird die Risikosteuerung und -überwachung operationalisiert. Nicht oder schwer quantifizierbare wesentliche Risiken (z. B. Reputationsrisiken) werden vornehmlich durch angemessene Prozesse und Verfahren gesteuert und durch qualitative Messverfahren, wie etwa Expertenschätzungen, überwacht.

## Internes Kontrollsystem

Ein weiteres wichtiges Element des Gesamtsystems ist die Rahmenrichtlinie zum internen Kontrollsystem (IKS). Dieses Regelwerk hat zum Ziel, die Umsetzung unserer Unternehmensstrategie konsequent zu steuern und zu überwachen. Wir gestalten unsere Geschäftstätigkeit daher so, dass sie stets im Einklang mit allen gesetzlichen Vorschriften steht. Diesen Prinzipien folgend schafft die Rahmenrichtlinie ein einheitliches Verständnis von Kontrollen und eine einheitliche Vorgehensweise sowie Standards für die Umsetzung des IKS über alle Organisationseinheiten. Die Rahmenrichtlinie definiert Begrifflichkeiten, regelt die Verantwortlichkeiten und liefert einen Leitfaden für die Beschreibung von Kontrollen. Darüber hinaus ist sie die Basis zur Umsetzung der internen Ziele und zur Erfüllung externer Anforderungen, die an die Hannover Rück gestellt werden. Das IKS besteht aus systematisch gestalteten organisatorischen und technischen Maßnahmen und Kontrollen im Unternehmen. Es dient unter anderem dazu, die Einhaltung der Richtlinien sicherzustellen und Risiken zu reduzieren, um die sichere Umsetzung der Unternehmensstrategie zu gewährleisten. Hierzu zählen beispielsweise:

- Dokumentation der Kontrollen innerhalb der Prozesse, insbesondere im Rechnungswesen,
- Vieraugenprinzip,
- Funktionstrennung sowie
- technische Plausibilitätskontrollen und Zugriffsberechtigungen in den IT-Systemen.

Im Bereich des Rechnungswesens und der Finanzberichterstattung stellen Prozesse mit integrierten Kontrollen sicher, dass der Abschluss vollständig und richtig aufgestellt wird. Damit wird sichergestellt, dass wir das Risiko wesentlicher Fehler im Abschluss frühzeitig erkennen und verringern können. Da unsere Finanzberichterstattung in hohem Maß von IT-Systemen abhängt, ist auch die Kontrolle dieser Systeme notwendig, zum Beispiel durch Berechtigungskonzepte für den Systemzugriff.

## Risikolandschaft der Hannover Rück

Die Risikolandschaft der Hannover Rück umfasst:

- versicherungstechnische Risiken der Schaden- und Personen-Rückversicherung,
- Marktrisiken,
- Kreditrisiken,
- operationale Risiken sowie
- sonstige Risiken.

Die spezifischen Risikoausprägungen und die wesentlichen Überwachungs- und Steuerungsmechanismen sind in den folgenden Kapiteln dargestellt.

## Versicherungstechnische Risiken der Schaden-Rückversicherung

Das Risikomanagement der Schaden-Rückversicherung verfolgt folgende strategische Ziele:

- Wir schöpfen unsere Risikokapazitäten gemäß den Vorgaben des Risikomanagementsystems aus und nutzen in begrenztem Umfang Retrozessionen zur Reduzierung der Volatilität und zum Schutz des Kapitals.
- Über unsere Zeichnungsrichtlinien steuern wir systematisch die Risikoübernahme. Wir vertrauen in die unternehmerischen Fähigkeiten unserer Underwriter und räumen ihnen höchstmögliche Kompetenzen ein.
- An die Verarbeitung der produktbezogenen Daten stellen wir höchste Anforderungen. Exzellente Datenqualität, -sicherheit und -integrität sind wesentliche Merkmale unserer Dienstleistungsprozesse.
- Da die Stellung nicht ausreichender Reserven unser größtes Risiko darstellt, achten wir auf ein konservatives Reservierungsniveau.

Wir unterscheiden grundsätzlich zwischen Risiken, die aus dem Geschäftsbetrieb der Vorjahre resultieren (Reserverisiko) und solchen, die sich aus dem Geschäftsbetrieb des aktuellen Jahres bzw. zukünftiger Jahre ergeben (Preis-/Prämienrisiko). Bei Letzterem spielt das Katastrophenrisiko eine besondere Rolle.

Wie bereits erwähnt, ist das Reserverisiko, d. h. die Gefahr der Unterreservierung von Schäden und die sich daraus ergebende Belastung des versicherungstechnischen Ergebnisses, ein wichtiges versicherungstechnisches Risiko. Um diesem Risiko entgegenzuwirken, ermitteln wir unsere Schadenreserven auf Basis eigener versicherungsmathematischer Einschätzungen und bilden ggf. Zusatzreserven zu den von unseren Zedenten aufgegebenen Reserven sowie die Spätschadenreserve für Schäden, die bereits eingetreten, uns aber noch nicht bekannt geworden sind. Wesentlichen Einfluss auf diese Reserve haben die Haftpflichtschäden. Die Spätschadenreserve wird differenziert nach Risikoklassen und Regionen errechnet.

Zur Einschätzung der für uns wesentlichen Katastrophenrisiken aus Naturgefahren (insbesondere Erdbeben, Stürme und Fluten) werden lizenzierte wissenschaftliche Simulationsmodelle eingesetzt, die wir durch die Expertise unserer Fachbereiche ergänzen. Ferner ermitteln wir das Risiko für unser Portefeuille durch verschiedene Szenarien in Form von Wahrscheinlichkeitsverteilungen. Die Überwachung der Risiken, die aus Naturgefahren resultieren, wird durch realistische Extremerschadensszenarien vervollständigt. Im Rahmen dieses Prozesses bestimmt der Vorstand einmal im Jahr die Risikobereitschaft für Naturgefahren, indem der Teil des ökonomischen Kapitals festgelegt wird, der zur Abdeckung der Risiken aus Naturgefahren bereitsteht. Dies ist eine wesentliche Grundlage für unser Zeichnungsverhalten in diesem Segment. Wir berücksichtigen im Rahmen unseres ganzheitlichen und geschäftsfeldübergreifenden Risikomanagements eine Vielzahl von Szenarien und Extremszenarien, ermitteln deren Auswirkung auf die Bestands- und Erfolgsgrößen, beurteilen sie im Vergleich zu den geplanten Werten und zeigen Handlungsalternativen auf. Zur Risikolimitierung werden zusätzlich Maximalbeträge für verschiedene Extremschadensszenarien und Wiederkehrperioden festgelegt, wobei Profitabilitätskriterien berücksichtigt werden. Deren Einhaltung wird permanent durch das Group Risk Management sichergestellt. Der Risikoausschuss, der Vorstand und das für die Steuerung verantwortliche Gremium der Schaden-Rückversicherung werden regelmäßig über den Auslastungsgrad der Limite informiert.

Das Preis-/Prämienrisiko besteht in der Gefahr einer zufälligen Schadenrealisation, die von dem Schadenerwartungswert abweicht, der der Prämienkalkulation zugrunde gelegt wurde. Regelmäßige und unabhängige Überprüfungen der bei der Vertragsquotierung genutzten Modelle sowie zentrale und dezentrale Zeichnungsrichtlinien sind wichtige Steuerungselemente. Ferner werden regelmäßig Berichte über den Verlauf der jeweiligen Vertragserneuerungen durch die Marktbereiche der Hannover Rück erstellt. Dabei wird unter anderem über wesentliche Konditionsveränderungen, Risiken (z. B. unauskömmliche Prämien) und auch über sich ergebende Marktchancen sowie die zur Zielerfüllung verfolgte Strategie berichtet. Die kombinierte Schaden-/Kostenquote ist eine wichtige Kennzahl bei der Betrachtung der Rentabilität des Rückversicherungsgeschäfts.

### Entwicklung der kombinierten Schaden-/Kosten- und Großschadenquote

in %	Q1-3 2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005 <sup>1</sup>	2004 <sup>1</sup>	2003 <sup>1,2</sup>
Schaden-/Kostenquote der Schaden-Rückversicherung	95,0	95,8	104,3	98,2	96,6	95,4	99,7	100,8	112,8	97,2	96,0
davon Großschäden <sup>3</sup>	8,8	7,0	16,5	12,3	4,6	10,7	6,3	2,3	26,3	8,3	1,5

<sup>1</sup> Inklusive Finanz-Rückversicherung und Specialty Insurance

<sup>2</sup> Auf US GAAP-Basis

<sup>3</sup> Netto-Anteil des Hannover Rück-Konzerns für Naturkatastrophen sowie sonstige Großschäden über 10 Mio. EUR brutto in Prozent der verdienten Nettoprämie (bis 31. Dezember 2011: über 5 Mio. EUR brutto)

## Versicherungstechnische Risiken der Personen-Rückversicherung

Das Risikomanagement der Personen-Rückversicherung verfolgt folgende strategische Ziele:

- Um zukünftige Ansprüche aus unseren langfristigen Kundenbeziehungen sicher zu erfüllen, streben wir eine ausgewogene Mischung von Risiken an. Unser Risikomanagement konzentriert sich auf die wesentlichen Risiken, wobei wir alle Risiken entsprechend ihrer Bedeutung berücksichtigen.
- Wir vertrauen auf die unternehmerischen Fähigkeiten unserer Underwriter und räumen ihnen höchstmögliche Kompetenzen ein. In unserer dezentralen Organisation steuern wir Risiken dort, wo sie entstehen, mit einem einheitlichen Ansatz, sodass wir eine Gesamtsicht auf die Risiken der Personen-Rückversicherung erhalten. Unsere Zeichnungsrichtlinien bieten den Underwritern dafür einen geeigneten Rahmen.

Alle Risiken, die direkt mit dem Leben einer zu versichernden Person verbunden sind, werden als biometrische Risiken bezeichnet (insbesondere die Fehlkalkulation der Sterblichkeit, der Lebenserwartung, der Invalidität und der Berufsunfähigkeit); sie sind für uns wesentliche Risiken im Bereich der Personen-Rückversicherung. Da wir auch Abschlusskosten unserer Zedenten vorfinanzieren, sind für uns zudem auch Kredit-, Storno- und Katastrophenrisiken wesentlich.

Wie auch im Bereich der Schaden-Rückversicherung bemisst sich die Rückstellung nach den Meldungen unserer Zedenten und wird zusätzlich auf der Basis von abgesicherten biometrischen Rechnungsgrundlagen festgelegt. Durch Qualitätssicherungsmaßnahmen gewährleisten wir, dass die von den Zedenten nach lokaler Rechnungslegung kalkulierten Rückstellungen allen Anforderungen hinsichtlich Berechnungsmethoden und

### Marktrisiken

Wir verfolgen eine Kapitalanlagepolitik, bei der die Stabilität der Rendite im Vordergrund steht. Dazu richten wir das Portefeuille an den Grundsätzen einer breiten Diversifikation und eines ausgewogenen Risiko-/Ertragsverhältnisses aus. Zu den Marktpreisrisiken zählen vor allem die Aktienkurs-, Zinsänderungs- und Währungskursrisiken.

Ein wichtiges Instrument zur Überwachung und Steuerung der Marktpreisrisiken ist die kurzfristige Verlustwahrscheinlichkeit gemessen als Value at Risk (VaR). Seine Berechnung erfolgt auf Basis historischer Daten, z. B. der Volatilität der selbstverwalteten Wertpapierpositionen und der Korrelation dieser Risiken. Im Rahmen dieser Berechnungen wird der Rückgang des Marktwerts unseres Portefeuilles mit einer bestimmten Wahrscheinlichkeit und innerhalb eines bestimmten Zeitraums simuliert. Der nach diesen Grundsätzen ermittelte VaR gibt den Marktwertverlust unseres selbstverwalteten

Annahmen (z. B. Verwendung von Sterbe- und Invaliditätstafeln, Annahmen zur Stornowahrscheinlichkeit) genügen. Neugeschäft zeichnen wir in sämtlichen Regionen nach den weltweit gültigen Zeichnungsrichtlinien, die detaillierte Regeln über Art, Qualität, Höhe und Herkunft der Risiken formulieren. Sie werden jährlich überarbeitet und vom Vorstand verabschiedet. Die Besonderheiten einzelner Märkte werden in speziellen Zeichnungsrichtlinien abgebildet. Indem wir die Einhaltung dieser Zeichnungsrichtlinien überwachen, reduzieren wir das Risiko der Zahlungsunfähigkeit oder der Verschlechterung der Bonität von Zedenten. Bei Neugeschäftsaktivitäten und bei der Übernahme von Beständen werden regelmäßige Überprüfungen und ganzheitliche Betrachtungen (z. B. von Stornorisiken) vorgenommen.

Dank der Ausgestaltung unserer Rückversicherungsverträge ist das in der Lebenserstversicherung bedeutsame Zinsrisiko aufgrund gewährter Garantien für uns weitgehend nur von geringer Bedeutung. Durch die von den lokalen Aufsichtsbehörden geforderten aktuariellen Berichte und Dokumentationen erfolgt zusätzlich eine regelmäßige Überprüfung auf der Ebene der Tochtergesellschaften. Der Market Consistent Embedded Value (MCEV) ist eine Kenngröße zur Bewertung von Lebenserst- und Lebensrückversicherungsgeschäft, die als Barwert der zukünftigen Aktionärerträge des weltweiten Personen-Rückversicherungsgeschäfts zuzüglich des zugeordneten Kapitals berechnet wird. Alle Risiken, die in diesem Geschäft enthalten sind, werden in der Berechnung so weit wie möglich berücksichtigt. Die Ermittlung des MCEV erfolgt auf Basis der im Oktober 2009 veröffentlichten Prinzipien des CFO-Forums. Der MCEV für das Geschäftsjahr 2012 wurde zeitgleich mit dem Bericht für das erste Quartal 2013 auf unserer Internetseite veröffentlicht.

Wertpapierportefeuilles an, der innerhalb von zehn Handelstagen mit einer Wahrscheinlichkeit von 95 % nicht überschritten wird. Zur Berechnung der VaR-Kennzahlen wird ein Multifaktor-Modell verwendet. Es basiert auf Zeitreihen ausgewählter repräsentativer Marktparameter (Aktienkurse, Renditekurven, Spreadkurven, Währungskurse, Rohstoffkurse und makroökonomische Variablen). Alle Anlagepositionen werden auf Einzelpositionsebene innerhalb des Multifaktor-Modells abgebildet; verbleibende Residualrisiken (z. B. Marktpreisrisiken, die nicht direkt durch das Multifaktor-Modell erklärt werden) lassen sich durch Rückwärtsrechnung ermitteln und werden in die Gesamtrechnung einbezogen. Um neben den Normal Szenarien bei der Ermittlung des VaR auch Extrem Szenarien abbilden zu können, führen wir Stresstests durch. Hierbei werden die Verlustpotenziale auf Marktwerte und Eigenkapital (vor Steuern) auf Basis bereits eingetretener oder fiktiver Extremereignisse simuliert.

## Szenarien der Zeitwertentwicklung wesentlicher Kapitalanlageklassen

in Mio. EUR	Szenario	Bestandsänderung auf Marktwertbasis	Eigenkapitalveränderung vor Steuern
Aktien	Aktienkurse -10 %	-3,1	-3,1
	Aktienkurse -20 %	-6,1	-6,1
	Aktienkurse +10 %	+3,1	+3,1
	Aktienkurse +20 %	+6,1	+6,1
Festverzinsliche Wertpapiere	Renditeanstieg +50 Basispunkte	-636,8	-503,0
	Renditeanstieg +100 Basispunkte	-1.244,8	-982,9
	Renditerückgang -50 Basispunkte	+659,2	+519,6
	Renditerückgang -100 Basispunkte	+1.346,0	+1.061,2

Weitere wesentliche Risikosteuerungsmaßnahmen sind neben den diversen Stresstests, die das Verlustpotenzial unter extremen Marktbedingungen abschätzen, Sensitivitäts- und Durationsanalysen und unser Asset-Liability-Management (ALM). Aktienkursrisiken resultieren aus der Möglichkeit ungünstiger Wertveränderungen von Aktien, Aktienderivaten bzw. Aktienindexderivaten in unserem Bestand. Wir haben nur in sehr geringem Maße im Rahmen strategischer Beteiligungen entsprechende Neuinvestitionen getätigt. Die Szenarien der Aktienkursänderungen haben somit nur einen äußerst kleinen Einfluss auf unser Portefeuille. Durch konsequente Diversifikation streuen wir die Risiken.

Der Bestand der festverzinslichen Wertpapiere ist dem Zinsänderungsrisiko ausgesetzt. Sinkende Markttrenditen führen zu Marktwertsteigerungen bzw. steigende Markttrenditen zu Marktwertsenkungen des festverzinslichen Wertpapierportefeuilles.

Zusätzlich besteht das Credit-Spread-Risiko. Als Credit Spread wird die Zinsdifferenz zwischen einer risikobehafteten und einer risikolosen Anleihe bei gleichbleibender Bonität bezeichnet. Änderungen dieser am Markt beobachtbaren Risikoaufschläge führen analog der Änderungen der reinen Markttrenditen zu Marktwertänderungen der entsprechenden Wertpapiere.

Währungsrisiken bestehen insbesondere dann, wenn ein Währungsungleichgewicht zwischen den versicherungstechnischen Verbindlichkeiten und den Aktiva besteht. Durch eine weitgehende bilanzielle Kongruenz der Währungsverteilung zwischen Aktiv- und Passivseite reduzieren wir dieses Risiko. Daher ist die Quantifizierung des Währungsrisikos nicht im kurzfristigen VaR enthalten. Wir stellen regelmäßig die Verbindlichkeiten pro Währung den bedeckenden Aktiva gegenüber und

optimieren die Währungsbedeckung unter Berücksichtigung verschiedener Nebenbedingungen, wie z. B. verschiedene Rechnungslegungsanforderungen, durch Umschichtung der Kapitalanlagen. Verbleibende Währungsüberhänge werden systematisch quantifiziert und überwacht.

Immobilienrisiken ergeben sich daraus, dass es zu negativen Wertveränderungen von direkt oder über Fondsanteile gehaltenen Immobilien kommen kann. Diese können durch eine Verschlechterung spezieller Eigenschaften der Immobilie oder einen allgemeinen Marktwertverfall (z. B. die US-Immobilienkrise) hervorgerufen werden. Die Bedeutung von Immobilienrisiken hat für uns aufgrund unseres kontinuierlichen Engagements in diesem Bereich wieder zugenommen. Wir streuen diese Risiken durch breit diversifizierte Investitionen in hochqualitative Märkte Deutschlands, Europas und der USA. Derivative Finanzinstrumente setzen wir nur in geringem Umfang ein. Hauptzweck solcher Finanzinstrumente ist die Absicherung gegen mögliche negative Kapitalmarktsituationen. Im Berichtszeitraum haben wir zur Absicherung eines Teils der Inflationsrisiken unserer versicherungstechnischen Schadenreserven Inflation Swaps genutzt. Ein geringer Anteil unserer Zahlungsströme blieb darüber hinaus wie im Vorjahr über Devisentermingeschäfte gesichert. Ferner wurden Währungsrisiken aufgrund nicht effizient herstellbarer Währungskongruenz über FX-Forwards abgesichert.

Um Kreditrisiken aus der Anwendung dieser Geschäfte zu vermeiden, werden die Verträge mit verlässlichen Kontrahenten abgeschlossen und größtenteils täglich besichert. Die verbleibenden Exponierungen werden gemäß den restriktiven Vorgaben aus den Anlagerichtlinien kontrolliert.



## Kreditrisiken

Das Kreditrisiko besteht primär in der Gefahr des vollständigen oder partiellen Ausfalls der Gegenpartei und dem damit verbundenen Zahlungsausfall.

Da das von uns übernommene Geschäft nicht immer vollständig im Selbstbehalt verbleibt, sondern nach Bedarf retrozediert wird, ist das Kreditrisiko auch in der Rückversicherung für uns von Bedeutung. Um es möglichst gering zu halten, werden unsere Retrozessionäre unter Bonitäts Gesichtspunkten sorgfältig ausgewählt und überwacht. Dies gilt auch für unsere Maklerbeziehungen, die z. B. durch die Möglichkeit eines Verlusts der durch den Zedenten an den Makler gezahlten Prämie mit einem Risiko behaftet sind. Wir reduzieren diese Risiken beispielsweise, indem wir Maklerbeziehungen auf Kriterien wie Abschluss einer Berufshaftpflichtversicherung, Zahlungsverhalten und ordnungsgemäße Vertragsabwicklung überprüfen. Die Bonität der Retrozessionäre wird dabei fortlaufend überwacht. Ein Security-Komitee beschließt auf der Basis dieser laufenden Überwachung gegebenenfalls Maßnahmen zur Besicherung von Forderungen, wenn diese ausfallgefährdet erscheinen. Eine webbasierte Risikomanagement-Applikation unterstützt diesen Prozess, indem sie Abgabengrenzen für die einzelnen an den Schutzdeckungsprogrammen beteiligten Retrozessionären vorgibt und die noch freien Kapazitäten für kurz-, mittel- und langfristiges Geschäft ermittelt. Je nach Art und erwarteter Dauer der Abwicklung des rückversicherten Geschäfts fließen bei der Auswahl der Rückversicherer neben Mindestratings der Ratingagenturen Standard & Poor's und A. M. Best auch interne und externe Experteneinschätzungen ein (z. B. Marktinformationen von Maklern). Insgesamt schützen Retrozessionen unser Kapital, sie stabilisieren und optimieren unsere Ergebnisse und erlauben uns, Marktchancen breiter wahrzunehmen, z. B. nach einem Großschadenereignis. Durch regelmäßige Besuche bei unseren Retrozessionären verfügen wir nicht nur über einen zuverlässigen Marktüberblick, sondern auch über die Fähigkeit, auf Kapazitätsveränderungen schnell zu reagieren. Neben der klassischen Retrozession in der Schaden-Rückversicherung

transferieren wir auch Risiken in den Kapitalmarkt. Kreditrisiken sind aber auch im Hinblick auf unsere Kapitalanlagen sowie innerhalb der Personen-Rückversicherung von Bedeutung, weil wir Abschlusskosten unserer Zedenten vorfinanzieren. Unsere Zedenten, Retrozessionäre und Maklerbeziehungen, aber auch unsere Kapitalanlagen werden deshalb unter Bonitäts Gesichtspunkten sorgfältig bewertet, eingegrenzt und im Rahmen eines Limit- und Schwellenwertsystems laufend überwacht und gesteuert.

Bezogen auf die wesentlichen Gesellschaften des Hannover Rück-Konzerns waren zum Bilanzstichtag 283,6 Mio. EUR (9,0 %) unserer Abrechnungsforderungen aus dem Rückversicherungsgeschäft in Höhe von 3.159,5 Mio. EUR älter als 90 Tage. Die durchschnittliche Ausfallquote der letzten drei Jahre betrug 0,08 %.

Bei den Kapitalanlagen ergeben sich Kreditrisiken aus der Gefahr eines Ausfalls (Zins und/oder Tilgung) oder der Änderung der Bonität (Ratingreduzierung) der Emittenten von Wertpapieren. Einer ausgesprochen breiten Diversifikation kommt ebenso eine zentrale Bedeutung zu wie einer Bonitätsbeurteilung anhand der in den Kapitalanlagerichtlinien festgelegten Qualitätskriterien. Die Kreditrisiken messen wir zunächst anhand der marktüblichen Kreditrisikokomponenten, insbesondere der Ausfallwahrscheinlichkeit und der möglichen Verlusthöhe, wobei wir etwaige Sicherheiten sowie den Rang der einzelnen Titel entsprechend ihrer jeweiligen Wirkung berücksichtigen. Im Anschluss bewerten wir die Kreditrisiken zuerst auf Ebene der einzelnen Wertpapiere (Emissionen) und in weiteren Schritten zusammengefasst auf Emittentenebene. Zur Begrenzung des Adressenausfallrisikos definieren wir unterschiedliche Limite auf Emittenten- bzw. Emissionsebene sowie in Form von dezidierten Ratingquoten. Ein umfangreiches Risiko-Reporting sorgt für eine zeitnahe Berichterstattung an die mit der Risikosteuerung betrauten Funktionen.

### Zusammensetzung der festverzinslichen Wertpapiere nach Ratingklassen<sup>1</sup>

Ratingklassen	Staatsanleihen		Anleihen halbstaatlicher Institutionen <sup>2</sup>		Unternehmensanleihen		Hypothekarisch / dinglich gesicherte Schuldverschreibungen	
	in %	in Mio. EUR	in %	in Mio. EUR	in %	in Mio. EUR	in %	in Mio. EUR
AAA	24,4	1.493,0	54,9	3.715,3	1,6	164,9	63,4	3.163,4
AA	60,4	3.687,8	41,8	2.823,8	14,5	1.530,7	14,9	742,9
A	9,2	561,1	2,5	165,7	48,6	5.112,3	9,5	471,9
BBB	4,9	298,0	0,6	38,5	28,9	3.044,9	7,8	388,9
< BBB	1,1	67,6	0,2	11,8	6,4	671,5	4,4	218,3
<b>Gesamt</b>	<b>100,0</b>	<b>6.107,5</b>	<b>100,0</b>	<b>6.755,1</b>	<b>100,0</b>	<b>10.524,3</b>	<b>100,0</b>	<b>4.985,5</b>

<sup>1</sup> Über Investmentfonds gehaltene Wertpapiere sind anteilig mit ihren jeweiligen Einzelratings berücksichtigt.

<sup>2</sup> Inklusive staatlich garantierter Unternehmensanleihen

Die installierten Messungs- und Überwachungsmechanismen stellen eine vorsichtige, breit diversifizierte Anlagestrategie sicher. Dies manifestiert sich z. B. darin, dass sich die Exponierungen in Staatsanleihen oder staatlich garantierte Titel der sogenannten GIIPS-Staaten (Griechenland, Irland, Italien, Portugal, Spanien) auf Marktwertbasis innerhalb unserer selbstverwalteten Kapitalanlagen nur auf 112,3 Mio. EUR summieren. Dies entspricht einem Anteil von 0,3 %. Auf die einzelnen Staaten

entfallen dabei die folgenden Anteile: Italien 64,9 Mio. EUR, Spanien 27,4 Mio. EUR und Portugal 19,9 Mio. EUR. Auf diese Bestände mussten keine außerplanmäßigen Abschreibungen vorgenommen werden. Irische Staatsanleihen haben wir nicht in unserem Portefeuille; weiterhin haben wir keine Anleihen griechischer oder zyprischer Emittenten in unserem Bestand. Die jeweilige Verteilung auf die einzelnen Staaten und weitere Exponierungen sind in der folgenden Tabelle dargestellt.

### Marktwerte

in Mio. EUR	Staatsanleihen <sup>1</sup>	Anleihen halbstaatlicher Institutionen	Unternehmensanleihen		Hypothekarisch/dinglich gesicherte Schuldverschreibungen	Gesamt
			Finanzanleihen	Industrieanleihen		
Griechenland	–	–	–	–	–	–
Irland	–	–	5,6	20,9	83,1	109,6
Italien	64,9	–	73,0	114,8	153,7	406,4
Portugal	19,9	–	–	0,7	8,2	28,9
Spanien	22,2	5,2	46,6	91,2	158,5	323,7
<b>Gesamt</b>	<b>107,1</b>	<b>5,2</b>	<b>125,3</b>	<b>227,6</b>	<b>403,4</b>	<b>868,5</b>

<sup>1</sup> Inklusive staatlich garantierter Unternehmensanleihen (risikoorientierte Betrachtungsweise)

Auf Marktwertbasis wurden 3.397,5 Mio. EUR der von uns gehaltenen Unternehmensanleihen von Firmen der Finanzindustrie begeben. Hiervon entfallen 2.895,6 Mio. EUR auf Banken. Der überwiegende Teil dieser Bankanleihen (70,9 %) ist

mit einem Rating von „A“ oder besser bewertet. Es befinden sich weder gezeichnete noch begebene Credit Default Swaps in unserem selbstverwalteten Kapitalanlageportefeuille.

### Operationale Risiken

Operationale Risiken bestehen in der Gefahr von Verlusten aufgrund unzulänglicher oder fehlerhafter interner Prozesse, mitarbeiterbedingter, systembedingter oder auch externer Vorfälle. Operationale Risiken werden primär durch eine angemessene Prozesssteuerung überwacht. Die Bewertung dieser Gefahrenpotenziale erfolgt unter anderem auf Basis von Expertenschätzungen und durch Szenario-Analysen. Diese Einschätzungen ermöglichen uns eine Priorisierung der operationalen Risiken. Im Rahmen der Überwachung dieser Risiken legen wir einen besonderen Schwerpunkt auf die folgenden Einzelrisiken.

Geschäftsprozessrisiken bestehen in der Gefahr von unzulänglichen oder fehlerhaften internen Prozessen, zum Beispiel durch mangelnde Datenqualität. Datenqualität ist ein kritischer Erfolgsfaktor, insbesondere im Risikomanagement, weil alle Unternehmensprozesse auf den zur Verfügung gestellten Informationen basieren. Oberstes Ziel unseres Datenqualitätsmanagements ist die nachhaltige Verbesserung und die Sicherstellung der Datenqualität zum Beispiel durch regelmäßige Datenqualitätsprüfungen. Im Rahmen unseres Prozessmanagements werden ergänzend die übergreifenden und hausweiten Prozesse stetig optimiert und standardisiert.

Compliance-Risiken bestehen aus der Gefahr von Verstößen gegen Normen und Anforderungen, bei deren Nichtbeachtung Klagen oder behördliche Verfahren mit einer nicht unerheblichen Beeinträchtigung der Geschäftstätigkeit drohen (z. B. Steuer-, Kartell-, Embargo-, Datenschutz- oder Aufsichtsrecht). Unsere Mitarbeiter und Partner haben die Möglichkeit, bei Verdacht auf Gesetzesverstöße, diese anonym über unser elektronisches Hinweisgebersystem, das über unsere Internetseiten erreichbar ist, zu melden. Die Compliance-Stelle erhält über solche Meldungen Kenntnis und kann so den Verdachtsmomenten nachgehen. Die Verantwortlichkeiten innerhalb der Compliance-Organisation sind geregelt und in einem Handbuch dokumentiert. Der Prozess wird durch regelmäßige Compliance-Berichte dokumentiert und durch Schulungsprogramme ergänzt.

In ausgewählten Marktnischen betreiben wir Erstversicherungsgeschäft als Ergänzung zu unseren Rückversicherungsaktivitäten. Wie in der Rückversicherung arbeiten wir hierbei grundsätzlich mit Partnern aus dem Erstversicherungsbereich, zum Beispiel mit Erstversicherungsmaklern sowie Zeichnungsagenturen, zusammen. Hieraus entstehen Vertriebskanalrisiken, die jedoch durch eine sorgfältige Auswahl der Agenturen, verbindliche Zeichnungsrichtlinien und regelmäßige Prüfungen reduziert werden.

Betrugsrisiken ergeben sich aus der Gefahr vorsätzlicher Verletzungen von Gesetzen oder Regeln durch Mitarbeiter (interner Betrug) und/oder durch Externe (externer Betrug). Risikoreduzierend wirken dabei das prozessintegrierte interne Kontrollsystem sowie die linienunabhängigen Prüfungen der internen Revision.

Die Funktions- und Wettbewerbsfähigkeit der Hannover Rück ist maßgeblich der Kompetenz und dem Engagement unserer Mitarbeiter zu verdanken. Zur Reduzierung der Personalrisiken achten wir in besonderer Weise auf Qualifikation, Erfahrung und Leistungsbereitschaft unserer Mitarbeiter und fördern diese durch ausgezeichnete Personalentwicklungs- und Führungsarbeit. Durch regelmäßige Mitarbeiterbefragungen, Überwachung von Fluktuationsquoten und die Durchführung von Austrittsinterviews werden diese Risiken frühzeitig erkannt und Handlungsspielräume geschaffen.

Informationstechnologierisiken bzw. Informationssicherheitsrisiken bestehen unter anderem in der Gefahr einer unzulänglichen Integrität, Vertraulichkeit oder Verfügbarkeit von Systemen und Informationen. Eine ernste Gefahr für die Hannover Rück sind beispielsweise Schäden, die durch unbefugte Eingriffe in

### Sonstige Risiken

Im Bereich der sonstigen Risiken sind für uns hauptsächlich die zukünftigen Risiken (Emerging Risks), die strategischen Risiken sowie die Reputations- und Liquiditätsrisiken wesentlich.

Emerging Risks sind dadurch gekennzeichnet, dass sich ihr Risikogehalt, insbesondere im Hinblick auf unseren versicherungstechnischen Vertragsbestand, nicht verlässlich beurteilen lässt. Solche Risiken entwickeln sich allmählich von schwachen Signalen zu eindeutigen Tendenzen. Daher sind Risikofrüherkennung und anschließende Beurteilung von entscheidender Bedeutung. Zur Früherkennung haben wir einen effizienten bereichs- und spartenübergreifenden Prozess entwickelt und die Anbindung an das Risikomanagement sichergestellt.

Die operative Durchführung erfolgt durch eine gesondert dafür eingerichtete und mit Spezialisten besetzte Arbeitsgruppe. Die Analysen dieser Arbeitsgruppe werden genutzt, um gegebenenfalls notwendige Maßnahmen ableiten zu können (z. B. vertragliche Ausschlüsse oder die Entwicklung neuer Rückversicherungsprodukte). Im Rahmen dieser Arbeitsgruppe werden beispielsweise die Risiken analysiert, die aus dem Entstehen von Großstädten und Ballungsräumen, den sogenannten Megacities, erwachsen. Das Wachstum dieser Städte ist mit verschiedenen Problemen verbunden, wie einem steigenden Bedarf an Nahrungsmitteln, Trinkwasser, Energie und Wohnraum. Diese Problemfelder können auch Auswirkungen auf unseren Vertragsbestand haben, und zwar nicht nur in Form von Risiken, sondern auch von Chancen, z. B. einer erhöhten Nachfrage nach Rückversicherungsprodukten. Weitere Emerging Risks sind zum Beispiel Klimawandel, Nanotechnologie, politische

IT-Systeme oder auch durch Computerviren verursacht werden. Angesichts des breiten Spektrums dieser Risiken existieren vielfältige Steuerungs- und Überwachungsmaßnahmen und organisatorische Vorgaben. Unter anderem werden unsere Mitarbeiter für solche Sicherheitsrisiken durch praxisorientierte Hilfestellungen und Schulungsangebote, zum Beispiel für den Umgang mit personenbezogenen Daten, sensibilisiert.

Vorrangiges Ziel bei der Reduzierung der Betriebsunterbrechungsrisiken ist die schnellstmögliche Rückkehr in den Normalbetrieb nach einem Krisenfall, z. B. durch Umsetzung vorhandener Notfallplanungen. Auf Basis international anerkannter Standards haben wir die grundlegenden Rahmenbedingungen definiert und unter anderem einen Krisenstab, als temporäres Gremium für den Krisenfall, eingerichtet. Das System wird durch regelmäßige Übungen und Tests ergänzt. Aus einer partiellen oder vollständigen Ausgliederung von Funktionen und/oder Dienstleistungen ergeben sich Funktionsausgliederungsrisiken. Aufsichtsrechtliche und verbindliche interne Regelungen minimieren diese Risiken. Alle mit einer Ausgliederung verbundenen Risiken müssen identifiziert, bewertet (z. B. durch eine Leistungsbewertung) und angemessen gesteuert und kontrolliert werden.

Unruhen, Gesetzesänderungen und Veränderungen in regulatorischen Anforderungen oder auch Pandemien.

Strategische Risiken ergeben sich aus einem möglichen Missverhältnis zwischen der Unternehmensstrategie und den sich ständig wandelnden Rahmenbedingungen des Umfelds. Ursachen für ein solches Ungleichgewicht können z. B. falsche strategische Grundsatzentscheidungen, eine inkonsequente Umsetzung der festgelegten Strategien und Geschäftspläne oder eine falsche Ressourcenallokation sein. Wir überprüfen deshalb regelmäßig unsere Unternehmensstrategie in einem mehrstufigen Verfahren und passen unsere Prozesse und die abgeleiteten Richtlinien bei Bedarf an. Zur operativen Umsetzung der strategischen Grundsätze und Ziele haben wir Erfolgskriterien und Kennzahlen festgelegt, die für die Erfüllung der jeweiligen Ziele maßgebend sind. Mit dem „Strategy Cockpit“ steht dem Vorstand und den verantwortlichen Führungskräften ein Strategie-Tool zur Verfügung, das sie bei der Planung, Formulierung und Steuerung von strategischen Zielen und Maßnahmen unterstützt und die Gesamtsicht auf das Unternehmen und die strategischen Risiken sicherstellt.

Reputationsrisiken betreffen die Gefahr, dass das Vertrauen unserer Kunden, Aktionäre, Mitarbeiter oder auch der Öffentlichkeit in unser Unternehmen beschädigt wird. Dieses Risiko kann die Geschäftsgrundlage erheblich gefährden. Eine gute Unternehmensreputation ist daher eine Grundvoraussetzung für unser Kerngeschäft als Rückversicherer. Ein Reputationsverlust kann zum Beispiel durch eine Datenpanne oder einen Betrugsfall verursacht werden. Zur Risikominimierung setzen

wir auf eine Vielzahl unterschiedlicher Verfahren, wie zum Beispiel unsere verbindlich festgelegten Kommunikationswege, eine professionelle Öffentlichkeitsarbeit, erprobte Prozesse für definierte Krisenszenarien sowie unsere etablierten Geschäftsgrundsätze. Unsere Regelungen für den Umgang mit sozialen Netzwerken (Social Media) sowie unsere in der Nachhaltigkeitsstrategie definierten Grundsätze zum verantwortungsvollen und nachhaltigen Wirtschaften ergänzen unser Instrumentarium.

Unter dem Liquiditätsrisiko verstehen wir die Gefahr, nicht in der Lage zu sein, unseren finanziellen Verpflichtungen bei Fälligkeit nachkommen zu können. Das Liquiditätsrisiko besteht aus dem Refinanzierungsrisiko – dass benötigte Zahlungsmittel nicht oder nur zu erhöhten Kosten zu beschaffen sind und dem Marktliquiditätsrisiko – dass Finanzmarktgeschäfte aufgrund mangelnder Marktliquidität nur zu einem schlechteren Preis als erwartet abgeschlossen werden können. Wesentliche Elemente

## Einschätzung der Risikolage

Die vorstehenden Ausführungen beschreiben unser vielschichtiges Risikouniversum, in dem sich die Hannover Rück bewegt, sowie deren Steuerungs- und Überwachungsmaßnahmen. Einzel-, aber insbesondere Kumulrisiken, können einen erheblichen Einfluss auf unsere Vermögens-, Finanz- und Ertragslage haben. Allerdings entspricht die alleinige Betrachtung des Risikoaspekts nicht unserem Risikoverständnis, weil wir immer nur solche Risiken eingehen, denen auch Chancen gegenüberstehen. Unsere Steuerungs- und Überwachungsinstrumente sowie unsere Aufbau- und Ablauforganisation gewährleisten, dass wir die Risiken rechtzeitig erkennen und unsere Chancen nutzen können. Entscheidendes Element ist dabei unser wirksames qualitatives und quantitatives

der Liquiditätssteuerung unserer Kapitalanlagen sind zum einen die Steuerung der Laufzeitenstruktur unserer Kapitalanlagen auf Basis der geplanten Auszahlungsprofile aus den versicherungstechnischen Verpflichtungen und zum anderen die regelmäßigen Liquiditätsplanungen sowie die Anlagestruktur der Kapitalanlagen. Jenseits der absehbaren Auszahlungen könnten unerwartete, außerordentlich hohe Auszahlungen eine Liquiditätsgefahr darstellen. Jedoch sind im Rückversicherungsgeschäft wesentliche Ereignisse (Großschäden) in der Regel mit einer gut planbaren Vorlaufzeit auszahlbar. Dennoch haben wir im Rahmen unserer Liquiditätssteuerung Bestände definiert, welche sich auch in Finanzstresssituationen als hoch liquide erwiesen haben. Darüber hinaus steuern wir die Liquidität des Bestands durch eine laufende Kontrolle der Liquidität der Bestandstitel, welche monatlich und ad hoc verifiziert wird. Dank dieser Maßnahmen erfolgt eine wirksame Reduzierung des Liquiditätsrisikos.

Risikomanagement. Wir sind der Ansicht, dass unser Risikomanagementsystem uns jederzeit einen transparenten Überblick über die aktuelle Risikosituation ermöglicht und unser Gesamtrisikoprofil angemessen ist. Nach unseren derzeitigen Erkenntnissen, die sich aus der Gesamtbetrachtung der Risikosituation ergeben, sieht der Vorstand der Hannover Rück keine Risiken, die den Fortbestand unseres Unternehmens kurz- oder mittelfristig gefährden oder die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich und nachhaltig beeinträchtigen könnten. Ergänzende Informationen im Hinblick auf die Chancen und Risiken unseres Geschäfts können dem Konzerngeschäftsbericht 2012 entnommen werden.

## Ausblick

Aufgrund der Marktchancen, unserer guten Positionierung und der bisherigen Geschäftsentwicklung gehen wir davon aus, unsere Ziele für das Gesamtjahr 2013 zu erreichen. Für unser gesamtes Bruttoprämienvolumen erwarten wir unverändert ein Wachstum in der Größenordnung von 5 %.

In der Schaden-Rückversicherung gehen wir weiter von einem wettbewerbsintensiven Umfeld mit teilweise entsprechenden Auswirkungen auf die Konditionen der Rückversicherungsverträge aus. Der Markt sollte jedoch weiterhin in der Lage sein, auf Schäden mit Ratenerhöhungen zu reagieren. Angesichts dessen setzen wir weiterhin auf ein konsequentes Zyklusmanagement verbunden mit einer strikten Zeichnungsdisziplin.

Gleichwohl sehen wir in der Schaden-Rückversicherung auch zukünftig attraktive Wachstumsmöglichkeiten. Die steigende Wertekonzentration in den Ballungszentren wie auch die Einführung risikobasierter Solvenzsysteme in Europa und Asien sorgen für eine stabile Nachfrage nach hochwertigem Rückversicherungsschutz. Aufgrund dessen gehen wir für die kommenden Vertragserneuerungsrounden von risikoangemessenen Konditionen aus. Bei den Branchentreffen in Monte Carlo, Baden-Baden und den USA, wo erste Gespräche zur Vertragserneuerungsrounde zum 1. Januar 2014 geführt werden, haben wir entsprechend positive Signale erhalten. In Deutschland beispielsweise erwarten wir angesichts der Häufung von Naturkatastrophen steigende Preise und verbesserte Konditionen.

Für das Gesamtjahr 2013 rechnen wir in der Schaden-Rückversicherung – bei konstanten Währungskursen – mit einem Wachstum der Bruttoprämie in Höhe von ca. 3 % und einer EBIT-Marge von deutlich mehr als 10 %.

Die zukünftige Entwicklung in der internationalen Personen-Rückversicherung wird maßgeblich vom Fortgang hinsichtlich der Einführung von Solvency II, der Entwicklung des weltweiten Zinsniveaus und dem Wachstum der Wirtschaft beeinflusst werden. Unter der Voraussetzung, dass sich die derzeitigen wirtschaftlichen und politischen Umstände nicht wesentlich verändern, erwarten wir für die verbleibenden drei Monate des Jahres weiterhin weltweit vielversprechende Geschäftspotenziale. Wachsendes Risikobewusstsein und eine größer werdende Mittelklasse in den Emerging Markets sorgen für eine steigende Nachfrage nach (Rück-)Versicherungsschutz, insbesondere für die Vorsorge im Alter sowie die Absicherung des Einkommens und der Familie. In den entwickelten Versicherungsmärkten, wie den USA, Skandinavien, Großbritannien, Frankreich und Deutschland, führen aufsichtsrechtliche und regulatorische Änderungen im Finanzsektor zu stetigen Veränderungen. Mit maßgeschneiderten Rückversicherungslösungen, die unter

anderem zur Solvenzentlastung, Optimierung des Liquiditätsmanagements und effizienteren Nutzung der Kapitalstruktur beitragen, unterstützen wir unsere Erstversicherungskunden. Wir verfügen über die nötige Expertise, das Know-how sowie die Ressourcen und können aufgrund unseres internationalen Netzwerks jederzeit überall auf der Welt auf die individuellen Bedürfnisse unserer Kunden eingehen.

Für das verbleibende Jahr 2013 erwarten wir unverändert ein Wachstum von 5 % bis 7 % der währungskursadjustierten, organischen Bruttoprämie. Für die EBIT-Marge gehen wir im vierten Quartal für die Reporting-Kategorien Financial Solutions und Longevity von einem Zielwert von mindestens 2 % aus, für Mortality und Morbidity sollte eine EBIT-Marge in der Größenordnung von 6 % erreichbar sein.

Der zu erwartende positive Cashflow, den wir aus der Versicherungstechnik und den Kapitalanlagen selbst generieren, sollte – stabile Währungskurse und Renditeniveaus unterstellt – zu einem Anstieg des Kapitalanlagebestands führen. Bei den festverzinslichen Wertpapieren legen wir weiterhin Wert auf eine hohe Qualität und Diversifikation unseres Portefeuilles. Zur Ertragsstabilisierung im anhaltenden Niedrigzinsumfeld werden wir den Anteil von Unternehmensanleihen beibehalten und unser Immobilienportefeuille weiter leicht ausbauen. Für 2013 streben wir eine Kapitalanlagerendite von 3,4 % an.

Aufgrund der insgesamt guten Geschäftsbedingungen in der Schaden- und Personen-Rückversicherung sowie mit Blick auf unsere strategische Ausrichtung gehen wir für 2013 weiterhin von einem Konzernergebnis in der Größenordnung von 800 Mio. EUR aus. Voraussetzung hierfür ist, dass die Großschadenbelastung nicht wesentlich unseren Erwartungswert von 625 Mio. EUR für das Gesamtjahr übersteigt und es zu keinen einschneidend negativen Entwicklungen an den Kapitalmärkten kommt. Wie in den letzten Jahren streben wir auch für 2013 eine Ausschüttungsquote für die Dividende von 35 % bis 40 % des IFRS-Konzernergebnisses an.



# Konzernabschluss



Konzernbilanz zum 30. September 2013	22
Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung zum 30. September 2013	24
Konzern-Gesamterfolgsrechnung zum 30. September 2013	25
Konzern-Eigenkapitalentwicklung zum 30. September 2013	26
Konzern-Kapitalflussrechnung zum 30. September 2013	28

## Konzernbilanz zum 30. September 2013

Aktiva in TEUR	30.9.2013	31.12.2012 <sup>1</sup>
Festverzinsliche Wertpapiere – Dauerbestand	2.722.328	3.605.956
Festverzinsliche Wertpapiere – Darlehen und Forderungen	3.269.105	3.415.187
Festverzinsliche Wertpapiere – dispositiver Bestand	22.338.853	21.782.072
Festverzinsliche Wertpapiere – ergebniswirksam zum Zeitwert bewertet	42.097	147.413
Aktien, Aktienfonds und andere nicht festverzinsliche Wertpapiere – dispositiver Bestand	30.501	29.246
Sonstige Finanzinstrumente – ergebniswirksam zum Zeitwert bewertet	66.146	60.835
Immobilien und Immobilienfonds	976.733	647.961
Anteile an assoziierten Unternehmen	140.190	133.017
Sonstige Kapitalanlagen	1.021.023	970.798
Kurzfristige Anlagen	629.824	509.718
Laufende Guthaben bei Kreditinstituten, Schecks und Kassenbestand	587.588	572.188
<b>Kapitalanlagen und laufende Guthaben bei Kreditinstituten, Schecks und Kassenbestand – eigenes Management</b>	<b>31.824.388</b>	<b>31.874.391</b>
Depotforderungen	14.652.894	14.627.847
Depotforderungen aus Finanzierungsgeschäften	79.244	123.258
<b>Kapitalanlagen</b>	<b>46.556.526</b>	<b>46.625.496</b>
Anteil der Rückversicherer an der Rückstellung für noch nicht abgewickelte Versicherungsfälle	1.504.167	1.538.215
Anteil der Rückversicherer an der Deckungsrückstellung	514.412	507.257
Anteil der Rückversicherer an der Rückstellung für Prämienüberträge	183.910	138.373
Anteile der Rückversicherer an den sonstigen versicherungstechnischen Rückstellungen	5.612	2.611
Abgegrenzte Abschlusskosten	1.726.618	1.841.279
Abrechnungsforderungen	3.159.494	3.065.664
Geschäfts- oder Firmenwert	57.410	59.099
Aktive latente Steuern	583.068	620.456
Sonstige Vermögenswerte	558.832	402.655
Abgegrenzte Zinsen und Mieten	5.064	4.238
Zur Veräußerung bestimmte Vermögenswerte	11.226	6.333
<b>Summe Aktiva</b>	<b>54.866.339</b>	<b>54.811.676</b>

<sup>1</sup> Angepasst gemäß IAS 8 (vgl. Kapitel 2 des Anhangs)



<b>Passiva</b> in TEUR	<b>30.9.2013</b>	<b>31.12.2012<sup>1</sup></b>
Rückstellung für noch nicht abgewickelte Versicherungsfälle	22.002.385	21.610.698
Deckungsrückstellung	10.690.490	10.974.570
Rückstellung für Prämienüberträge	2.548.567	2.339.809
Sonstige versicherungstechnische Rückstellungen	266.212	214.219
Depotverbindlichkeiten	859.887	821.060
Depotverbindlichkeiten aus Finanzierungsgeschäften	5.851.166	5.797.884
Abrechnungsverbindlichkeiten	1.062.739	1.121.409
Pensionsrückstellungen	124.435	126.156
Steuerverbindlichkeiten	165.446	237.552
Passive latente Steuern	1.890.694	1.960.073
Andere Verbindlichkeiten	559.800	493.311
Darlehen und nachrangiges Kapital	2.451.184	2.400.791
<b>Verbindlichkeiten</b>	<b>48.473.005</b>	<b>48.097.532</b>
Eigenkapital		
Gezeichnetes Kapital	120.597	120.597
Nominalwert: 120.597 Bedingtes Kapital: 60.299		
Kapitalrücklagen	724.562	724.562
<b>Gezeichnetes Kapital und Kapitalrücklage</b>	<b>845.159</b>	<b>845.159</b>
Kumulierte, nicht ergebniswirksame Eigenkapitalanteile		
Nicht realisierte Kursgewinne/-verluste aus Kapitalanlagen	588.332	987.918
Gewinne und Verluste aus der Währungsumrechnung	-165.373	-16.225
Veränderungen aus Sicherungsgeschäften	-9.455	-9.455
Kumulierte übrige, nicht ergebniswirksame Eigenkapitalveränderungen	-28.918	-51.628
<b>Summe nicht ergebniswirksamer Eigenkapitalanteile</b>	<b>384.586</b>	<b>910.610</b>
Gewinnrücklagen	4.526.751	4.276.703
<b>Eigenkapital der Aktionäre der Hannover Rück SE</b>	<b>5.756.496</b>	<b>6.032.472</b>
Anteile nicht beherrschender Gesellschafter	636.838	681.672
<b>Eigenkapital</b>	<b>6.393.334</b>	<b>6.714.144</b>
<b>Summe Passiva</b>	<b>54.866.339</b>	<b>54.811.676</b>

# Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung zum 30. September 2013

in TEUR	1.7.–30.9.2013	1.1.–30.9.2013	1.7.–30.9.2012 <sup>1</sup>	1.1.–30.9.2012 <sup>1</sup>
Gebuchte Bruttoprämie	3.311.242	10.537.904	3.407.522	10.295.966
Gebuchte Rückversicherungsprämie	448.697	1.173.087	360.552	1.064.313
Veränderung der Bruttoprämienüberträge	46.063	-299.645	68.069	-385.037
Veränderung des Anteils der Rückversicherer an den Bruttoprämienüberträgen	17.146	52.101	19.144	112.353
<b>Verdiente Prämie für eigene Rechnung</b>	<b>2.925.754</b>	<b>9.117.273</b>	<b>3.134.183</b>	<b>8.958.969</b>
Ordentliche Kapitalanlageerträge	277.474	781.075	290.026	821.984
Ergebnis aus Anteilen an assoziierten Unternehmen	3.572	9.812	1.866	5.315
Realisierte Gewinne und Verluste aus dem Abgang von Kapitalanlagen	12.915	97.413	82.552	150.546
Unrealisierte Gewinne und Verluste aus Kapitalanlagen	18.727	-18.796	58.085	61.030
Abschreibungen, Wertminderungen und Zuschreibungen von Kapitalanlagen	5.228	13.393	3.449	15.469
Sonstige Kapitalanlageaufwendungen	23.324	70.526	21.050	62.208
<b>Nettoerträge aus selbstverwalteten Kapitalanlagen</b>	<b>284.136</b>	<b>785.585</b>	<b>408.030</b>	<b>961.198</b>
Depotzinserträge/-aufwendungen	80.081	267.630	91.281	247.564
<b>Kapitalanlageergebnis</b>	<b>364.217</b>	<b>1.053.215</b>	<b>499.311</b>	<b>1.208.762</b>
Sonstige versicherungstechnische Erträge	1.600	2.436	134	951
<b>Erträge insgesamt</b>	<b>3.291.571</b>	<b>10.172.924</b>	<b>3.633.628</b>	<b>10.168.682</b>
Aufwendungen für Versicherungsfälle	2.226.173	6.800.868	2.289.276	6.558.039
Veränderung der Deckungsrückstellung	-6.197	45.270	135.059	273.291
Aufwendungen für Provisionen und Gewinnanteile und Veränderung der abgegrenzten Abschlusskosten	659.568	2.050.707	676.189	1.942.220
Sonstige Abschlusskosten	1.730	3.620	2.050	9.541
Sonstige versicherungstechnische Aufwendungen	1.536	8.246	852	2.825
Aufwendungen für den Versicherungsbetrieb	87.728	259.726	70.592	226.948
<b>Versicherungstechnische Aufwendungen für eigene Rechnung</b>	<b>2.970.538</b>	<b>9.168.437</b>	<b>3.174.018</b>	<b>9.012.864</b>
Übriges Ergebnis	-30.060	-42.860	-40.026	-139.045
<b>Operatives Ergebnis (EBIT)</b>	<b>290.973</b>	<b>961.627</b>	<b>419.584</b>	<b>1.016.773</b>
Zinsen auf Hybridkapital	31.947	94.988	25.556	76.159
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>259.026</b>	<b>866.639</b>	<b>394.028</b>	<b>940.614</b>
Steueraufwand	52.039	217.411	90.174	215.093
<b>Ergebnis</b>	<b>206.987</b>	<b>649.228</b>	<b>303.854</b>	<b>725.521</b>
davon				
Nicht beherrschenden Gesellschaftern zustehendes Ergebnis	1.523	36.049	38.351	54.724
<b>Konzernergebnis</b>	<b>205.464</b>	<b>613.179</b>	<b>265.503</b>	<b>670.797</b>
<b>Ergebnis je Aktie (in EUR)</b>				
Unverwässertes Ergebnis je Aktie	1,70	5,08	2,20	5,56
Verwässertes Ergebnis je Aktie	1,70	5,08	2,20	5,56

<sup>1</sup> Angepasst gemäß IAS 8 (vgl. Kapitel 2 des Anhangs)

# Konzern-Gesamterfolgsrechnung zum 30. September 2013

in TEUR	1.7.– 30.9.2013	1.1.– 30.9.2013	1.7.– 30.9.2012 <sup>1</sup>	1.1.– 30.9.2012 <sup>1</sup>
<b>Ergebnis</b>	<b>206.987</b>	<b>649.228</b>	<b>303.854</b>	<b>725.521</b>
<b>Nicht in die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung reklassifizierbar</b>				
Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste				
Im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	3.089	5.552	-8.326	-24.991
Steuerertrag/-aufwand	-986	-1.771	2.661	7.986
	<b>2.103</b>	<b>3.781</b>	<b>-5.665</b>	<b>-17.005</b>
<b>Nicht reklassifizierbare direkt im Eigenkapital erfasste Erträge und Aufwendungen</b>				
Im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	3.089	5.552	-8.326	-24.991
Steuerertrag/-aufwand	-986	-1.771	2.661	7.986
	<b>2.103</b>	<b>3.781</b>	<b>-5.665</b>	<b>-17.005</b>
<b>In die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung reklassifizierbar</b>				
Unrealisierte Gewinne und Verluste aus Kapitalanlagen				
Im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	24.841	-489.009	415.223	859.923
In die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung übernommen	-8.683	-83.197	-68.990	-87.973
Steuerertrag/-aufwand	-997	156.352	-94.186	-208.614
	<b>15.161</b>	<b>-415.854</b>	<b>252.047</b>	<b>563.336</b>
<b>Währungsumrechnung</b>				
Im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	-76.767	-170.935	-48.477	44.980
In die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung übernommen	-	-5.507	-	-
Steuerertrag/-aufwand	12.139	25.083	4.760	-5.503
	<b>-64.628</b>	<b>-151.359</b>	<b>-43.717</b>	<b>39.477</b>
<b>Veränderungen aus der Bewertung assoziierter Unternehmen</b>				
Im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	14	-13	-	-
	<b>14</b>	<b>-13</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Veränderungen aus Sicherungsgeschäften</b>				
Im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	-	-	-12.656	-13.890
Steuerertrag/-aufwand	-	-	4.041	4.435
	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-8.615</b>	<b>-9.455</b>
<b>Übrige Veränderungen</b>				
Im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	2.716	27.332	-4.305	-20.173
Steuerertrag/-aufwand	-774	-8.055	1.293	6.089
	<b>1.942</b>	<b>19.277</b>	<b>-3.012</b>	<b>-14.084</b>
<b>Reklassifizierbare direkt im Eigenkapital erfasste Erträge und Aufwendungen</b>				
Im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	-49.196	-632.625	349.785	870.840
In die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung übernommen	-8.683	-88.704	-68.990	-87.973
Steuerertrag/-aufwand	10.368	173.380	-84.092	-203.593
	<b>-47.511</b>	<b>-547.949</b>	<b>196.703</b>	<b>579.274</b>
<b>Gesamte direkt im Eigenkapital erfasste Erträge und Aufwendungen</b>				
Im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	-46.107	-627.073	341.459	845.849
In die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung übernommen	-8.683	-88.704	-68.990	-87.973
Steuerertrag/-aufwand	9.382	171.609	-81.431	-195.607
	<b>-45.408</b>	<b>-544.168</b>	<b>191.038</b>	<b>562.269</b>
<b>Gesamterfolg</b>	<b>161.579</b>	<b>105.060</b>	<b>494.892</b>	<b>1.287.790</b>
davon				
auf nicht beherrschende Gesellschafter entfallend	517	17.905	48.020	83.458
auf Aktionäre der Hannover Rück SE entfallend	161.062	87.155	446.872	1.204.332

<sup>1</sup> Angepasst gemäß IAS 8 (vgl. Kapitel 2 des Anhangs)

## Konzern-Eigenkapitalentwicklung zum 30. September 2013

in TEUR	Gezeichnetes Kapital	Kapitalrücklagen	Übrige Rücklagen (kumulierte, nicht ergebnis- wirksame Eigenkapitalanteile)	
			nicht realisierte Gewinne/Verluste	Währungs- umrechnung
<b>Stand 1.1.2012</b>	<b>120.597</b>	<b>724.562</b>	<b>453.115</b>	<b>11.559</b>
Anteilsänderung ohne Änderung im Kontrollstatus	-	-	-10	-139
Veränderungen des Konsolidierungskreises	-	-	-	-
Kapitalerhöhungen	-	-	-	-
Kapitalrückzahlungen	-	-	-	-
Erwerb/Veräußerung eigener Anteile	-	-	-	-
Gesamte direkt im Eigenkapital erfasste Erträge und Aufwendungen	-	-	532.147	40.129
Ergebnis	-	-	-	-
Gezahlte Dividende	-	-	-	-
<b>Stand 30.9.2012</b>	<b>120.597</b>	<b>724.562</b>	<b>985.252</b>	<b>51.549</b>
<b>Stand 1.1.2013</b>	<b>120.597</b>	<b>724.562</b>	<b>987.918</b>	<b>-16.225</b>
Anteilsänderung ohne Änderung im Kontrollstatus	-	-	-	-
Veränderungen des Konsolidierungskreises	-	-	-	-
Kapitalerhöhungen	-	-	-	-
Kapitalrückzahlungen	-	-	-	-
Erwerb/Veräußerung eigener Anteile	-	-	-	-
Gesamte direkt im Eigenkapital erfasste Erträge und Aufwendungen	-	-	-399.586	-149.148
Ergebnis	-	-	-	-
Gezahlte Dividende	-	-	-	-
<b>Stand 30.9.2013</b>	<b>120.597</b>	<b>724.562</b>	<b>588.332</b>	<b>-165.373</b>

Die Konzern-Eigenkapitalentwicklung des Vorjahres wurde aufgrund der Effekte aus der Anwendung von IAS 19R rückwirkend gemäß IAS 8 angepasst (vgl. Erläuterungen zur Änderung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden in Kapitel 2 des Anhangs).

Fortsetzung: Übrige Rücklagen (kumulierte, nicht ergebnis- wirksame Eigenkapitalanteile)		Gewinn- rücklagen	Auf Aktionäre der Hannover Rück SE entfallendes Eigenkapital	Nicht beherrschende Gesellschafter	Eigenkapital
Sicherungs- geschäfte	Sonstige				
-	<b>-22.712</b>	<b>3.680.397</b>	<b>4.967.518</b>	<b>635.642</b>	<b>5.603.160</b>
-	-	-263	-412	431	19
-	-	-12.716	-12.716	1.026	-11.690
-	-	-	-	1.210	1.210
-	-	-	-	-6.373	-6.373
-	-	-363	-363	-	-363
-9.455	-29.286	-	533.535	28.734	562.269
-	-	670.797	670.797	54.724	725.521
-	-	-253.254	-253.254	-68.627	-321.881
<b>-9.455</b>	<b>-51.998</b>	<b>4.084.598</b>	<b>5.905.105</b>	<b>646.767</b>	<b>6.551.872</b>
<b>-9.455</b>	<b>-51.628</b>	<b>4.276.703</b>	<b>6.032.472</b>	<b>681.672</b>	<b>6.714.144</b>
-	-	-1.345	-1.345	1.425	80
-	-	-	-	-14.265	-14.265
-	-	-	-	119	119
-	-	-	-	-2.046	-2.046
-	-	5	5	-	5
-	22.710	-	-526.024	-18.144	-544.168
-	-	613.179	613.179	36.049	649.228
-	-	-361.791	-361.791	-47.972	-409.763
<b>-9.455</b>	<b>-28.918</b>	<b>4.526.751</b>	<b>5.756.496</b>	<b>636.838</b>	<b>6.393.334</b>

# Konzern-Kapitalflussrechnung zum 30. September 2013

in TEUR	1.1. – 30.9.2013	1.1. – 30.9.2012 <sup>1</sup>
<b>I. Kapitalfluss aus laufender Geschäftstätigkeit</b>		
Ergebnis	649.228	725.521
Abschreibungen/Zuschreibungen	21.701	42.654
Realisierte Gewinne/Verluste aus dem Abgang von Kapitalanlagen	-97.413	-150.546
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus Kapitalanlagen	18.796	-61.030
Realisierte Gewinne/Verluste aus der Entkonsolidierung	-6.661	–
Ertrag aus der Vereinnahmung eines negativen Geschäfts- oder Firmenwerts	-176	–
Amortisationen	71.857	58.091
Veränderungen der Depotforderungen/-verbindlichkeiten	-168.622	-666.533
Veränderungen der Depotforderungen/-verbindlichkeiten aus Finanzierungsgeschäften	163.211	585.313
Veränderung der Rückstellungen für Prämienüberträge	247.264	272.869
Veränderung der Steuerforderungen/-verbindlichkeiten	-6.552	44.712
Veränderung der Deckungsrückstellung	-98.205	208.950
Veränderung der Rückstellungen für noch nicht abgewickelte Versicherungsfälle	1.041.278	1.190.300
Veränderung der abgegrenzten Abschlusskosten	42.863	27.391
Veränderung der übrigen versicherungstechnischen Rückstellungen	62.488	15.322
Veränderung der Abrechnungssalden	-275.908	-139.931
Veränderung der sonstigen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten	10.792	-9.109
<b>Kapitalfluss aus laufender Geschäftstätigkeit</b>	<b>1.675.941</b>	<b>2.143.974</b>

<sup>1</sup> Angepasst gemäß IAS 8 (vgl. Kapitel 2 des Anhangs)

in TEUR	1.1.–30.9.2013	1.1.–30.9.2012
<b>II. Kapitalfluss aus Investitionstätigkeit</b>		
Festverzinsliche Wertpapiere – Dauerbestand		
Fällige Papiere	883.773	366.096
Käufe	-46.980	–
Festverzinsliche Wertpapiere – Darlehen und Forderungen		
Fällige Papiere, Verkäufe	390.717	275.276
Käufe	-254.586	-151.309
Festverzinsliche Wertpapiere – dispositiver Bestand		
Fällige Papiere, Verkäufe	6.091.855	6.490.177
Käufe	-7.876.488	-8.998.113
Festverzinsliche Wertpapiere – ergebniswirksam zum Zeitwert bewertet		
Fällige Papiere, Verkäufe	74.639	39.985
Käufe	-11.548	-29.604
Aktien, Aktienfonds und andere nicht festverzinsliche Wertpapiere – dispositiver Bestand		
Verkäufe	9.715	1.889
Käufe	-9.247	-3.935
Sonstige Finanzinstrumente – ergebniswirksam zum Zeitwert bewertet		
Verkäufe	44	492
Käufe	-325	–
Andere Kapitalanlagen		
Verkäufe	93.553	143.923
Käufe	-120.456	-124.059
Verbundene Unternehmen und Beteiligungen		
Verkäufe	9.178	23
Käufe	-2.787	-3.996
Immobilien und Immobilienfonds		
Verkäufe	35.039	217.424
Käufe	-371.855	-220.904
Kurzfristige Kapitalanlagen		
Veränderung	-144.281	345.191
Übrige Veränderungen	-23.142	-32.439
<b>Kapitalfluss aus Investitionstätigkeit</b>	<b>-1.273.182</b>	<b>-1.683.883</b>

in TEUR	1.1.–30.9.2013	1.1.–30.9.2012
<b>III. Kapitalfluss aus Finanzierungstätigkeit</b>		
Einzahlung aus Kapitalmaßnahmen	119	6.324
Auszahlung aus Kapitalmaßnahmen	-3.985	-6.932
Strukturveränderung ohne Kontrollverlust	80	19
Gezahlte Dividende	-409.763	-321.881
Aufnahme langfristiger Verbindlichkeiten	50.954	51.202
Rückzahlung langfristiger Verbindlichkeiten	-28	-113.728
Erwerb/Veräußerung eigener Anteile	5	-363
<b>Kapitalfluss aus Finanzierungstätigkeit</b>	<b>-362.618</b>	<b>-385.359</b>
<b>IV. Währungskursdifferenzen</b>	<b>-20.908</b>	<b>5.601</b>
<b>Flüssige Mittel am Anfang der Periode</b>	<b>572.188</b>	<b>506.963</b>
<b>Summe der Kapitalzu- und abflüsse (Summe I+II+III+IV)</b>	<b>19.233</b>	<b>80.333</b>
<b>Veränderungen des Konsolidierungskreises</b>	<b>-3.833</b>	<b>-</b>
<b>Flüssige Mittel am Ende der Periode</b>	<b>587.588</b>	<b>587.296</b>
<b>Ergänzende Angaben zur Kapitalflussrechnung<sup>1</sup></b>		
Ertragsteuerzahlungen (per Saldo)	-216.956	-162.620
Erhaltene Dividende <sup>2</sup>	42.413	54.509
Erhaltene Zinsen	1.083.589	951.716
Gezahlte Zinsen	-151.111	-143.312

<sup>1</sup> Seit dem Jahresabschluss 2012 wurden die ergänzenden Angaben zur Kapitalflussrechnung um die erhaltenen Dividendenzahlungen sowie eine Aufteilung der erhaltenen bzw. gezahlten Zinszahlungen erweitert. In diesem Zusammenhang wurden die entsprechenden Vorjahreswerte neu ermittelt. Die Ertragsteuerzahlungen sowie erhaltene Zahlungen aus Dividenden und Zinsen sind vollständig im Kapitalfluss aus laufender Geschäftstätigkeit enthalten. Die gezahlten Zinsen entfallen mit 118.878 TEUR (107.942 TEUR) auf den Kapitalfluss aus Finanzierungstätigkeit sowie mit 32.233 TEUR (35.370 TEUR) auf den Kapitalfluss aus laufender Geschäftstätigkeit.

<sup>2</sup> Inklusive dividendenähnliche Gewinnbeteiligungen aus Investmentfonds



# Konzern-Anhang

## Zwischenbericht 3/2013

---

<b>Erläuterungen</b>	<b>32</b>
1. Allgemeine Aufstellungsgrundsätze	32
2. Grundlagen der Rechnungslegung einschließlich Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden	32
3. Konsolidierungskreis und -grundsätze	37
4. Konzern-Segmentberichterstattung	41
5. Erläuterungen zu den einzelnen Posten der Bilanz	46
6. Erläuterungen zu einzelnen Posten der Gewinn- und Verlustrechnung	54
7. Sonstige Angaben	56

# Erläuterungen

## 1. Allgemeine Aufstellungsgrundsätze

Mit der Eintragung in das Handelsregister des Amtsgerichts Hannover ist die Umwandlung der Hannover Rückversicherung AG in die Rechtsform einer Europäischen Aktiengesellschaft, Societas Europaea (SE), am 19. März 2013 wirksam geworden. Das Unternehmen trägt damit die Firma Hannover Rück SE mit Sitz in der Karl-Wiechert-Allee 50, 30625 Hannover, Deutschland.

Die Hannover Rück SE und ihre Tochtergesellschaften (zusammen der „Hannover Rück-Konzern“ oder „Hannover Rück“) werden zu 50,22 % von der Talanx AG gehalten und in deren Konzernabschluss einbezogen. Die Talanx AG gehört mehrheitlich dem HDI Haftpflichtverband der Deutschen Industrie V. a. G. (HDI). Für die Hannover Rück ergibt sich die Pflicht zur Aufstellung eines Konzernabschlusses und -lageberichts aus § 290 HGB. Ferner ist der HDI nach §§ 341 i ff. HGB ebenfalls verpflichtet, einen Konzernabschluss aufzustellen, in den die Abschlüsse der Hannover Rück SE und deren Tochterunternehmen einbezogen werden.

Der Konzernabschluss der Hannover Rück wurde entsprechend den internationalen Rechnungslegungsvorschriften (International Financial Reporting Standards „IFRS“), wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt. Das bezieht sich auch auf alle in diesem Bericht dargestellten Vorperiodenangaben. Seit dem Jahr 2002 werden die vom International Accounting Standards Board (IASB) erlassenen Standards als IFRS bezeichnet; die Vorschriften aus früheren Jahren tragen weiterhin den Namen

„International Accounting Standards (IAS)“. In unseren Erläuterungen zitieren wir entsprechend; soweit sich die Erläuterungen nicht explizit auf einen ganz bestimmten Standard beziehen, wird die Bezeichnung IFRS gebraucht.

Bei der Aufstellung des Konzernquartalsabschlusses, bestehend aus Konzernbilanz, Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, Konzern-Gesamterfolgsrechnung, Konzern-Kapitalflussrechnung, Konzern-Eigenkapitalentwicklung und ausgewählten erläuternden Anhangangaben, greifen wir gemäß IAS 34 in höherem Maß auf Schätzungen und Annahmen zurück als bei der Jahresfinanzberichterstattung. Dies kann sich auf Bilanzposten, Posten der Gewinn- und Verlustrechnung sowie auf die sonstigen finanziellen Verpflichtungen auswirken. Die Schätzungen erfolgen grundsätzlich auf Basis realistischer Prämissen, jedoch sind sie naturgemäß mit Unsicherheiten behaftet, die sich entsprechend im Ergebnis niederschlagen können. Schäden aus Naturkatastrophen und andere Großschäden belasten das Ergebnis der Berichtsperiode, in der sie eintreten. Daneben können auch Nachmeldungen für große Schadenergebnisse zu erheblichen Schwankungen der einzelnen Quartalsergebnisse führen. Gewinne und Verluste aus der Veräußerung von Kapitalanlagen werden in dem Quartal bilanziert, in dem die Anlagen veräußert werden.

Der vorliegende Konzernquartalsabschluss wurde durch den Vorstand am 22. Oktober 2013 aufgestellt und damit zur Veröffentlichung freigegeben.

## 2. Grundlagen der Rechnungslegung einschließlich Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die in den Konzernabschluss einbezogenen Quartalsabschlüsse der konsolidierten Gesellschaften wurden zum Stichtag 30. September 2013 aufgestellt.

Der Konzernquartalsfinanzbericht wurde in Übereinstimmung mit IAS 34 „Interim Financial Reporting“ erstellt. In der Berichtsperiode wurden demnach dieselben Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden angewandt wie in dem vorausgegangenen Konzernjahresabschluss, über in begründeten

Einzelfällen gemäß IAS 8 vorgenommene Änderungen berichten wir gesondert im Abschnitt „Änderung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden“. Zu näheren Erläuterungen zu den Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden verweisen wir auf den Konzernjahresfinanzbericht des Vorjahres.

Alle vom IASB bis zum 30. September 2013 verabschiedeten Vorschriften, deren Anwendung für den Berichtszeitraum bindend ist, haben wir in dem Konzernabschluss berücksichtigt.

## Neue bzw. erstmalig angewandte Rechnungslegungsstandards

Der im Mai 2011 veröffentlichte IFRS 13 „Fair Value Measurement“ ist verpflichtend für Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Januar 2013 beginnen, prospektiv anzuwenden. Der Standard schafft einheitliche und konsistente Vorschriften zur Ermittlung des beizulegenden Zeitwerts (Fair Value), die bislang in unterschiedlichen Standards enthalten waren. Dabei wird der beizulegende Zeitwert durchgehend als Veräußerungspreis (Exit Price) definiert, dessen Ermittlung soweit wie möglich auf beobachtbaren Marktparametern basieren soll. Zusätzlich werden umfangreiche erläuternde

und quantitative Angabepflichten aufgenommen, die insbesondere die Qualität der Ermittlung des beizulegenden Zeitwerts beschreiben sollen. Die Hannover Rück hat IFRS 13 beginnend mit dem 1. Januar 2013 erstmals angewendet. Die Erstanwendung führte zu keiner wesentlichen Änderung der Wertansätze im Konzernabschluss. Zu den neuen Angaben verweisen wir insgesamt auf unsere Erläuterungen im Abschnitt „Angaben zu Zeitwerten und Zeitwerthierarchie“ am Ende des Kapitels 5.1 „Selbstverwaltete Kapitalanlagen“.

## Noch nicht in Kraft getretene oder angewandte Standards und Änderungen von Standards

Im Juni 2013 hat das IASB „Novation of Derivatives and Continuation of Hedge Accounting“ (Amendments to IAS 39 „Financial Instruments: Recognition and Measurement“) verabschiedet. Nach dieser Änderung bleiben Derivate trotz einer Novation weiterhin als Sicherungsinstrumente in fortbestehenden Sicherungsbeziehungen designiert. Die Änderungen, die bisher noch nicht durch die EU übernommen wurden, sind erstmals verpflichtend für Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Januar 2014 beginnen. Die Hannover Rück prüft derzeit die Auswirkungen dieser Änderungen.

In diesem Zusammenhang ersetzen IFRS 10 „Consolidated Financial Statements“ und IFRS 11 „Joint Arrangements“ die bisherigen Regelungen zu Konzernabschlüssen und Zweckgesellschaften (IAS 27 „Consolidated and Separate Financial Statements“ und SIC-12 „Consolidation – Special Purpose Entities“) sowie die Regelungen zur Bilanzierung von Anteilen an Gemeinschaftsunternehmen (IAS 31 „Interests in Joint Ventures“ und SIC-13 „Jointly Controlled Entities – Non-monetary Contributions by Venturers“).

Im Mai 2013 hat das IASB „Recoverable Amount Disclosures for Non-Financial Assets (Amendments to IAS 36 „Impairment of Assets“)“ herausgegeben und ursprünglich zu weit gefasste Folgeänderungen, die aus IFRS 13 „Fair Value Measurement“ resultierten, korrigiert. Damit wurde klargestellt, dass die Angabe des erzielbaren Betrags nur für wertgeminderte Vermögenswerte einschließlich der Geschäfts- und Firmenwerte zu erfolgen hat. Zusätzlich wurden Angabepflichten über die Bewertung zum beizulegenden Zeitwert und den für die Wertbestimmung verwendeten Abzinsungssatz eingeführt. Die Änderungen, die bisher noch nicht durch die EU übernommen wurden, sind erstmals verpflichtend für Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Januar 2014 beginnen. Die Hannover Rück prüft derzeit die Auswirkungen dieser Änderungen.

Die wesentliche Neuerung des IFRS 10 besteht darin, dass nunmehr der Beherrschungsansatz als einheitliches Prinzip zur Prüfung der Konsolidierungspflicht definiert wird, unabhängig davon, ob die Beherrschung gesellschaftsrechtlich, vertraglich oder wirtschaftlich begründet wird.

Gemäß IFRS 11 wird eine quotalen Einbeziehung von Anteilen an Gemeinschaftsunternehmen zukünftig nicht mehr zulässig sein. Vielmehr sind Anteile an Gemeinschaftsunternehmen zwingend nach der At-Equity-Methode einzubeziehen.

Im Dezember 2011 hat das IASB „Amendments to IAS 32 – Offsetting Financial Assets and Financial Liabilities“ herausgegeben. Während die Vorschriften zur Aufrechnung von Finanzinstrumenten unverändert bleiben, werden in den Anwendungsleitlinien des Standards Klarstellungen hinsichtlich der Kriterien „gegenwärtiger Zeitpunkt“ und „Gleichzeitigkeit“ aufgenommen. Die Änderungen sind für Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Januar 2014 beginnen, verpflichtend anzuwenden und wurden im Dezember 2012 von der EU übernommen.

Darüber hinaus wurden die bisher in den Standards IAS 27 und IAS 31 enthaltenen Angabepflichten in dem Standard IFRS 12 „Disclosure of Interests in Other Entities“ zusammengefasst und neu gestaltet. Mit dem Ziel, dem Abschlussadressaten das Wesen der Beteiligung an anderen Unternehmen sowie die Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage zu verdeutlichen, sind im Vergleich zu den bisherigen Regelungen zum Teil deutlich erweiterte Angabepflichten vorgesehen.

Die überarbeitete Fassung des IAS 27 beinhaltet zukünftig ausschließlich Regelungen zur Bilanzierung von Anteilen an Tochter-, assoziierten und Gemeinschaftsunternehmen im separaten Abschluss des Mutterunternehmens. Dabei wurden im Vergleich zum bisherigen Wortlaut des Standards nur geringfügige Änderungen vorgenommen.

Im Mai 2011 hat das IASB fünf neue bzw. überarbeitete Standards herausgegeben, die die Konsolidierung, die Bilanzierung von Beteiligungen an assoziierten und Gemeinschaftsunternehmen sowie damit in Beziehung stehende Anhangangaben neu regeln.

In der Neufassung des IAS 28 „Investments in Associates and Joint Ventures“ wird der Inhalt der Regelungen zur Bilanzierung von Anteilen an assoziierten Unternehmen um Regelungen zur Bilanzierung von Anteilen an Gemeinschaftsunternehmen erweitert. In beiden Fällen wird die Anwendung der At-Equity-Methode einheitlich vorgeschrieben.

Im Juni 2012 hat das IASB ergänzend die Änderungen „Consolidated Financial Statements, Joint Arrangements and Disclosure of Interests in Other Entities: Transition Guidance – Amendments to IFRS 10, IFRS 11 and IFRS 12“ veröffentlicht. Dadurch wird klargestellt, dass IFRS 10 ab dem 1. Januar 2013 anzuwenden ist, falls das Geschäftsjahr mit dem Kalenderjahr zusammenfällt. Die Angabe angepasster Vergleichszahlen wird auf die bei Erstanwendung unmittelbar vorangegangene Vergleichsperiode beschränkt und rückwirkende Anpassungen für Tochterunternehmen, die im Vergleichszeitraum veräußert wurden, sind nicht vorzunehmen. Zudem sind bei der Erstanwendung des IFRS 12 keine vergleichenden Informationen zu nicht konsolidierten Zweckgesellschaften darzustellen. Diese Änderungen sind am 4. April 2013 durch die EU übernommen worden.

Im Oktober 2012 hat das IASB die Ergänzung „Investment Entities – Changes to IFRS 10, IFRS 12 and IAS 27“ herausgegeben. Sofern das Mutterunternehmen die Definition einer Investmentgesellschaft erfüllt, wird eine Ausnahme in Bezug auf die Konsolidierung von Tochterunternehmen unter IFRS 10 gewährt. Solche Mutterunternehmen bewerten ihre Investitionen in bestimmte Tochtergesellschaften erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert nach IFRS 9 „Financial Instruments“ oder IAS 39 „Financial Instruments: Recognition and Measurement“. Diese Ergänzungen sind bisher nicht durch die EU übernommen worden.

## Wesentliche Umrechnungskurse

Die in Landeswährung aufgestellten Gewinn- und Verlustrechnungen der Einzelgesellschaften werden zu Durchschnittskursen in Euro umgerechnet und in den Konzernabschluss übernommen. Die Umrechnung der Fremdwährungspositionen in

Die Vorschriften der IFRS 10, 11 und 12 sowie die geänderten IAS 27 und 28 sind für Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Januar 2013 beginnen, anzuwenden. Der Regelungsausschuss für Rechnungslegung (RAR; bzw. „Accounting Regulatory Committee, ARC“) hat im Juni 2012 entschieden, dass innerhalb der EU die genannten Standards erst ein Jahr später, zum 1. Januar 2014, verpflichtend anzuwenden sein sollen. Die neuen Standards IFRS 10, 11, 12 sowie die geänderten IAS 27 und 28 sind im Dezember 2012 von der EU übernommen worden.

Im November 2009 hat das IASB den IFRS 9 „Financial Instruments“ zur Klassifizierung und Bewertung von Finanzinstrumenten herausgegeben. IFRS 9 ist der erste Teil eines dreiphasigen Projekts, welches den IAS 39 „Financial Instruments: Recognition and Measurement“ durch einen neuen Standard ersetzen wird. Mit IFRS 9 werden neue Vorschriften für die Klassifizierung und Bewertung von finanziellen Vermögenswerten eingeführt. Die Vorschriften des IFRS 9 wurden im Oktober 2010 im Hinblick auf finanzielle Verbindlichkeiten, für die die Fair-Value-Option gewählt wird, ergänzt. Im Dezember 2011 hat das IASB „Mandatory Effective Date and Transition Disclosures (Amendments to IFRS 9 and IFRS 7)“ veröffentlicht, wodurch der verpflichtende Zeitpunkt des Inkrafttretens von IFRS 9 auf Berichtsperioden verschoben wird, die am oder nach dem 1. Januar 2015 beginnen. Außerdem werden Erleichterungen in Bezug auf die Anpassung früherer Perioden und die entsprechenden Angaben nach IFRS 7 gewährt. Weder IFRS 9 noch die genannten Folgeänderungen sind bisher durch die EU übernommen worden.

den Bilanzposten der Einzelgesellschaften sowie die Übernahme dieser Posten in den Konzernabschluss erfolgt zu den Devisenmittelkursen des Bilanzstichtags.

### Wesentliche Umrechnungskurse

1 EUR entspricht:	30.9.2013	31.12.2012	1.1.–30.9.2013	1.1.–30.9.2012
	Devisenmittelkurs am Bilanzstichtag		Durchschnittskurs	
AUD	1,4489	1,2690	1,3512	1,2435
BHD	0,5089	0,4970	0,4969	0,4860
CAD	1,3919	1,3119	1,3501	1,2897
CNY	8,2628	8,2148	8,1309	8,1496
GBP	0,8365	0,8180	0,8505	0,8142
HKD	10,4665	10,2186	10,2243	10,0024
KRW	1.450,5059	1.407,2395	1.453,8469	1.464,1497
MYR	4,3977	4,0364	4,1460	3,9874
SEK	8,6562	8,5742	8,6043	8,7250
USD	1,3498	1,3182	1,3180	1,2892
ZAR	13,6178	11,2069	12,5182	10,3437

## Änderung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Mit Wirkung zum dritten Quartal 2013 hat die Hannover Rück die Ermittlungslogik für die Amortisation von inflationsindexierten Staatsanleihen mit dem Ziel, die saisonalitätsbedingten Schwankungen der zugrundeliegenden Inflationsindizes zu glätten, angepasst. Dabei handelt es sich um die Änderung einer rechnungslegungsbezogenen Schätzung, die gemäß IAS 8 „Accounting Policies, Changes in Accounting Estimates and Errors“ prospektiv im Berichtszeitraum ohne Anpassung der Vergleichsangaben für Vorjahre vorzunehmen ist. Unter Beibehaltung der bis zum 30. Juni 2013 verwendeten Parameter und Verfahren hätte sich im Berichtszeitraum ein um 4,2 Mio. EUR niedrigerer Amortisationsbetrag ergeben. Zu den jeweiligen Jahresenden werden sich zukünftig keine unterschiedlichen Amortisationsbeträge ergeben, da die Anpassung der Parameter lediglich eine unterjährige Glättung darstellt, die sich nur zu den jeweiligen Quartalsenden auswirkt.

Im Juni 2011 hat das IASB Änderungen an dem IAS 1 „Presentation of Financial Statements“ veröffentlicht. Gemäß dem überarbeiteten IAS 1 sind Positionen des sonstigen Gesamtergebnisses zukünftig danach zu gruppieren, ob sie erfolgswirksam durch die Gewinn- und Verlustrechnung aufgelöst werden können oder dauerhaft im sonstigen Gesamtergebnis verbleiben. Für beide Gruppen sind entsprechende Zwischensummen zu bilden. Sofern Posten des sonstigen Gesamtergebnisses vor Steuern dargestellt werden, sind entsprechende Steuerposten für jede Gruppe des sonstigen Gesamtergebnisses getrennt auszuweisen. Die Änderungen sind im Juni 2012 durch die EU übernommen worden und sind für Geschäftsjahre, die am oder nach dem 1. Juli 2012 beginnen, retrospektiv anzuwenden. Die Hannover Rück hat den geänderten IAS 1 beginnend mit dem 1. Januar 2013 erstmals angewendet, die Konzern-Gesamterfolgsrechnung neu gegliedert und den zu Vergleichszwecken angegebenen Ausweis des Vorjahreszeitraums im Einklang mit IAS 8 „Accounting Policies, Changes in Accounting Estimates and Errors“ entsprechend angepasst. Durch die Änderungen ergaben sich keine Auswirkungen auf die Wertansätze im Konzernabschluss bzw. das Konzernergebnis.

Zum 1. Januar 2013 hat die Hannover Rück den überarbeiteten IAS 19 „Employee Benefits“ (IAS 19R), der vom IASB im Juni 2011 veröffentlicht worden ist, erstmalig angewendet. Der Standard ist verpflichtend für Geschäftsjahre anzuwenden, die am oder nach dem 1. Januar 2013 beginnen. Die Änderung wurde im Juni 2012 von der EU in europäisches Recht übernommen. Entsprechend den Übergangsvorschriften erfolgte die Anwendung des Standards retrospektiv im Einklang mit IAS 8 „Accounting Policies, Changes in Accounting Estimates and Errors“.

Die bisherige Anwendung der Korridor-Methode im Rahmen der Bilanzierung von leistungsorientierten Pensionsplänen führte dazu, dass versicherungsmathematische Gewinne und Verluste nur insoweit erfasst wurden, wie sie bestimmte Größenkriterien überschritten. Zudem wurde der zu erfassende Anteil über mehrere Jahre verteilt. Eine außerbilanzielle Erfassung von Teilbeträgen der Pensionsverpflichtung ergab sich ebenso aus den bislang geltenden Regelungen zu rückwirkenden Planänderungen, die zu einer Erhöhung der bestehenden Verpflichtung und damit zu einem nachzuerrechnenden Dienstzeitaufwand führten. Dieser nachzuerrechnende Dienstzeitaufwand war nur insoweit sofort zu berücksichtigen, als die zusätzlichen Anwartschaften bereits unverfallbar waren. Die darüber hinausgehenden Beträge wurden pro rata erfasst, bis die resultierenden Anwartschaften unverfallbar wurden.

Entsprechend der Neuregelung des IAS 19R sind sowohl sämtliche versicherungsmathematischen Gewinne und Verluste im sonstigen Ergebnis als auch nachzuerrechnender Dienstzeitaufwand im Periodenergebnis sofort und vollständig zu erfassen. Darüber hinaus ist die Rendite auf Planvermögen künftig aus der Höhe des Diskontierungszinssatzes, der der Bewertung der Pensionsverpflichtung zugrunde liegt, abzuleiten. Da die Finanzierung von Pensionszusagen im Hannover Rück-Konzern nur zu einem geringen Anteil über Planvermögen erfolgt, ergeben sich keine wesentlichen Auswirkungen auf das Konzernergebnis. Des Weiteren führte die Anwendung des überarbeiteten IAS 19 zu einer geringfügigen Anpassung der Bilanzierung aus deutschen Altersteilzeitverpflichtungen.

Die Auswirkungen aus der rückwirkenden Anwendung des IAS 19R auf die Eröffnungsbilanz zum 1. Januar 2012 und die Konzernbilanz zum 31. Dezember 2012 sowie auf den Vorjahresvergleichszeitraum 2012 stellen sich wie folgt dar:

<b>Konzernbilanz zum 1. Januar 2012</b>			
in TEUR	1.1.2012 wie ausgewiesen	Anpassungen	1.1.2012
<b>Aktiva</b>			
Aktive latente Steuern	682.888	306	683.194
<b>Passiva</b>			
Pensionsrückstellungen	88.299	6.951	95.250
Passive latente Steuern	1.723.265	-1.304	1.721.961
Andere Verbindlichkeiten	443.671	-1.846	441.825
Verbindlichkeiten	44.260.297	3.802	44.264.099
Rücklage gemäß IAS 19R	-	-4.159	-4.159
Summe nicht ergebniswirksamer Eigenkapitalanteile	446.121	-4.159	441.962
Gewinnrücklagen	3.679.351	1.046	3.680.397
Eigenkapital der Aktionäre der Hannover Rück SE	4.970.631	-3.113	4.967.518
Anteile nicht beherrschender Gesellschafter	636.024	-382	635.642
<b>Eigenkapital</b>	<b>5.606.655</b>	<b>-3.495</b>	<b>5.603.160</b>
<b>Konzernbilanz zum 31. Dezember 2012</b>			
in TEUR	31.12.2012 wie ausgewiesen	Anpassungen	31.12.2012
<b>Aktiva</b>			
Aktive latente Steuern	620.493	-37	620.456
<b>Passiva</b>			
Pensionsrückstellungen	86.464	39.692	126.156
Passive latente Steuern	1.972.373	-12.300	1.960.073
Andere Verbindlichkeiten	494.604	-1.293	493.311
Verbindlichkeiten	48.071.433	26.099	48.097.532
Gewinne und Verluste aus der Währungsumrechnung	-16.216	-9	-16.225
Rücklage gemäß IAS 19R	-	-24.417	-24.417
Summe nicht ergebniswirksamer Eigenkapitalanteile	935.036	-24.426	910.610
Gewinnrücklagen	4.275.613	1.090	4.276.703
Eigenkapital der Aktionäre der Hannover Rück SE	6.055.808	-23.336	6.032.472
Anteile nicht beherrschender Gesellschafter	684.472	-2.800	681.672
<b>Eigenkapital</b>	<b>6.740.280</b>	<b>-26.136</b>	<b>6.714.144</b>

In der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung des Vorjahreszeitraums waren aus der rückwirkenden Anwendung des IAS 19R die folgenden Anpassungen vorzunehmen:

<b>Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung</b>			
in TEUR	1.1.–30.9.2012 wie ausgewiesen	Anpassungen	1.1.–30.9.2012
Übriges Ergebnis	-139.065	20	-139.045
Operatives Ergebnis (EBIT)	1.016.753	20	1.016.773
Ergebnis vor Steuern	940.594	20	940.614
Steueraufwand	215.097	-4	215.093
Ergebnis	725.497	24	725.521
davon			
Nicht beherrschenden Gesellschaftern zustehendes Ergebnis	54.735	-11	54.724
<b>Konzernergebnis</b>	<b>670.762</b>	<b>35</b>	<b>670.797</b>
Ergebnis je Aktie (in EUR)			
Unverwässertes Ergebnis je Aktie	5,56	–	5,56
Verwässertes Ergebnis je Aktie	5,56	–	5,56

### 3. Konsolidierungskreis und -grundsätze

#### Kapitalkonsolidierung

Die Kapitalkonsolidierung erfolgt nach den Vorschriften des IAS 27 „Consolidated and Separate Financial Statements“. Tochtergesellschaften werden konsolidiert, sobald die Hannover Rück über eine Stimmrechtsmehrheit oder eine faktische Kontrollmöglichkeit verfügt. Das gilt analog für Zweckgesellschaften, über deren Konsolidierung wir im Folgenden separat berichten.

Der Kapitalkonsolidierung liegt die Erwerbsmethode zugrunde. Im Rahmen der Acquisition-Method werden die Anschaffungskosten, bemessen zum Zeitwert der hingegebenen Gegenleistung der Muttergesellschaft am Erwerbstichtag, mit dem anteiligen Eigenkapital der Tochtergesellschaft verrechnet, das sich zum Zeitpunkt der erstmaligen Einbeziehung in den Konzernabschluss nach der Neubewertung sämtlicher Vermögenswerte und Schulden zum Zeitwert ergibt. Nach Aktivierung aller erworbenen immateriellen Vermögenswerte, die gemäß IFRS 3 „Business Combinations“ getrennt von einem Geschäfts- oder Firmenwert zu bilanzieren sind, wird der Unterschiedsbetrag zwischen dem neu bewerteten Eigenkapital der Tochtergesellschaft und dem Kaufpreis als Geschäfts- oder Firmenwert aktiviert. Gemäß IFRS 3 werden Geschäfts- oder Firmenwerte nicht planmäßig, sondern nach jährlichen Werthaltigkeitsprüfungen („Impairment Tests“) gegebenenfalls außerplanmäßig abgeschrieben. Negative sowie geringfügige Geschäfts- oder Firmenwerte werden im Jahr der Entstehung erfolgswirksam berücksichtigt. Kosten im Zusammenhang mit dem Erwerb werden als Aufwand erfasst.

Gesellschaften, auf die die Hannover Rück einen maßgeblichen Einfluss ausüben kann, werden als assoziierte Unternehmen im Allgemeinen nach der At-Equity-Methode mit dem auf den Konzern entfallenden Eigenkapitalanteil konsolidiert. Ein maßgeblicher Einfluss wird vermutet, wenn eine Gesellschaft des Hannover Rück-Konzerns direkt oder indirekt mindestens 20 %, aber nicht mehr als 50 % der Stimmrechte hält. Erträge aus Anteilen an assoziierten Unternehmen werden gesondert in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung ausgewiesen.

Anteile am Eigenkapital, die nicht beherrschenden Gesellschaftern zustehen, werden nach IAS 1 „Presentation of Financial Statements“ gesondert innerhalb des Konzerneigenkapitals ausgewiesen. Das nicht beherrschenden Gesellschaftern zustehende Ergebnis ist Bestandteil des Überschusses und ist im Anschluss an diesen gesondert als „davon“-Vermerk auszuweisen. Es beträgt zum 30. September 2013 36,0 Mio. EUR (54,7 Mio. EUR).

Zu weiteren Erläuterungen verweisen wir auf die entsprechenden Angaben im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012.

## Konsolidierung konzerninterner Geschäftsvorfälle

Die Forderungen und Verbindlichkeiten zwischen den im Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen werden gegeneinander aufgerechnet. Erträge und Aufwendungen aus konzerninternen Geschäftsvorfällen werden ebenfalls eliminiert.

## Konsolidierung von Zweckgesellschaften

Geschäftsbeziehungen mit Zweckgesellschaften sind nach SIC-12 „Consolidation – Special Purpose Entities“ hinsichtlich ihrer Konsequenzen für die Konsolidierung zu untersuchen. In Fällen, in denen die IFRS derzeit keine spezifischen

### Retrozessionen und Insurance-Linked-Securities (ILS)

Die Hannover Rück zeichnet im Rahmen ihrer erweiterten Insurance-Linked-Securities (ILS)-Aktivitäten sogenannte besicherte Frontingverträge, bei denen von Zedenten übernommene Risiken unter Nutzung von Zweckgesellschaften an konzernfremde institutionelle Investoren abgegeben werden. Die Zielsetzung dieser Transaktionen ist der direkte Transfer von Kundengeschäft. Bei diesen Strukturen besteht aufgrund des fehlenden kontrollierenden Einflusses über die jeweils involvierten Zweckgesellschaften seitens Hannover Rück keine Konsolidierungspflicht.

### Verbriefung von Rückversicherungsrisiken

Die Verbriefung von Rückversicherungsrisiken wird im Wesentlichen unter Verwendung von Zweckgesellschaften strukturiert.

Im Vorjahr hat die Hannover Rück eine Katastrophenanleihe (Cat-Bond) emittiert, um Spitzenrisiken bei Naturkatastrophen durch europäische Sturmereignisse in den Kapitalmarkt zu transferieren. Der Cat-Bond in Höhe von nominal 100,0 Mio. EUR hat eine Laufzeit bis zum 31. März 2016 und wurde von Eurus III Ltd. bei institutionellen Investoren aus Europa, Nordamerika und Asien platziert. Eurus III Ltd. ist eine Zweckgesellschaft mit Sitz in Hamilton/Bermuda, die im August 2012 als Special Purpose Insurer unter dem Bermuda Insurance Act 1978 registriert worden ist. Die im Rahmen der Transaktion mit der Zweckgesellschaft abgeschlossenen Retrozessionen bieten der Hannover Rück SE, der E+S Rückversicherung AG und der Hannover Re (Bermuda) Ltd. Schutz gegen die erwähnten Katastrophenrisiken. Da die Hannover Rück keinen kontrollierenden Einfluss über Eurus III Ltd. ausübt, besteht keine Konsolidierungspflicht für die Zweckgesellschaft.

Transaktionen zwischen einer Veräußerungsgruppe und den fortgeführten Geschäftsbereichen des Konzerns werden in Übereinstimmung mit IAS 27 „Consolidated and Separate Financial Statements“ gleichfalls eliminiert.

Regelungen enthalten, stützt sich die Hannover Rück unter Anwendung von IAS 8 „Accounting Policies, Changes in Accounting Estimates and Errors“ bei der Analyse auch auf die relevanten US GAAP-Vorschriften.

Im Zusammenhang mit dem Verkauf der operativen Gesellschaften des Teilkonzerns Clarendon Insurance Group, Inc. (CIGI), Wilmington, an die Enstar Group Ltd., Hamilton/Bermuda, wurde mit Wirkung zum 12. Juli 2011 ein Teilportfeuille der CIGI an eine Zweckgesellschaft retrozediert. Die Retrozession hat eine Laufzeit bis zur endgültigen Abwicklung der zugrunde liegenden Verpflichtungen. Da die Hannover Rück nicht der Hauptnutznießer der Zweckgesellschaft ist und weder mittelbare noch unmittelbare Kontrolle über diese ausübt, besteht keine Konsolidierungspflicht für diese Zweckgesellschaft.

Im Rahmen ihrer „K“-Transaktionen hat sich die Hannover Rück Zeichnungskapazität für Katastrophenrisiken am Kapitalmarkt beschafft. Bei der „K-Zession“, die bei nordamerikanischen, europäischen und asiatischen Investoren platziert wurde, handelt es sich um eine quotale Abgabe auf das weltweite Naturkatastrophengeschäft sowie Luftfahrt- und Transportrisiken. Das Volumen dieser Verbriefung beträgt zum Bilanzstichtag umgerechnet 243,7 Mio. EUR (268,0 Mio. EUR). Die Transaktion hat eine unbefristete Laufzeit und kann von den Investoren jährlich gekündigt werden. Für die Transaktion wird Kaith Re Ltd., eine auf Bermuda ansässige Zweckgesellschaft, genutzt.

Darüber hinaus nutzt die Hannover Rück die Zweckgesellschaft Kaith Re Ltd. für diverse Retrozessionen ihrer traditionellen Deckungen an institutionelle Investoren. Gemäß SIC-12 wird Kaith Re Ltd. in den Konzernabschluss einbezogen.



### Übernommenes Personen-Rückversicherungsgeschäft

Einige Transaktionen im Segment Personen-Rückversicherung erfolgen unter Einbeziehung von zedierenden Zweckgesellschaften als Vertragspartner, die von konzernfremden Parteien gegründet worden sind und von denen Konzerngesellschaften der Hannover Rück-Gruppe bestimmte versicherungstechnische und/oder finanzielle Risiken übernehmen. Die Transaktionen dienen beispielsweise der Übertragung extremer Sterblichkeitsrisiken oberhalb eines vertraglich definierten Selbstbehalts oder der Übertragung von Langlebighkeitsrisiken. Da die Hannover Rück aus ihren Geschäftsbeziehungen mit diesen Zweckgesellschaften weder

### Kapitalanlagen

Im Rahmen des Kapitalanlagemanagements beteiligt sich die Hannover Rück seit dem Jahr 1988 an einer Vielzahl von Zweckgesellschaften, im Wesentlichen Fonds, die ihrerseits bestimmte Formen von Eigen- und Fremdkapitalanlagegeschäft tätigen. Im Ergebnis unserer Analyse der Geschäftsbeziehungen mit diesen Gesellschaften kamen wir zu dem Schluss, dass der Konzern in keiner dieser Transaktionen einen kontrollierenden Einfluss ausübt und daher keiner Konsolidierungsnotwendigkeit unterliegt.

Die Hannover Rück beteiligt sich im Wesentlichen über die Gesellschaften Hannover Insurance-Linked Securities GmbH & Co. KG (HILS) und Leine Investment SICAV-SIF durch die Investition in Katastrophenanleihen an einer Reihe von

### Unternehmenserwerbe und Neugründungen

Im August 2013 hat die Hannover Rück SE mit einem weiteren Investor eine Vereinbarung über den Erwerb einer Finanzbeteiligung an einer auf den indirekten Erwerb der Heidelberger Lebensversicherung AG, Heidelberg, von einem der Lloyds Banking Group, London, zugehörigen Veräußerer gerichteten Gesellschaft getroffen. Der Vollzug des Erwerbs der Heidelberger Leben bedarf noch der aufsichtsbehördlichen Genehmigung.

Im Juli 2013 hat die HR GLL Central Europe GmbH & KG, München, alle Anteile an der Investec GLL Ireland S.à.r.l., Luxemburg, von der Investec GLL SGO REF Holding Alpha S.à.r.l., Luxemburg, erworben und die Firma der Gesellschaft in HR GLL Europe Holding S.à.r.l., Luxemburg, geändert. Die Gesellschaft wird mit Wirkung zum dritten Quartal 2013 erstmalig in den Konzernabschluss einbezogen. Der Zweck der Gesellschaft, bei der es sich zum Kaufzeitpunkt um eine inaktive Mantelgesellschaft handelte, ist der Erwerb, die Finanzierung, das Halten und der Austausch oder der Verkauf von Wertpapieren anderer Gesellschaften. Die Gesellschaft kann den anderen Gesellschaften Schuldtitel in jeglicher Form

die Mehrheit der ökonomischen Risiken oder des Nutzens zieht noch einen kontrollierenden Einfluss ausüben kann, besteht für die Hannover Rück keine Konsolidierungspflicht.

In Abhängigkeit von der Klassifikation der Verträge gemäß IFRS 4 oder IAS 39 werden die Transaktionen entweder in der rückversicherungstechnischen Rechnung oder als derivative Finanzinstrumente oder als finanzielle Garantien bilanziert. Wir verweisen ergänzend auf unsere Ausführungen im Kapitel 7.1 „Derivative Finanzinstrumente und finanzielle Garantien“.

Zweckgesellschaften zur Verbriefung dieser Katastrophenrisiken. Während die HILS ihren Bestand weiter verwaltet, wird das Neugeschäft in diesem Bereich von den im Vorjahr gegründeten Leine Investment-Gesellschaften mit Sitz in Luxemburg gezeichnet. Die Leine Investment General Partner S.à.r.l. ist die geschäftsführende Gesellschafterin der Vermögensverwaltungsgesellschaft Leine Investment SICAV-SIF, deren Zweck im Aufbau, Halten und Verwalten eines Portefeuilles von an Versicherungsrisiken gebundenen Wertpapieren (Insurance-Linked Securities, Katastrophenanleihen), auch für konzernfremde Investoren, besteht. Auch bei diesen Transaktionen besteht aufgrund des fehlenden kontrollierenden Einflusses seitens der Hannover Rück keine Konsolidierungspflicht der beteiligten Zweckgesellschaften.

ausstellen, ihre Mittel für den Ankauf, den Verkauf, die Entwicklung, die Verwaltung und die Verpachtung von Immobilien in Luxemburg oder im Ausland nutzen sowie alle sonstigen kommerziellen, industriellen und finanziellen auf Mobilien und Immobilien bezogenen Transaktionen durchführen. Es wurden keine Eventualverbindlichkeiten, bedingten Leistungen und separaten Transaktionen im Sinne von IFRS 3 identifiziert. Im Januar 2013 wurde die HR GLL Central Europe Holding GmbH mit Sitz in München gegründet und mit Wirkung zum ersten Quartal 2013 erstmalig in den Konzernabschluss einbezogen. Die Anteile an der Gesellschaft werden zu 100 % von der HR GLL Central Europe GmbH & KG, München, gehalten. Der Zweck der Gesellschaft ist der Erwerb, die Verwaltung, die Vermietung, die Verpachtung und die Veräußerung von in Europa gelegenen gewerblichen Immobilien oder grundstücksgleichen Rechten sowie die Gründung und der Erwerb von Tochtergesellschaften in Form von Immobiliengesellschaften, die diese Immobilien erwerben und halten. Beide Holding-Gesellschaften haben ihre Investitionstätigkeit in Immobilienobjektgesellschaften begonnen.

In dem zu 95,1 % gehaltenen US-amerikanischen Teilkonzern Hannover Re Real Estate Holdings, Inc. wurden über die Tochtergesellschaft GLL HRE Core Properties, LP, Wilmington, 100 % der Anteile an den Objektgesellschaften Broadway 101 LLC, Tempe, und River Terrace Parking LLC, New York City, zu einem Kaufpreis von umgerechnet 59,3 Mio. EUR erworben. Der Geschäftszweck der Gesellschaften ist das Halten und Verwalten jeweils einer Immobilie. In Zusammenhang mit dem Erwerb wurden weder immaterielle Vermögenswerte noch ein Geschäfts- oder Firmenwert aktiviert. Es wurden keine Eventualverbindlichkeiten, bedingten Leistungen und separaten Transaktionen im Sinne von IFRS 3 identifiziert.

Mit Wirkung zum 1. Januar 2013 wurde die Glencar Underwriting Managers, Inc. mit Sitz in Chicago, USA (Glencar), aufgrund der zu verzeichnenden Ausweitung des Geschäftsvolumens erstmalig konsolidiert. Der Geschäftszweck der Gesellschaft besteht darin, Spezialgeschäft sowie Schaden- und Unfall-Programmgeschäft im US-amerikanischen Markt mit einem Schwerpunkt auf kleinen bis mittelgroßen Programmen zu zeichnen. Im zweiten Quartal 2011 beteiligte

### **Unternehmensveräußerungen und Abgänge**

Mit Wirkung zum 1. Januar 2013 hat die Hannover Rück durch die vertraglich vereinbarte Rückübertragung ihres stimmberechtigten Anteils (Management Share) an der Secquaero ILS Fund Ltd., Georgetown, Grand Cayman an den konzernfremden Investmentmanager die Kontrolle über die Gesellschaft und ihre Beteiligungen aufgegeben. Die Gesellschaft wird daher seit diesem Zeitpunkt nicht mehr in den Konzernabschluss einbezogen, sondern als Beteiligung zum

### **Weitere gesellschaftsrechtliche Veränderungen**

Mit Wirkung zum 1. Januar 2013 hat die Hannover Rück das gesamte Geschäft ihrer Tochtergesellschaft Hannover Life Reassurance (UK) Ltd., Virginia Water, im Weg eines sogenannten Part-VII-Transfers auf eine neu gegründete Niederlassung der Hannover Rück SE mit gleichem Firmensitz übertragen. Diese Niederlassung trägt die Firma Hannover Re UK Life Branch und wurde am 3. Dezember 2012 unter dem Companies Act 2006 registriert. Die Hannover Life

Reassurance (UK) Ltd. wurde am 8. Januar 2013 aus dem Commercial Register gestrichen und im ersten Quartal 2013 liquidiert. Da es sich bei dieser konzerninternen Umstrukturierung um eine Transaktion zwischen Gesellschaften unter gemeinsamer Beherrschung handelt, resultiert aus der Transaktion weder ein Geschäfts- oder Firmenwert noch eine Auswirkung auf das Konzernergebnis.

sich die Funis GmbH & Co. KG, eine 100-prozentige Tochtergesellschaft der Hannover Rück SE, mit einer Kapitaleinlage von 98.000 USD (das entsprach 49,0 % des Stammkapitals) an der Glencar. Im Verlauf des dritten Quartals 2011 wurden Vorzugsaktien in Höhe von rund 2,3 Mio. USD erworben, die in Höhe von 1,6 Mio. USD stimmberechtigte, kündbare Eigenkapitalinstrumente darstellen und damit nach IAS 32 als Fremdkapital auszuweisen waren. Die verbleibenden Vorzugsaktien in Höhe von rund 0,7 Mio. USD sind als stimmrechtlose, unkündbare Eigenkapitalinstrumente ausgestattet und werden gemäß IAS 32 als Eigenkapital ausgewiesen. Da die Hannover Rück über die Stimmrechtsmehrheit an der Glencar verfügt, besteht die Möglichkeit, Kontrolle über die Gesellschaft auszuüben. Aus Wesentlichkeitsgründen wurde die Glencar bis zum vierten Quartal 2012 als Beteiligung geführt. Zum Erstkonsolidierungszeitpunkt und zum Bilanzstichtag hielt die Funis Anteile am Stammkapital in Höhe von 49,0 %. Der passivische Unterschiedsbetrag aus der Erstkonsolidierung in Höhe von 0,2 Mio. EUR wurde erfolgswirksam vereinnahmt.

Nettovermögenswert (Net Asset Value) weitergeführt und unter den sonstigen Kapitalanlagen bilanziert. Aus der Ausbuchung der Vermögenswerte und Schulden sowie der Einbuchung der Beteiligung zum Nettovermögenswert wurde im sonstigen Ergebnis ein Ertrag in Höhe von 1,2 Mio. EUR ausgewiesen. Darüber hinaus wurden kumulierte, nicht ergebniswirksame Eigenkapitalanteile aus der Währungsumrechnung in Höhe von 5,5 Mio. EUR realisiert.

Reassurance (UK) Ltd. wurde am 8. Januar 2013 aus dem Commercial Register gestrichen und im ersten Quartal 2013 liquidiert. Da es sich bei dieser konzerninternen Umstrukturierung um eine Transaktion zwischen Gesellschaften unter gemeinsamer Beherrschung handelt, resultiert aus der Transaktion weder ein Geschäfts- oder Firmenwert noch eine Auswirkung auf das Konzernergebnis.

## 4. Konzern-Segmentberichterstattung

Die dargestellten Segmentinformationen basieren auf den gleichen Grundsätzen wie diejenigen im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012. Sie folgen der Systematik des internen Berichtswesens, anhand dessen der Gesamtvorstand regelmäßig die Leistung der Segmente beurteilt und über die Allokation von Ressourcen zu den Segmenten entscheidet. Die Spalte Konsolidierung enthält neben der Eliminierung von segmentübergreifenden Geschäftsvorfällen insbesondere auch Gesellschaften, deren Geschäftstätigkeit nicht eindeutig der Schaden-Rückversicherung oder der Personen-Rückversicherung zugeordnet werden kann. Dabei handelt es sich im Wesentlichen um die Service- bzw. Finanzierungsgesellschaften des Konzerns. Da die zur Steuerung der Segmente herangezogenen Ergebnisgrößen der Systematik des Konzernabschlusses entsprechen, geben wir keine separate Überleitungsrechnung der Segmentergebnisse auf das Konzernergebnis an. Sowohl die seit dem ersten Quartal 2013 erstmals konsolidierten Gesellschaften Glencar Underwriting Managers, Inc., Chicago, HR GLL Europe Holding S.à.r.l., Luxemburg, und HR GLL Central Europe Holding GmbH, München als auch die Secquaero ILS Fund Ltd., die seit dem ersten Quartal 2013 nicht mehr in den Konzernabschluss einzu beziehen war, sind dem Segment Schaden-Rückversicherung zuzuordnen. Im Übrigen verweisen wir auf die entsprechenden Ausführungen im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012.

<b>Aufteilung der Aktiva</b>	<b>Schaden-Rückversicherung</b>	
in TEUR	<b>30.9.2013</b>	31.12.2012 <sup>1</sup>
<b>Aktiva</b>		
Dauerbestand	2.400.927	3.213.397
Darlehen und Forderungen	3.169.812	3.313.608
Dispositiver Bestand	16.213.687	15.572.034
Ergebniswirksam zum Zeitwert bewertete Finanzinstrumente	25.799	113.030
Übrige Kapitalanlagen	2.042.055	1.679.251
Kurzfristige Anlagen	341.159	325.302
Laufende Guthaben bei Kreditinstituten, Schecks und Kassenbestand	455.867	407.336
<b>Kapitalanlagen und laufende Guthaben bei Kreditinstituten, Schecks und Kassenbestand – eigenes Management</b>	<b>24.649.306</b>	<b>24.623.958</b>
Depotforderungen	844.420	925.312
Depotforderungen aus Finanzierungsgeschäften	2.050	25.803
<b>Kapitalanlagen</b>	<b>25.495.776</b>	<b>25.575.073</b>
Anteil der Rückversicherer an der Rückstellung für noch nicht abgewickelte Versicherungsfälle	1.239.911	1.288.664
Anteil der Rückversicherer an der Deckungsrückstellung	–	–
Anteil der Rückversicherer an der Rückstellung für Prämienüberträge	182.556	135.999
Anteil der Rückversicherer an den übrigen Rückstellungen	405	1.103
Abgegrenzte Abschlusskosten	484.950	476.592
Abrechnungsforderungen	2.043.128	1.691.435
Übrige Segmentaktiva	1.413.436	1.288.719
Zur Veräußerung bestimmte Vermögenswerte	11.226	6.333
<b>Summe Aktiva</b>	<b>30.871.388</b>	<b>30.463.918</b>

#### **Aufteilung der Verbindlichkeiten**

in TEUR		
<b>Passiva</b>		
Rückstellung für noch nicht abgewickelte Versicherungsfälle	19.088.251	18.595.088
Deckungsrückstellung	–	–
Rückstellung für Prämienüberträge	2.436.225	2.253.544
Rückstellungen für Gewinnanteile	139.197	141.114
Depotverbindlichkeiten	436.499	432.884
Depotverbindlichkeiten aus Finanzierungsgeschäften	85.317	84.523
Abrechnungsverbindlichkeiten	768.914	702.224
Langfristige Verbindlichkeiten	214.317	167.774
Übrige Segmentpassiva	1.870.652	1.868.048
<b>Summe Verbindlichkeiten</b>	<b>25.039.372</b>	<b>24.245.199</b>

<sup>1</sup> Angepasst gemäß IAS 8

Personen-Rückversicherung		Konsolidierung		Gesamt	
30.9.2013	31.12.2012 <sup>1</sup>	30.9.2013	31.12.2012	30.9.2013	31.12.2012 <sup>1</sup>
198.814	199.319	122.587	193.240	2.722.328	3.605.956
73.338	75.424	25.955	26.155	3.269.105	3.415.187
5.753.027	5.805.682	402.640	433.602	22.369.354	21.811.318
62.650	75.731	19.794	19.487	108.243	208.248
94.463	75.055	1.428	-2.530	2.137.946	1.751.776
219.424	183.866	69.241	550	629.824	509.718
128.685	161.258	3.036	3.594	587.588	572.188
<b>6.530.401</b>	<b>6.576.335</b>	<b>644.681</b>	<b>674.098</b>	<b>31.824.388</b>	<b>31.874.391</b>
13.808.474	13.702.535	-	-	14.652.894	14.627.847
77.194	97.455	-	-	79.244	123.258
<b>20.416.069</b>	<b>20.376.325</b>	<b>644.681</b>	<b>674.098</b>	<b>46.556.526</b>	<b>46.625.496</b>
266.120	251.161	-1.864	-1.610	1.504.167	1.538.215
514.412	507.257	-	-	514.412	507.257
1.533	2.620	-179	-246	183.910	138.373
5.207	1.508	-	-	5.612	2.611
1.241.662	1.364.675	6	12	1.726.618	1.841.279
1.116.973	1.375.992	-607	-1.763	3.159.494	3.065.664
584.468	503.325	-793.530	-705.596	1.204.374	1.086.448
-	-	-	-	11.226	6.333
<b>24.146.444</b>	<b>24.382.863</b>	<b>-151.493</b>	<b>-35.105</b>	<b>54.866.339</b>	<b>54.811.676</b>
2.915.999	3.017.220	-1.865	-1.610	22.002.385	21.610.698
10.690.591	10.974.804	-101	-234	10.690.490	10.974.570
112.342	86.265	-	-	2.548.567	2.339.809
127.015	73.105	-	-	266.212	214.219
423.388	388.176	-	-	859.887	821.060
5.765.849	5.713.361	-	-	5.851.166	5.797.884
294.431	421.214	-606	-2.029	1.062.739	1.121.409
-	4.552	2.236.867	2.228.465	2.451.184	2.400.791
1.656.517	1.626.756	-786.794	-677.712	2.740.375	2.817.092
<b>21.986.132</b>	<b>22.305.453</b>	<b>1.447.501</b>	<b>1.546.880</b>	<b>48.473.005</b>	<b>48.097.532</b>

<b>Aufteilung der Gewinn- und Verlustrechnung</b>	<b>Schaden-Rückversicherung</b>	
in TEUR	<b>1.1. – 30.9.2013</b>	1.1. – 30.9.2012 <sup>1</sup>
Gebuchte Bruttoprämie	5.956.438	5.897.028
davon		
aus Versicherungsgeschäften mit anderen Segmenten	–	212
aus Versicherungsgeschäften mit externen Dritten	5.956.438	5.896.816
Verdiente Prämie für eigene Rechnung	5.093.209	5.017.501
Kapitalanlageergebnis	577.987	702.128
davon		
Unrealisierte Gewinne und Verluste aus Kapitalanlagen	-26.128	12.043
Abschreibungen, Wertminderungen und Zuschreibungen von Kapitalanlagen	13.340	12.660
Depotzinserträge/-aufwendungen	10.784	8.305
Aufwendungen für Versicherungsfälle	3.540.004	3.580.989
Veränderung der Deckungsrückstellung	–	–
Aufwendungen für Provisionen und Gewinnanteile, Veränderung der abgegrenzten Abschlusskosten und sonstiges versicherungstechnisches Ergebnis	1.166.653	1.143.813
Aufwendungen für den Versicherungsbetrieb	143.120	122.958
Übriges Ergebnis	-16.806	-105.830
<b>Operatives Ergebnis (EBIT)</b>	<b>804.613</b>	<b>766.039</b>
Zinsen auf Hybridkapital	–	–
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>804.613</b>	<b>766.039</b>
Steueraufwand	233.795	189.674
<b>Ergebnis</b>	<b>570.818</b>	<b>576.365</b>
davon		
Nicht beherrschenden Gesellschaftern zustehendes Ergebnis	36.423	51.614
<b>Konzernergebnis</b>	<b>534.395</b>	<b>524.751</b>

<sup>1</sup> Angepasst gemäß IAS 8

Personen-Rückversicherung		Konsolidierung		Gesamt	
1.1.–30.9.2013	1.1.–30.9.2012 <sup>1</sup>	1.1.–30.9.2013	1.1.–30.9.2012	1.1.–30.9.2013	1.1.–30.9.2012 <sup>1</sup>
4.581.613	4.399.287	-147	-349	10.537.904	10.295.966
147	137	-147	-349	–	–
4.581.466	4.399.150	–	–	10.537.904	10.295.966
4.023.679	3.941.470	385	-2	9.117.273	8.958.969
460.543	487.159	14.685	19.475	1.053.215	1.208.762
6.785	46.499	547	2.488	-18.796	61.030
53	2.809	–	–	13.393	15.469
256.846	239.259	–	–	267.630	247.564
3.260.867	2.977.576	-3	-526	6.800.868	6.558.039
45.137	273.294	133	-3	45.270	273.291
893.479	817.910	5	-8.088	2.060.137	1.953.635
116.419	105.965	187	-1.975	259.726	226.948
-24.876	-20.591	-1.178	-12.624	-42.860	-139.045
<b>143.444</b>	<b>233.293</b>	<b>13.570</b>	<b>17.441</b>	<b>961.627</b>	<b>1.016.773</b>
–	–	94.988	76.159	94.988	76.159
<b>143.444</b>	<b>233.293</b>	<b>-81.418</b>	<b>-58.718</b>	<b>866.639</b>	<b>940.614</b>
7.841	41.617	-24.225	-16.198	217.411	215.093
<b>135.603</b>	<b>191.676</b>	<b>-57.193</b>	<b>-42.520</b>	<b>649.228</b>	<b>725.521</b>
-374	3.110	–	–	36.049	54.724
<b>135.977</b>	<b>188.566</b>	<b>-57.193</b>	<b>-42.520</b>	<b>613.179</b>	<b>670.797</b>

## 5. Erläuterungen zu den einzelnen Posten der Bilanz

### 5.1 Selbstverwaltete Kapitalanlagen

Die Klassifikation und Bewertung der Kapitalanlagen erfolgt gemäß IAS 39 „Financial Instruments: Recognition and Measurement“. Die Hannover Rück klassifiziert Kapitalanlagen in die Kategorien Dauerbestand, Darlehen und Forderungen, ergebniswirksam zum Zeitwert bewertete Finanzinstrumente sowie dispositiver Bestand. Die Zuordnung und Bewertung der Kapitalanlagen orientiert sich an der jeweiligen Anlageintention.

Ferner umfassen die selbstverwalteten Kapitalanlagen Anteile an assoziierten Unternehmen, Immobilien und Immobilienfonds (beinhaltet auch: Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken; sogenannter „fremdgenutzter Grundbesitz“), sonstige Kapitalanlagen, kurzfristige Anlagen, laufende Guthaben bei Kreditinstituten, sowie Schecks und Kassenbestand.

In der Konzernbilanz werden Immobilien, für die eine Veräußerungsabsicht gemäß IFRS 5 besteht, separat ausgewiesen. Verkaufsabsichten begründen sich durch individuelle Immobilienmarkt- und Objektgegebenheiten in Abwägung aktueller und künftiger Chancen- bzw. Risikoprofile. In der Berichtsperiode wurde eine Immobilie in die zur Veräußerung bestimmten Vermögenswerte umgegliedert. Zum Zeitpunkt der Umgliederung belief sich der Bruttobuchwert der Immobilie auf 12,0 Mio. EUR (14,4 Mio. EUR) und die kumulierten Abschreibungen auf 0,8 Mio. EUR (8,0 Mio. EUR). Aus der Bewertung von Immobilien zum beizulegenden Zeitwert abzüglich Veräußerungskosten resultierte keine außerplanmäßige Wertminderung.

Zu weiteren Erläuterungen verweisen wir auf die entsprechenden Angaben im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2012.

Die folgende Tabelle zeigt die geografische Herkunft der selbstverwalteten Kapitalanlagen.

Kapitalanlagen		
in TEUR	30.9.2013	31.12.2012
<b>Geografische Herkunft</b>		
Deutschland	6.449.336	6.779.027
Großbritannien	2.275.563	2.955.807
Frankreich	1.679.381	1.819.918
Übrige	7.196.813	6.348.984
<b>Europa</b>	<b>17.601.093</b>	<b>17.903.736</b>
USA	8.426.057	8.065.355
Übrige	1.271.253	1.162.038
<b>Nordamerika</b>	<b>9.697.310</b>	<b>9.227.393</b>
Asien	1.324.933	1.301.702
Australien	2.021.162	2.245.320
<b>Australasien</b>	<b>3.346.095</b>	<b>3.547.022</b>
Afrika	335.255	417.557
Übrige	844.635	778.683
<b>Gesamt</b>	<b>31.824.388</b>	<b>31.874.391</b>



## Restlaufzeiten der fest- und variabel verzinslichen Wertpapiere

in TEUR	30.9.2013		31.12.2012	
	Fortgeführte Anschaffungskosten <sup>1</sup>	Marktwert	Fortgeführte Anschaffungskosten <sup>1</sup>	Marktwert
<b>Dauerbestand</b>				
innerhalb eines Jahres	455.171	460.493	908.601	916.267
zwischen einem und zwei Jahren	1.000.711	1.049.919	606.525	629.138
zwischen zwei und drei Jahren	699.886	747.628	1.089.354	1.171.603
zwischen drei und vier Jahren	184.842	198.155	532.996	577.930
zwischen vier und fünf Jahren	70.614	72.754	150.735	162.378
zwischen fünf und zehn Jahren	308.719	333.483	315.208	350.218
nach mehr als zehn Jahren	2.385	2.934	2.537	3.198
<b>Gesamt</b>	<b>2.722.328</b>	<b>2.865.366</b>	<b>3.605.956</b>	<b>3.810.732</b>
<b>Darlehen und Forderungen</b>				
innerhalb eines Jahres	238.706	240.282	207.861	216.965
zwischen einem und zwei Jahren	258.276	267.622	408.386	423.503
zwischen zwei und drei Jahren	367.321	393.212	311.764	330.670
zwischen drei und vier Jahren	352.761	377.082	382.075	417.721
zwischen vier und fünf Jahren	80.115	84.272	285.438	312.267
zwischen fünf und zehn Jahren	1.138.954	1.225.224	1.033.273	1.156.510
nach mehr als zehn Jahren	832.972	918.379	786.390	922.804
<b>Gesamt</b>	<b>3.269.105</b>	<b>3.506.073</b>	<b>3.415.187</b>	<b>3.780.440</b>
<b>Dispositiver Bestand</b>				
innerhalb eines Jahres <sup>2</sup>	3.320.347	3.330.846	2.379.998	2.387.173
zwischen einem und zwei Jahren	2.694.840	2.742.302	2.758.881	2.797.560
zwischen zwei und drei Jahren	2.146.663	2.226.842	2.525.881	2.616.092
zwischen drei und vier Jahren	2.076.730	2.132.959	1.775.135	1.862.419
zwischen vier und fünf Jahren	2.579.093	2.616.983	2.436.644	2.549.947
zwischen fünf und zehn Jahren	7.494.320	7.669.169	7.132.799	7.617.225
nach mehr als zehn Jahren	2.712.102	2.837.164	2.709.969	3.033.562
<b>Gesamt</b>	<b>23.024.095</b>	<b>23.556.265</b>	<b>21.719.307</b>	<b>22.863.978</b>
<b>Ergebniswirksam zum Zeitwert bewertete Finanzinstrumente</b>				
innerhalb eines Jahres	9.215	9.215	69.544	69.544
zwischen einem und zwei Jahren	5.801	5.801	15.626	15.626
zwischen zwei und drei Jahren	2.227	2.227	17.619	17.619
zwischen drei und vier Jahren	5.060	5.060	14.823	14.823
zwischen vier und fünf Jahren	1.852	1.852	4.936	4.936
zwischen fünf und zehn Jahren	–	–	7.276	7.276
nach mehr als zehn Jahren	17.942	17.942	17.589	17.589
<b>Gesamt</b>	<b>42.097</b>	<b>42.097</b>	<b>147.413</b>	<b>147.413</b>

<sup>1</sup> Inklusive abgegrenzter Zinsen

<sup>2</sup> Inklusive kurzfristiger Anlagen und flüssiger Mittel

**Fortgeführte Anschaffungskosten, stille Reserven und abgegrenzte Zinsen  
aus dem Dauerbestand der Kapitalanlagen sowie dessen Marktwerte**

in TEUR	30.9.2013				
	Fortgeführte Anschaffungs- kosten	Unrealisierte Gewinne	Unrealisierte Verluste	Abgegrenzte Zinsen	Marktwert
<b>Dauerbestand</b>					
Festverzinsliche Wertpapiere					
Schuldtitel von EU-Mitglieds- staaten	390.031	19.800	–	7.074	416.905
Schuldtitel der US-Regierung	507.985	16.380	–	4.793	529.158
Schuldtitel anderer ausländischer Staaten	52.095	389	5	608	53.087
Schuldtitel halbstaatlicher Institutionen	531.337	26.548	–	7.147	565.032
Schuldtitel von Unternehmen	230.320	11.468	1.792	3.719	243.715
Hypothekarisch/dinglich gesicherte Schuldverschreibungen	967.793	70.250	–	19.426	1.057.469
<b>Gesamt</b>	<b>2.679.561</b>	<b>144.835</b>	<b>1.797</b>	<b>42.767</b>	<b>2.865.366</b>

**Fortgeführte Anschaffungskosten, stille Reserven und abgegrenzte Zinsen  
aus dem Dauerbestand der Kapitalanlagen sowie dessen Marktwerte**

in TEUR	31.12.2012				
	Fortgeführte Anschaffungs- kosten	Unrealisierte Gewinne	Unrealisierte Verluste	Abgegrenzte Zinsen	Marktwert
<b>Dauerbestand</b>					
Festverzinsliche Wertpapiere					
Schuldtitel von EU-Mitglieds- staaten	393.836	28.425	–	7.097	429.358
Schuldtitel der US-Regierung	819.013	27.592	–	6.208	852.813
Schuldtitel anderer ausländischer Staaten	56.054	611	42	160	56.783
Schuldtitel halbstaatlicher Institutionen	650.493	39.766	–	9.744	700.003
Schuldtitel von Unternehmen	449.024	18.863	872	9.172	476.187
Hypothekarisch/dinglich gesicherte Schuldverschreibungen	1.181.346	90.836	403	23.809	1.295.588
<b>Gesamt</b>	<b>3.549.766</b>	<b>206.093</b>	<b>1.317</b>	<b>56.190</b>	<b>3.810.732</b>

**Fortgeführte Anschaffungskosten, stille Reserven und abgegrenzte Zinsen  
aus Darlehen und Forderungen sowie deren Marktwerte**

in TEUR	30.9.2013				
	Fortgeführte Anschaffungs- kosten	Unrealisierte Gewinne	Unrealisierte Verluste	Abgegrenzte Zinsen	Marktwert
<b>Darlehen und Forderungen</b>					
Schuldtitel halbstaatlicher Institutionen	1.857.246	153.050	4.188	29.014	2.035.122
Schuldtitel von Unternehmen	367.926	16.963	3.258	6.723	388.354
Hypothekarisch/dinglich gesicherte Schuldverschreibungen	991.672	77.474	3.073	16.524	1.082.597
<b>Gesamt</b>	<b>3.216.844</b>	<b>247.487</b>	<b>10.519</b>	<b>52.261</b>	<b>3.506.073</b>

**Fortgeführte Anschaffungskosten, stille Reserven und abgegrenzte Zinsen aus Darlehen und Forderungen sowie deren Marktwerte**

in TEUR	31.12.2012				
	Fortgeführte Anschaffungskosten	Unrealisierte Gewinne	Unrealisierte Verluste	Abgegrenzte Zinsen	Marktwert
<b>Darlehen und Forderungen</b>					
Schuldtitel von EU-Mitgliedsstaaten	10.271	590	–	204	11.065
Schuldtitel halbstaatlicher Institutionen	2.005.258	238.045	58	30.095	2.273.340
Schuldtitel von Unternehmen	330.248	23.476	15	4.981	358.690
Hypothekarisch/dinglich gesicherte Schuldverschreibungen	1.018.651	103.215	–	15.479	1.137.345
<b>Gesamt</b>	<b>3.364.428</b>	<b>365.326</b>	<b>73</b>	<b>50.759</b>	<b>3.780.440</b>

**Fortgeführte Anschaffungskosten, stille Reserven und abgegrenzte Zinsen aus dem dispositiven Bestand sowie dessen Marktwerte**

in TEUR	30.9.2013				
	Fortgeführte Anschaffungskosten	Unrealisierte Gewinne	Unrealisierte Verluste	Abgegrenzte Zinsen	Marktwert
<b>Dispositiver Bestand</b>					
<b>Festverzinsliche Wertpapiere</b>					
Schuldtitel von EU-Mitgliedsstaaten	1.777.295	43.321	14.514	17.941	1.824.043
Schuldtitel der US-Regierung	1.745.025	21.672	10.665	3.445	1.759.477
Schuldtitel anderer ausländischer Staaten	1.495.461	7.965	31.593	10.786	1.482.619
Schuldtitel halbstaatlicher Institutionen	4.166.295	137.506	22.261	48.834	4.330.374
Schuldtitel von Unternehmen	9.490.216	321.501	104.709	131.591	9.838.599
Hypothekarisch/dinglich gesicherte Schuldverschreibungen	2.773.520	183.206	17.217	32.956	2.972.465
Investmentfonds	113.318	18.421	463	–	131.276
	<b>21.561.130</b>	<b>733.592</b>	<b>201.422</b>	<b>245.553</b>	<b>22.338.853</b>
<b>Dividententitel</b>					
Aktien	12.816	4.208	24	–	17.000
Investmentfonds	10.289	3.212	–	–	13.501
	<b>23.105</b>	<b>7.420</b>	<b>24</b>	<b>–</b>	<b>30.501</b>
Kurzfristige Anlagen	628.061	–	–	1.763	629.824
<b>Gesamt</b>	<b>22.212.296</b>	<b>741.012</b>	<b>201.446</b>	<b>247.316</b>	<b>22.999.178</b>

**Fortgeführte Anschaffungskosten, stille Reserven und abgegrenzte Zinsen  
aus dem dispositiven Bestand sowie dessen Marktwerte**

in TEUR	31.12.2012				
	Fortgeführte Anschaffungs- kosten	Unrealisierte Gewinne	Unrealisierte Verluste	Abgegrenzte Zinsen	Marktwert
<b>Dispositiver Bestand</b>					
Festverzinsliche Wertpapiere					
Schuldtitel von EU-Mitgliedsstaaten	1.837.251	80.205	2.625	17.715	1.932.546
Schuldtitel der US-Regierung	1.220.030	41.560	2.463	4.164	1.263.291
Schuldtitel anderer ausländischer Staaten	1.634.844	22.801	1.933	16.842	1.672.554
Schuldtitel halbstaatlicher Institutionen	4.199.653	245.014	2.779	53.405	4.495.293
Schuldtitel von Unternehmen	8.568.646	559.256	11.301	133.424	9.250.025
Hypothekarisch/dinglich gesicherte Schuldverschreibungen	2.733.081	197.507	9.499	35.536	2.956.625
Investmentfonds	182.864	28.874	–	–	211.738
	<b>20.376.369</b>	<b>1.175.217</b>	<b>30.600</b>	<b>261.086</b>	<b>21.782.072</b>
Dividendentitel					
Aktien	12.206	3.945	1	–	16.150
Investmentfonds	10.931	2.165	–	–	13.096
	<b>23.137</b>	<b>6.110</b>	<b>1</b>	<b>–</b>	<b>29.246</b>
Kurzfristige Anlagen	505.151	54	–	4.513	509.718
<b>Gesamt</b>	<b>20.904.657</b>	<b>1.181.381</b>	<b>30.601</b>	<b>265.599</b>	<b>22.321.036</b>

**Marktwerte vor und nach abgegrenzten Zinsen sowie abgegrenzte Zinsen  
aus den ergebniswirksam zum Zeitwert bewerteten Finanzinstrumenten**

in TEUR	30.9.2013	31.12.2012	30.9.2013	31.12.2012	30.9.2013	31.12.2012
	Marktwerte vor abgegrenzten Zinsen		Abgegrenzte Zinsen		Marktwert	
<b>Ergebniswirksam zum Zeitwert bewertete Finanzinstrumente</b>						
Festverzinsliche Wertpapiere						
Schuldtitel von Unternehmen	24.115	54.474	402	13.305	24.517	67.779
Hypothekarisch/dinglich gesicherte Schuldverschreibungen	17.527	79.634	53	–	17.580	79.634
	<b>41.642</b>	<b>134.108</b>	<b>455</b>	<b>13.305</b>	<b>42.097</b>	<b>147.413</b>
Sonstige Finanzinstrumente						
Derivate	66.146	60.835	–	–	66.146	60.835
	<b>66.146</b>	<b>60.835</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>66.146</b>	<b>60.835</b>
<b>Gesamt</b>	<b>107.788</b>	<b>194.943</b>	<b>455</b>	<b>13.305</b>	<b>108.243</b>	<b>208.248</b>

## Angaben zu Zeitwerten und Zeitwerthierarchie

Der Bestimmung des Zeitwerts bzw. Marktwerts aktivischer und passivischer Finanzinstrumente legen wir die im Folgenden dargestellten Verfahren und Modelle zugrunde. Für Finanzinstrumente entspricht der Zeitwert grundsätzlich dem Betrag, den die Hannover Rück erhalten bzw. zahlen würde, wenn sie die Finanzinstrumente am Bilanzstichtag veräußern bzw. begleichen würde. Sofern Marktpreise an Märkten für Finanzinstrumente quotiert werden, wird deren Geldkurs verwendet. Ansonsten werden die beizulegenden Zeitwerte auf Basis der am Bilanzstichtag bestehenden Marktkonditionen von Finanzinstrumenten gleicher Bonitäts-, Laufzeit- und Renditecharakteristik ermittelt oder mittels anerkannter

finanzmathematischer Modelle berechnet. Die Hannover Rück verwendet hierzu mehrere Bewertungsmodelle. Einzelheiten sind in der folgenden Tabelle aufgeführt.

Die für die Koordination und Dokumentation der Bewertung verantwortlichen operativen Einheiten sind von den operativen Einheiten, die die Kapitalanlagerisiken eingehen, organisatorisch getrennt. Alle relevanten Bewertungsprozesse und Bewertungsmethoden sind dokumentiert. Entscheidungen über grundsätzliche Bewertungsfragen trifft ein monatlich tagendes Bewertungskomitee.

<b>Bewertungsmodelle</b>			
Finanzinstrument	Preismethode	Parameter	Preismodell
<b>Festverzinsliche Wertpapiere</b>			
Nicht notierte Rentenpapiere (Plain Vanilla), Zinsswaps	Theoretischer Kurs	Zinsstrukturkurve	Barwertmethode
Nicht notierte strukturierte Rentenpapiere	Theoretischer Kurs	Zinsstrukturkurve, Volatilitätsflächen	Hull-White, Black-Karasinski, Libor-Market-Modell u. a.
Nicht notierte Rentenfonds	Theoretischer Kurs	Geprüfte Nettovermögenswerte (NAV)	Nettovermögenswert-Methode
ABS/MBS ohne Marktquotierungen	Theoretischer Kurs	Vorauszahlungsgeschwindigkeit, eingetretene Verluste, Ausfallwahrscheinlichkeiten, Verwertungsraten	Future-Cashflow-Verfahren, Liquidierungsverfahren
CDOs/CLOs Genusssscheine	Theoretischer Kurs	Risikoprämien, Ausfallraten, Verwertungsraten, Tilgungen	Barwertmethode
<b>Aktien</b>			
Nicht notierte Aktien	Theoretischer Kurs	Anschaffungskosten, Zahlungsströme, EBIT-Multiples, ggf. Buchwert	Nettovermögenswert-Methode
<b>Übrige Kapitalanlagen</b>			
Private Equity	Theoretischer Kurs	Anschaffungskosten, Zahlungsströme, EBIT-Multiples, Börsenwerte	Nettovermögenswert-Methode
<b>Sonstige Finanzinstrumente – ergebniswirksam zum Zeitwert bewertet</b>			
Devisentermingeschäfte	Theoretischer Kurs	Zinsstrukturkurven, Spot- und Forwardrates	Zinsparitätsmodell
OTC-Aktienoptionen, OTC-Aktienindexoptionen	Theoretischer Kurs	Notierung des zugrunde liegenden Aktientitels, implizite Volatilitäten, Geldmarktzinssatz, Dividendenrendite	Black-Scholes
Derivate im Zusammenhang mit der Versicherungstechnik	Theoretischer Kurs	Marktwerte, aktuarielle Parameter, Zinsstrukturkurve	Barwertmethode
Inflation Swaps	Theoretischer Kurs	Inflation-Swaps-Raten, historische Index-Fixings, Zinsstrukturkurven, Saisonalitätseffekte	Barwertmethode

## Zeitwerthierarchie

Für die Angaben nach IFRS 7 „Financial Instruments: Disclosures“ sind die in der Bilanz zum beizulegenden Zeitwert angesetzten Finanzinstrumente einer dreistufigen Zeitwerthierarchie zuzuordnen. Diese Hierarchie spiegelt Merkmale der für die Bewertung verwendeten Preisinformationen bzw. Eingangsparameter wider und ist wie folgt gegliedert:

- Stufe 1: Auf aktiven Märkten notierte (nicht angepasste) Preise für identische Vermögenswerte oder Verbindlichkeiten.
- Stufe 2: Für die Bewertung herangezogene Eingangsparameter, die auf beobachtbaren Marktdaten basieren und nicht

der Stufe 1 zuzuordnen sind. Diese Stufe beinhaltet insbesondere Preise für vergleichbare Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, Preise an Märkten, die nicht als aktiv einzuschätzen sind, sowie von solchen Preisen oder Marktdaten abgeleitete Parameter.

- Stufe 3: Für die Bewertung herangezogene Eingangsparameter, die nicht auf beobachtbaren Marktdaten basieren.

Nachfolgende Tabelle zeigt die Aufteilung der zum Zeitwert bewerteten Finanzinstrumente hinsichtlich der dreistufigen Zeitwerthierarchie.

### Zeitwerthierarchie zum Zeitwert bewerteter Finanzinstrumente

in TEUR	30.9.2013			
	Stufe 1	Stufe 2	Stufe 3	Gesamt
Festverzinsliche Wertpapiere	7.589.799	14.786.428	4.723	22.380.950
Aktien, Aktienfonds und andere nicht festverzinsliche Wertpapiere	30.493	–	8	30.501
Sonstige Finanzinstrumente – ergebniswirksam zum Zeitwert bewertet	40.779	25.367	–	66.146
Übrige Kapitalanlagen	28.371	36.104	1.119.315	1.183.790
Kurzfristige Kapitalanlagen	615.037	14.787	–	629.824
<b>Aktive Finanzinstrumente zum Zeitwert bewertet</b>	<b>8.304.479</b>	<b>14.862.686</b>	<b>1.124.046</b>	<b>24.291.211</b>
Andere Verbindlichkeiten	–	42.200	52.438	94.638
<b>Passive Finanzinstrumente zum Zeitwert bewertet</b>	<b>–</b>	<b>42.200</b>	<b>52.438</b>	<b>94.638</b>

Die Einstufung der Finanzinstrumente hinsichtlich der Zeitwerthierarchie wird regelmäßig überprüft. In der Berichtsperiode waren Finanzinstrumente mit einem Zeitwert von 148,5 Mio. EUR nicht mehr der Stufe 1, sondern der Stufe 2 zuzuordnen. Die Umgliederung war infolge der gesunkenen Liquidität der Instrumente vorzunehmen. Finanzinstrumente mit einem Zeitwert von 82,2 Mio. EUR, die zuvor als Instrumente der Stufe 2 ausgewiesen worden sind, wurden in der aktuellen Berichtsperiode der Stufe 1 zugeordnet. Die Umgliederungen betrafen ausschließlich festverzinsliche Wertpapiere des dispositiven Bestands. Die angegebenen Umgliederungsbeträge beziehen sich auf den bilanzierten Buchwert der Investments zum Periodenanfang.

Die nachfolgende Übersicht zeigt eine Überleitung der Zeitwerte von Finanzinstrumenten der Stufe 3 vom Anfang der Berichtsperiode zu den Zeitwerten zum Bilanzstichtag.

## Entwicklung der Stufe-3-Finanzinstrumente

in TEUR	1.1. – 30.9.2013			
	Festverzinsliche Wertpapiere	Aktien, Aktienfonds und andere nicht festverzinsliche Wertpapiere	Übrige Kapitalanlagen	Andere Verbindlichkeiten
<b>Anfangsbestand zum 1.1. Gj.</b>	<b>27.329</b>	<b>8</b>	<b>1.061.953</b>	<b>54.812</b>
Währungsumrechnung zum 1.1. Gj.	-469	–	-15.711	–
<b>Bilanzwert nach Währungsumrechnung</b>	<b>26.860</b>	<b>8</b>	<b>1.046.242</b>	<b>54.812</b>
Veränderungen im Konsolidierungskreis	-7.276	–	-8.973	–
Erträge und Aufwendungen				
in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst	1.071	–	-3.774	1.079
direkt im Eigenkapital erfasst	–	–	30.066	–
Zugänge	–	–	159.257	-2.565
Abgänge	16.522	–	102.061	-407
Transfers nach Stufe 3	–	–	–	–
Transfers aus Stufe 3	–	–	–	–
Währungsumrechnung zum 30.9. Gj.	590	–	-1.442	-1.295
<b>Endbestand zum 30.9. Gj.</b>	<b>4.723</b>	<b>8</b>	<b>1.119.315</b>	<b>52.438</b>

Die Erträge und Aufwendungen, die in der Berichtsperiode im Zusammenhang mit Finanzinstrumenten der Stufe 3 in der

Gewinn- und Verlustrechnung erfasst wurden, setzen sich wie folgt zusammen.

### Erträge und Aufwendungen aus Stufe-3-Finanzinstrumenten

in TEUR	1.1. – 30.9.2013		
	Festverzinsliche Wertpapiere	Übrige Kapitalanlagen	Andere Verbindlichkeiten
<b>Insgesamt im Geschäftsjahr</b>			
Unrealisierte Gewinne und Verluste	1.071	-297	-1.079
Abschreibungen, Wertminderungen, und Zuschreibungen von Kapitalanlagen	–	-3.477	–
<b>Davon entfallen auf zum 30.9. Gj. im Bestand befindliche Finanzinstrumente</b>			
Unrealisierte Gewinne und Verluste	1.071	-297	-1.079
Abschreibungen, Wertminderungen, und Zuschreibungen von Kapitalanlagen	–	-3.477	–

Sofern zur Bewertung von Finanzinstrumenten der Stufe 3 Modelle verwendet werden, bei denen die Anwendung vernünftiger alternativer Eingangsparameter zu einer wesentlichen Änderung des Zeitwerts führt, verlangt der Standard IFRS 7 „Financial Instruments: Disclosures“ eine Offenlegung der Auswirkungen dieser alternativen Annahmen. Von den aktivischen Finanzinstrumenten der Stufe 3 mit Zeitwerten zum Bilanzstichtag von insgesamt 1.124,0 Mio. EUR

(1.089,3 Mio. EUR) bewertet die Hannover Rück Finanzinstrumente mit einem Volumen von 1.065,9 Mio. EUR (990,4 Mio. EUR) unter Verwendung der Nettovermögenswertmethode, bei der alternative Eingangsparameter im Sinne des Standards nicht sinnvoll zu ermitteln sind. Für die verbleibenden Finanzinstrumente der Stufe 3 mit einem Volumen von 58,1 Mio. EUR (98,9 Mio. EUR) sind die Auswirkungen alternativer Eingangsparameter und Annahmen unwesentlich.

## 5.2 Eigenkapitalentwicklung, nicht beherrschende Gesellschafter und eigene Anteile

Das Eigenkapital wird nach IAS 1 „Presentation of Financial Statements“ und in Anwendung von IAS 32 „Financial Instruments: Disclosure and Presentation“ in Verbindung mit IAS 39 „Financial Instruments: Recognition and Measurement“ als eigenständiger Bestandteil des Abschlusses dargestellt.

Die Eigenkapitalveränderung beinhaltet neben dem sich aus der Gewinn- und Verlustrechnung ergebenden Ergebnis auch die erfolgsneutral erfassten Wertveränderungen der Vermögens- und Schuldposten.

Das gezeichnete Kapital (Grundkapital der Hannover Rück SE) beträgt 120.597.134,00 EUR und ist in 120.597.134 stimm- und dividendenberechtigte, auf den Namen lautende nennwertlose Stückaktien eingeteilt. Die Aktien sind voll eingezahlt. Jede Aktie gewährt ein gleichrangiges Stimmrecht und einen gleichrangigen Dividendenanspruch.

Anteile nicht beherrschender Gesellschafter am Eigenkapital der Tochtergesellschaften belaufen sich zum Bilanzstichtag auf 636,8 Mio. EUR (681,7 Mio. EUR). Sie entfallen mit 616,6 Mio. EUR (648,2 Mio. EUR) im Wesentlichen auf die Anteile nicht beherrschender Gesellschafter am Eigenkapital der E+S Rückversicherung AG.

Es besteht ein genehmigtes Kapital bis zu 60.299 TEUR, das bis zum 3. Mai 2015 befristet ist. Es besteht die Möglichkeit, mit Zustimmung des Aufsichtsrates das Bezugsrecht der Aktionäre auszuschließen. Die Ausgabe neuer, auf den Namen lautender Stückaktien kann einmal oder mehrmals gegen Bar- oder Sacheinlage erfolgen. Zur Begebung von Belegschaftsaktien können davon bis zu 1.000 TEUR verwendet werden.

Weiterhin besteht ein bedingtes Kapital bis zu 60.299 TEUR. Es dient der Gewährung von Aktien für Inhaber von Wandel- und Optionsanleihen sowie von Genussrechten oder Gewinnschuldverschreibungen mit Wandel- und Optionsrechten und ist befristet bis zum 2. Mai 2016.

Der Vorstand ist mit Zustimmung des Aufsichtsrats ermächtigt, eigene Aktien bis zu 10 % des derzeitigen Grundkapitals zu erwerben. Die Ermächtigung ist befristet bis zum 3. Mai 2015.

Die Hauptversammlung der Hannover Rück SE hat am 7. Mai 2013 beschlossen, für das Geschäftsjahr 2012 eine Dividende in Höhe von 2,60 EUR und einen Bonus in Höhe von 0,40 EUR je Aktie, insgesamt 361,8 Mio. EUR (253,3 Mio. EUR) auszuschütten.

Nach IAS 1 sind eigene Anteile im Eigenkapital offen abzusetzen. Im Rahmen des diesjährigen Mitarbeiterbeteiligungsprogramms hat die Hannover Rück SE im Verlauf des zweiten Quartals 2013 insgesamt 18.750 (23.160) eigene Aktien erworben und diese an die berechtigten Mitarbeiter zu vergünstigten Konditionen abgegeben. Für diese Aktien gilt eine Sperrfrist bis zum 31. Mai 2017. Aus dieser Transaktion resultierte ein Aufwand in Höhe von 0,4 Mio. EUR, der im Personalaufwand erfasst wurde sowie eine erfolgsneutrale Erhöhung der Gewinnrücklagen in geringfügiger Höhe. Die Gesellschaft war zum 30. September 2013 nicht mehr im Besitz eigener Aktien.

Die erfolgsneutrale Verminderung der übrigen Rücklagen aus Währungsumrechnung entfällt mit 42,8 Mio. EUR auf die Umrechnung von langfristigen Darlehen oder unbefristeten Ausleihungen an ausländische Konzerngesellschaften bzw. Niederlassungen.

## 6. Erläuterungen zu einzelnen Posten der Gewinn- und Verlustrechnung

### 6.1 Gebuchte Bruttoprämie

#### Gebuchte Bruttoprämie

in TEUR	1.1.–30.9.2013	1.1.–30.9.2012
<b>Geografische Herkunft</b>		
Deutschland	1.016.424	920.023
Großbritannien	1.932.126	1.937.106
Frankreich	435.323	439.767
Übrige	1.326.571	1.424.967
<b>Europa</b>	<b>4.710.444</b>	<b>4.721.863</b>
USA	2.512.056	2.375.213
Übrige	537.546	487.866
<b>Nordamerika</b>	<b>3.049.602</b>	<b>2.863.079</b>
Asien	1.230.796	1.116.902
Australien	594.549	602.630
<b>Australasien</b>	<b>1.825.345</b>	<b>1.719.532</b>
Afrika	339.428	387.554
Übrige	613.085	603.938
<b>Gesamt</b>	<b>10.537.904</b>	<b>10.295.966</b>



## 6.2 Ergebnis der Kapitalanlagen

### Ergebnis der Kapitalanlagen

in TEUR	1.1.–30.9.2013	1.1.–30.9.2012
Erträge aus Grundstücken	47.174	35.549
Dividenden	1.936	1.779
Zinserträge	732.203	775.718
Sonstige Kapitalanlageerträge/-aufwendungen	-238	8.938
<b>Ordentliche Kapitalanlageerträge</b>	<b>781.075</b>	<b>821.984</b>
Ergebnis aus Anteilen an assoziierten Unternehmen	9.812	5.315
Zuschreibungen	261	858
Realisierte Gewinne aus dem Abgang von Kapitalanlagen	121.462	183.959
Realisierte Verluste aus dem Abgang von Kapitalanlagen	24.049	33.413
Unrealisierte Gewinne und Verluste aus Kapitalanlagen	-18.796	61.030
Abschreibungen auf Grundstücke	10.056	7.981
Abschreibungen auf Dividendentitel	3	2.205
Abschreibungen auf festverzinsliche Wertpapiere	–	338
Abschreibungen auf Beteiligungen und sonstige Kapitalanlagen	3.595	5.803
Sonstige Kapitalanlageaufwendungen	70.526	62.208
<b>Nettoerträge aus selbstverwalteten Kapitalanlagen</b>	<b>785.585</b>	<b>961.198</b>
Depotzinserträge	350.188	326.192
Depotzinsaufwendungen	82.558	78.628
<b>Kapitalanlageergebnis</b>	<b>1.053.215</b>	<b>1.208.762</b>

Von den außerplanmäßigen Abschreibungen in Höhe von 3,6 Mio. EUR (8,5 Mio. EUR) entfallen in der Berichtsperiode 3,5 Mio. EUR (5,3 Mio. EUR) auf den Bereich alternativer Anlagen und hierbei ausschließlich auf privates Beteiligungskapital. Aktien oder Aktienfonds, deren Zeitwert signifikant, d. h. um mindestens 20 %, oder dauerhaft, d. h. für mindestens neun Monate, unter die Anschaffungskosten gesunken war, waren nicht als wertgemindert zu betrachten (2,2 Mio. EUR).

Abschreibungen auf strukturierte festverzinsliche Wertpapiere oder übrige festverzinsliche Wertpapiere mussten ebenfalls nicht vorgenommen werden (0,3 Mio. EUR). Demgegenüber standen Zuschreibungen auf in Vorperioden abgeschriebene Kapitalanlagen in Höhe von 0,3 Mio. EUR (0,9 Mio. EUR). Zum Bilanzstichtag befanden sich keine überfälligen, nicht wertberichtigten Kapitalanlagen im Bestand, da überfällige Wertpapiere sofort abgeschrieben werden.

### Zinserträge aus Kapitalanlagen

in TEUR	1.1.–30.9.2013	1.1.–30.9.2012
Festverzinsliche Wertpapiere – Dauerbestand	85.816	110.320
Festverzinsliche Wertpapiere – Darlehen und Forderungen	90.329	90.779
Festverzinsliche Wertpapiere – dispositiver Bestand	540.594	548.134
Ergebniswirksam zum Zeitwert bewertete Finanzinstrumente	736	2.678
Sonstige	14.728	23.807
<b>Gesamt</b>	<b>732.203</b>	<b>775.718</b>

## 7. Sonstige Angaben

### 7.1 Derivative Finanzinstrumente und finanzielle Garantien

Im Bestand der Hannover Rück befanden sich zum Bilanzstichtag derivative Finanzinstrumente in Form von Devisentermingeschäften, die überwiegend zur Absicherung von Zahlungsströmen aus Rückversicherungsverträgen abgeschlossen wurden. Die hieraus resultierenden Verpflichtungen in Höhe von 7,3 Mio. EUR (31. Dezember 2012: 16,8 Mio. EUR) haben wir unter den anderen Verbindlichkeiten ausgewiesen.

Devisentermingeschäfte mit positiven Marktwerten in Höhe von 11,9 Mio. EUR (31. Dezember 2012: keine) sind unter den sonstigen, ergebniswirksam zum Zeitwert bewerteten Finanzinstrumenten ausgewiesen.

Zur Absicherung von Zinsrisiken aus Darlehen im Rahmen der Finanzierung von Immobilien hält die Hannover Rück

derivative Finanzinstrumente, die zu einem Ausweis von anderen Verbindlichkeiten von 1,4 Mio. EUR (31. Dezember 2012: 3,9 Mio. EUR) führen.

Zur Absicherung von Inflationsrisiken innerhalb der Schadenreserven hält die Hannover Rück derivative Finanzinstrumente. Aus diesen Transaktionen resultiert ein Ausweis von sonstigen, ergebniswirksam zum Zeitwert bewerteten Finanzinstrumenten in Höhe von 3,5 Mio. EUR (31. Dezember 2012: 13,1 Mio. EUR) sowie anderen Verbindlichkeiten in Höhe von 22,6 Mio. EUR (31. Dezember 2012: 4,9 Mio. EUR).

Die saldierten Marktwertänderungen der genannten Instrumente belasteten das Ergebnis der Berichtsperiode um 18,9 Mio. EUR (30. September 2012: 8,7 Mio. EUR).

### Derivative Finanzinstrumente im Zusammenhang mit der Rückversicherung

Bestimmte Rückversicherungsverträge weisen Merkmale auf, die die Anwendung der Vorschriften des IFRS 4 zu eingebetteten Derivaten erfordern. Nach diesen Vorschriften sind in Rückversicherungsverträgen eingebettete Derivate unter den in IFRS 4 und IAS 39 genannten Voraussetzungen von dem zugrunde liegenden Versicherungsvertrag zu trennen und gemäß IAS 39 separat zum Zeitwert zu bilanzieren. Schwankungen im Zeitwert der derivativen Komponenten sind in den Folgeperioden ergebniswirksam zu erfassen.

Auf dieser Grundlage weist die Hannover Rück aktivisch unter den ergebniswirksam zum Zeitwert bewerteten Finanzinstrumenten zum 30. September 2013 im Zusammenhang mit der Rückversicherung stehende Derivate in Höhe von 50,8 Mio. EUR (31. Dezember 2012: 47,7 Mio. EUR) aus, die vom Grundgeschäft getrennt und zum Zeitwert bewertet wurden.

Darüber hinaus sind im Zusammenhang mit der Rückversicherung stehende Derivate zum Bilanzstichtag in Höhe von 63,2 Mio. EUR (31. Dezember 2012: 60,9 Mio. EUR) passivisch unter den anderen Verbindlichkeiten auszuweisen.

Davon entfallen 52,4 Mio. EUR (31. Dezember 2012: 54,8 Mio. EUR) auf eine Reihe von Transaktionen des Geschäftsfelds Personen-Rückversicherung, die als derivative Finanzinstrumente zu klassifizieren sind. Bei diesen Transaktionen bieten Gesellschaften der Hannover Rück ihren Vertragspartnern Deckung für Risiken aus möglichen, zukünftigen Zahlungsverpflichtungen aus Sicherungsinstrumenten. Die Zahlungsverpflichtungen resultieren aus vertraglich definierten Ereignissen und beziehen sich auf die Entwicklung einer

unterliegenden Gruppe von Erstversicherungsverträgen mit statutarischen Reservierungsanforderungen. Die Verträge sind als freistehende Kreditderivate gemäß IAS 39 einzuordnen und zu bilanzieren. Aus diesen Instrumenten ergab sich eine Ergebnisbelastung in Höhe von 1,1 Mio. EUR (30. September 2012: keine).

Von den aktivisch ausgewiesenen Derivaten entfielen zum Bilanzstichtag Zeitwerte in Höhe von 43,9 Mio. EUR (31. Dezember 2012: 39,8 Mio. EUR) auf die in „Modified coinsurance“- und „Coinsurance funds withheld“ (ModCo)-Rückversicherungsverträge eingebetteten Derivate.

Im Rahmen der Bilanzierung von ModCo-Rückversicherungsverträgen, bei denen Wertpapierdepots von den Zedenten gehalten und Zahlungen auf Basis des Ertrags bestimmter Wertpapiere des Zedenten geleistet werden, sind die Zinsrisikoelemente klar und eng mit den unterliegenden Rückversicherungsvereinbarungen verknüpft. Folglich resultieren eingebettete Derivate ausschließlich aus dem Kreditrisiko des zugrunde gelegten Wertpapierportefeuilles. Die Hannover Rück ermittelt die Marktwerte der in die ModCo-Verträge eingebetteten Derivate unter Verwendung der zum Bewertungsstichtag verfügbaren Marktinformationen auf Basis einer Credit-Spread-Methode, bei der das Derivat zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses einen Wert von Null aufweist und im Zeitablauf aufgrund der Veränderungen der Credit Spreads der Wertpapiere schwankt.

Es ergab sich ein Ergebnis aus den ModCo-Derivaten zum 30. September 2013 in Höhe von 5,2 Mio. EUR vor Steuern (30. September 2012: 45,8 Mio. EUR).

## Finanzielle Garantien

Im Segment Personen-Rückversicherung wurden zum Zweck der Finanzierung statutarischer Rückstellungen (sogenannte Triple-X- bzw. AXXX-Reserven) US-amerikanischer Zedenten strukturierte Transaktionen abgeschlossen. Die Strukturen erforderten jeweils den Einbezug einer Zweckgesellschaft. Die Zweckgesellschaften tragen von den Zedenten verbrieft, extreme Sterblichkeitsrisiken oberhalb eines vertraglich definierten Selbstbehalts und übertragen diese Risiken mittels eines fixen/variablen Swaps auf eine Konzerngesellschaft der Hannover Rück-Gruppe. Die Summe der vertraglich vereinbarten Kapazitäten der Transaktionen beträgt umgerechnet 1.111,3 Mio. EUR (1.137,9 Mio. EUR), mit Stand zum Bilanzstichtag wurden davon umgerechnet 843,1 Mio. EUR (848,1 Mio. EUR) gezeichnet. Die von der Hannover Rück SE garantierten variablen Zahlungen an die Zweckgesellschaften decken deren Leistungsverpflichtungen. Über Entschädigungsvereinbarungen werden die aus den Swaps im Leistungsfall resultierenden Zahlungen von den Muttergesellschaften der Zedenten rückvergütet.

## 7.2 Transaktionen mit nahestehenden Personen und Unternehmen

Nach IAS 24 „Related Party Disclosures“ werden Konzerngesellschaften einer gemeinsamen Muttergesellschaft, assoziierte Unternehmen, juristische Personen unter Einfluss des Managements und das Management des Unternehmens als nahestehende Unternehmen oder Personen definiert. Geschäftsvorfälle zwischen der Hannover Rück SE und ihren Tochterunternehmen, die als nahestehende Unternehmen anzusehen sind, wurden durch die Konsolidierung eliminiert und werden daher im Konzernanhang nicht erläutert. In der Berichtsperiode bestanden die folgenden wesentlichen Geschäftsbeziehungen mit nahestehenden Unternehmen oder Personen.

Der HDI Haftpflichtverband der Deutschen Industrie V.a.G. (HDI) hält über die Talanx AG eine Mehrheitsbeteiligung in unveränderter Höhe von 50,22 % an der Hannover Rück SE.

Seit dem Geschäftsjahr 1997 wird bei allen Neuzeichnungen und Verlängerungen der deutsche Markt von der E+S Rückversicherung AG und der ausländische Markt von der Hannover Rück SE bearbeitet. Durch interne Retrozession bleibt die prozentuale Aufteilung des Geschäfts, die für die vorher bestehende Zeichnungsgemeinschaft galt, zwischen diesen Gesellschaften im Wesentlichen erhalten.

Die Talanx Asset Management GmbH erbringt im vertraglich vereinbarten Rahmen Dienstleistungen zur Vermögensanlage und Vermögensverwaltung für die Hannover Rück SE sowie einige ihrer Tochtergesellschaften. Vermögenswerte in einem Spezialfond werden durch die Ampega Investment GmbH verwaltet. Die Talanx Immobilien Management GmbH erbringt für die Hannover Rück Dienstleistungen im Rahmen mehrerer Verwaltungsverträge.

Nach IAS 39 sind diese Transaktionen als Finanzgarantien zum Zeitwert zu bilanzieren. Die Hannover Rück legt hierbei die Nettomethode zugrunde, nach der der Barwert der vereinbarten fixen Swap-Prämien mit dem Barwert der Garantieverbindlichkeit saldiert wird. Infolgedessen betrug der Zeitwert bei Erstansatz null. Der Ansatz des Höchstwerts aus dem fortgeführten Zugangswert bzw. dem nach IAS 37 als Rückstellung zu passivierenden Betrag erfolgt zu dem Zeitpunkt, an dem die Inanspruchnahme als wahrscheinlich einzustufen ist. Dies war zum Bilanzstichtag nicht der Fall. Die Rückvergütungsansprüche aus den Entschädigungsvereinbarungen sind in diesem Fall getrennt von und bis zur Höhe der Rückstellung zu aktivieren.

Gesellschaften der Talanx-Gruppe gewährten dem Hannover Rück-Konzern Versicherungsschutz u. a. in den Bereichen Betriebshaftpflicht-, Gebäude-, Gruppenunfall- und Dienstreisekaskoversicherung. Darüber hinaus erbrachten Abteilungen der Talanx AG für uns Dienstleistungen in den Bereichen Steuern und allgemeine Verwaltung. Alle Geschäfte erfolgten zu marktüblichen Konditionen.

Die Hannover Rück-Gruppe bietet dem HDI-Konzern Rückversicherungsschutz. Insoweit besteht im versicherungstechnischen Geschäft eine Vielzahl von Geschäftsbeziehungen mit nicht von der Hannover Rück-Gruppe zu konsolidierenden, nahestehenden Unternehmen im In- und Ausland. Dies beinhaltet sowohl übernommenes als auch abgegebenes Geschäft zu marktüblichen Konditionen.

Die Talanx Reinsurance Broker AG räumt der Hannover Rück SE und der E+S Rückversicherung AG eine vorrangige Position als Rückversicherer von Zedenten der Talanx-Gruppe ein. Ferner können sich die Hannover Rück SE und die E+S Rückversicherung AG an den Schutzdeckungen auf den Selbstbehalt der Gruppenzedenten beteiligen und sich ebenfalls schützen lassen. Unter bestimmten Voraussetzungen besteht für die Hannover Rück SE und die E+S Rückversicherung AG die Verpflichtung, von der Talanx Reinsurance Broker AG nicht platzierte Rückversicherungsanteile der Gruppenzedenten zu übernehmen.

Die Rückversicherungsbeziehungen mit nahestehenden Unternehmen in der Berichtsperiode werden in der folgenden Tabelle summiert dargestellt.

## Übernommenes und abgegebenes Geschäft im In- und Ausland

in TEUR	30.9.2013		30.9.2012	
	Prämie	Versicherungs- technisches Ergebnis	Prämie	Versicherungs- technisches Ergebnis
<b>Übernommenes Geschäft</b>				
Schaden-Rückversicherung	378.276	49.381	332.398	24.124
Personen-Rückversicherung	139.535	16.739	156.945	11.673
	517.811	66.120	489.343	35.797
<b>Abgegebenes Geschäft</b>				
Schaden-Rückversicherung	-13.126	-7.057	-14.687	9.037
Personen-Rückversicherung	-40.849	-7.825	-37.223	-7.245
	-53.975	-14.882	-51.910	1.792
<b>Gesamt</b>	<b>463.836</b>	<b>51.238</b>	<b>437.433</b>	<b>37.589</b>

Die Konzerngesellschaften E+S Rückversicherung AG, Hannover Finance (Luxembourg) S. A., Hannover Re (Ireland) Plc. und Hannover Re (Bermuda) Ltd. investierten in Vorjahren in Höhe von insgesamt 150,0 Mio. EUR in eine Inhaberschuldverschreibung der Talanx AG mit Fälligkeit zum 8. Juli 2013 und einem Kupon in Höhe von 5,43 %. Die Talanx AG hat diese Inhaberschuldverschreibung im ersten Quartal 2013 zurückgenommen. Aus der Rücknahme resultierten für die Hannover Rück-Gruppe realisierte Gewinne aus dem Abgang von

Kapitalanlagen in Höhe von 2,8 Mio. EUR vor Steuern. Im Zuge einer Neuemission der Talanx AG haben sich die Konzerngesellschaften Hannover Rück SE und E+S Rückversicherung AG mit einem Nominalbetrag von 47,0 Mio. EUR an der mit einem Kupon in Höhe von 3,125 % begebenen Inhaberschuldverschreibung beteiligt. Der Bilanzwert des Papiers wird unter den festverzinslichen Wertpapieren des Dauerbestands mit einem Betrag von 47,9 Mio. EUR inklusive abgegrenzter Zinsen von 0,9 Mio. EUR ausgewiesen.

### 7.3 Mitarbeiter

Die in den Abschluss des Hannover Rück-Konzerns einbezogenen Unternehmen beschäftigten in der Berichtsperiode durchschnittlich 2.365 (im Jahr 2012 durchschnittlich: 2.263) Mitarbeiter.

Zum Bilanzstichtag waren insgesamt 2.406 (2.312) Mitarbeiter für den Hannover Rück-Konzern tätig, davon 1.203 (1.164) Personen im Inland und 1.203 (1.148) Personen für die konsolidierten Konzerngesellschaften im Ausland.

### 7.4 Ergebnis je Aktie

#### Berechnung des Ergebnisses je Aktie

	1.1. – 30.9.2013	1.1. – 30.9.2012 <sup>1</sup>
Konzernergebnis in TEUR	613.179	670.797
Gewogener Durchschnitt der ausgegebenen Aktien	120.596.134	120.596.791
Unverwässertes Ergebnis je Aktie in EUR	5,08	5,56
Verwässertes Ergebnis je Aktie in EUR	5,08	5,56

<sup>1</sup> Angepasst gemäß IAS 8

Das Ergebnis je Aktie ergibt sich aus der Division des den Aktionären der Hannover Rück SE zustehenden Ergebnisses durch die gewichtete durchschnittliche Zahl der innerhalb der Berichtsperiode im Umlauf befindlichen Aktien.

Weder in der Berichts- noch in der Vorperiode lagen verwässernde Effekte vor.

Aufgrund des diesjährigen Mitarbeiterbeteiligungsprogramms hat die Hannover Rück SE im Verlauf des zweiten Quartals 2013 eigene Aktien erworben und an die berechtigten Mitarbeiter veräußert. Im gewogenen Durchschnitt der Anzahl der Aktien sind 18.750 (23.160) eigene Aktien zeitanteilig für den Zeitraum vom 13. bis 15. Mai 2013 nicht enthalten. Zu weiteren Erläuterungen verweisen wir auf unsere Ausführungen in Kapitel „5.2 Eigenkapitalentwicklung, nicht beherrschende Gesellschafter und eigene Anteile“.

Andere außerordentliche Ergebnisbestandteile, die bei der Berechnung des Ergebnisses je Aktie gesondert hätten berücksichtigt oder ausgewiesen werden müssen, lagen nicht vor.

## 7.5 Haftungsverhältnisse und Eventualverbindlichkeiten

Die Hannover Rück SE hat über ihre Tochtergesellschaft Hannover Finance (Luxembourg) S. A. vier nachrangige Schuldverschreibungen am europäischen Kapitalmarkt platziert. Sowohl die im Jahr 2004 begebene Anleihe, deren Anleihevolumen 750,0 Mio. EUR beträgt, als auch die Anleihen aus den Geschäftsjahren 2005, 2010 und 2012 über jeweils 500,0 Mio. EUR hat die Hannover Rück SE durch eine nachrangige Garantie abgesichert. Der Marktwert der oben genannten Anleihen beträgt zum 30. September 2013 2.383,5 Mio. EUR (31. Dezember 2012: 2.476,4 Mio. EUR).

Die Garantien der Hannover Rück SE für die nachrangigen Schuldverschreibungen greifen ein, soweit fällige Zahlungen aus den Anleihen seitens der Emittentin nicht geleistet werden. Die Garantien decken die jeweiligen Bondvolumina sowie die bis zu den Rückzahlungszeitpunkten fälligen Zinsen ab. Da die Zinsen aus den Anleihen teilweise von den jeweils zu den Zinszahlungszeitpunkten geltenden Zinshöhen am Kapitalmarkt abhängig sind (Floating Rate), sind die maximalen, undiskontierten Beträge einer möglichen Inanspruchnahme nicht hinreichend genau schätzbar. Im Hinblick auf die Garantieleistungen hat die Hannover Rück SE keine Rückgriffsrechte außerhalb des Konzerns.

Zur Besicherung der versicherungstechnischen Verbindlichkeiten gegenüber unseren US-amerikanischen Zedenten haben wir in den USA zwei Treuhandkonten (Master Trust bzw. Supplemental Trust) gestellt. Zum Bilanzstichtag beliefen sie sich auf 2.821,1 Mio. EUR (2.855,7 Mio. EUR) bzw. 18,2 Mio. EUR (11,9 Mio. EUR). Die in den Treuhandkonten gehaltenen Wertpapiere werden als Kapitalanlagen des dispositiven Bestands ausgewiesen. Zusätzlich haben wir im Rahmen von sogenannten Single Trust Funds unseren Zedenten weitere Sicherheiten in Höhe von 652,0 Mio. EUR (549,3 Mio. EUR) eingeräumt.

Im Rahmen unserer Geschäftstätigkeit halten wir außerhalb der USA in verschiedenen Sperrdepots und Treuhandkonten Sicherheiten vor, die sich, bezogen auf die wesentlichen Gesellschaften des Konzerns, zum Bilanzstichtag auf 2.451,8 Mio. EUR (2.314,4 Mio. EUR) beliefen.

Die in den Sperrdepots und Treuhandkonten gehaltenen Wertpapiere werden überwiegend im dispositiven Bestand der Kapitalanlagen ausgewiesen.

Durch die Ausgabe von Aktien oder Bezugsrechten aus dem genehmigten oder dem bedingten Kapital könnte das Ergebnis je Aktie zukünftig potenziell verwässert werden.

Zur Besicherung versicherungstechnischer Verbindlichkeiten haben für uns verschiedene Kreditinstitute Bürgschaften in Form von Letters of Credit gestellt. Der Gesamtbetrag belief sich zum Bilanzstichtag auf 3.098,6 Mio. EUR (3.343,0 Mio. EUR).

Außerdem halten wir zur Sicherheitenstellung unter bestehenden Derivatgeschäften eigene Kapitalanlagen mit einem Buchwert in Höhe von 54,8 Mio. EUR in Sperrdepots vor (67,3 Mio. EUR). Wir haben für bestehende Derivatgeschäfte Sicherheiten mit einem beizulegenden Zeitwert in Höhe von 10,0 Mio. EUR (9,5 Mio. EUR) erhalten.

Für Verbindlichkeiten im Zusammenhang mit Beteiligungen an Immobiliengesellschaften und Immobilientransaktionen wurden gegenüber verschiedenen Kreditinstituten die im Rahmen dieser Transaktionen üblichen Sicherheiten gestellt, deren Höhe zum Bilanzstichtag 483,0 Mio. EUR (288,3 Mio. EUR) betrug.

Bei den Sonderinvestments bestehen Resteinzahlungsverpflichtungen seitens des Konzerns in Höhe von 639,0 Mio. EUR (575,9 Mio. EUR). Dabei handelt es sich im Wesentlichen um noch nicht erfüllte Einzahlungsverpflichtungen aus Beteiligungszusagen an Private-Equity-Funds und Venture-Capital-Gesellschaften.

Die Anwendung steuerlicher Vorschriften kann zum Zeitpunkt der Bilanzierung der Steuerpositionen ungeklärt sein. Bei der Berechnung von Steuererstattungsansprüchen und Steuerverbindlichkeiten haben wir die nach unserer Auffassung wahrscheinlichste Anwendung zugrunde gelegt. Die Finanzverwaltung kann jedoch zu abweichenden Auffassungen gelangen, aus denen sich zukünftig zusätzliche steuerliche Verbindlichkeiten ergeben.

Im Rahmen ihrer regulären Geschäftstätigkeit geht die Hannover Rück SE Eventualverpflichtungen ein. Eine Reihe von Rückversicherungsverträgen von Konzerngesellschaften mit fremden Dritten enthält Patronatserklärungen, Garantien oder Novationsvereinbarungen, nach denen die Hannover Rück SE bei Eintritt bestimmter Konstellationen für die Verbindlichkeiten der jeweiligen Tochtergesellschaft garantiert bzw. in die Rechte und Pflichten der Tochtergesellschaft unter den Verträgen eintritt.

# Kontakte

## Corporate Communications

### Karl Steinle

Tel. +49 511 5604-1500

Fax +49 511 5604-1648

karl.steinle@hannover-re.com

## Media Relations

### Gabriele Handrick

Tel. +49 511 5604-1502

Fax +49 511 5604-1648

gabriele.handrick@hannover-re.com

## Investor Relations

### Julia Hartmann

Tel. +49 511 5604-1529

Fax +49 511 5604-1648

julia.hartmann@hannover-re.com

Herausgeber  
**Hannover Rück SE**  
Karl-Wiechert-Allee 50  
30625 Hannover  
Tel. +49 511 5604-0  
Fax +49 511 5604-1188

Gestaltung und Umsetzung  
**Whitepark GmbH & Co., Hamburg**  
[www.whitepark.de](http://www.whitepark.de)

Druck  
**LD Medien und Druckgesellschaft  
mbH, Hamburg**

Gedruckt auf Papier aus umwelt-  
verantwortlicher, sozialverträglicher  
und ökonomisch tragfähiger Wald-  
bewirtschaftung

